



MAGAZINE CLUB GOLF TERRAMAR

golfterramar.com

Abril 2017 | Número 15



90 años para soñar



Terramar capital mundial del golf femenino



LA PLANA DE SITGES

CASES EXCLUSIVES / LUXURY VILLAS

Hole in one

VENDA DE **PARCEL·LES I CASES UNIFAMILIARS**
D'INSPIRACIÓ MEDITERRÀNIA

La Plana de Sitges, un nou sector residencial
amb una ubicació irrepetible, propera al mar i al centre
històric. Fem realitat un somni.



Vertix
GRUP IMMOBILIARI

T. 93 252 18 00
www.vertix.es



VENTA DE **PARCELAS Y CASAS UNIFAMILIARES**
DE INSPIRACIÓN MEDITERRÁNEA

La Plana de Sitges, un nuevo sector residencial
con una ubicación irrepetible, cercana al mar y al centro
histórico. Hacemos realidad un sueño.

SALE OF **PLOTS AND HOMES**
MEDITERRANEAN INSPIRATION

La Plana de Sitges, a new residential sector in a unique
location close to the sea and to the historical center.
We make your dreams become true.

Av. Camí dels Capellans, 75. Local. 08870, Sitges

(+34) 690 311 270 / (+34) 93 768 25 31

www.laplanadesitges.com



Sumario 2017-2018

Comité de honor

12-22



El campo

24-27



Conexión depuradora

30-32



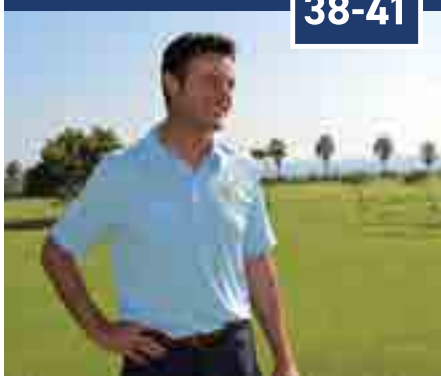
Mediterranean Ladies Open

34-37



Entrevista a David Bataller

38-41



Un tridente irrepetible

44-47



Proyecto web 2017

52-53



Terramar en cifras

54-56



Competiciones

62-78



Club de Golf
Terramar
Sitges 1927

Cuadro de honor - Campeonatos del club

ABSOLUTO	DOBLES	Senior	Femenino	INFANTIL
Masculino Erik Hedberg Bertrand Femenino Andrea Josema Rovira	Masculino Jose M Duran Carasso & Juan M. Llach Dacurilla Femenino Ariadna Floran Calafat & M Carmen Floran Calafat	Masculino Interior Philippe Bach Superior Ignacio Fradera Torralba	Femenino Interior Blanca Palau Matall Superior Clara Cabot Galmaz	Masculino Victor Garcia Mulet Balcells Femenino Marian Ayala Gomez

Entrevista a
Isidro Fusté

78-80



Multideporte

82-83



Personal trainer

84-85



Entrevista a
Paolo Casagrande

86-88



Conocer Sitges

92-93



Correspondencias

94-97



MAGAZINE CLUB GOLF TERRAMAR

| golfterramar.com

| **Abril 2017 | Número 15**

Agencia Editora

Grup Premium Magazine SL
93 002 11 63
www.gruppremiummagazine.es

Director

David Pallí | 649 036 200

Diseño y maquetación

Mikel Cabezas

Colaboradores

Josep Mª Farràs
José Mª Sans
Itziar Araluce
Roland Pérez
Sergio Fernández
Izki Golf
Camilla Hedberg

Redacción

Noel Quevedo

Fotografía

María Pujol y Noel Quevedo

Prohibida la reproducción total o parcial de cualquier anuncio del magazine sin la autorización de la agencia de publicidad Grup Premium Magazine.

Este Magazine no se responsabiliza ni tiene porque compartir las opiniones o ideas que expresan sus colaboradores.

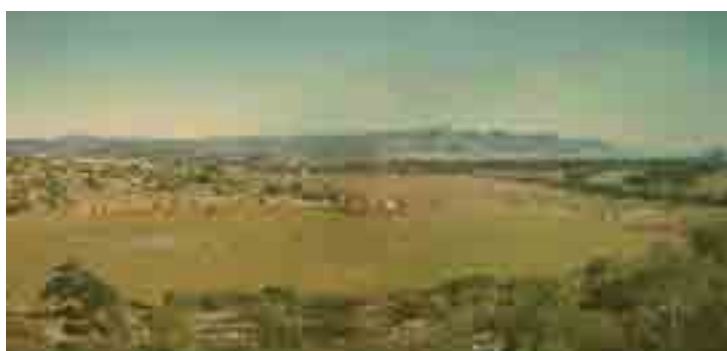
M
PREMIUM
Agencia de Publicidad

90 AÑOS EN IMÁGENES

1919 - 2017









IDEAS GENIALES para tu empresa

Cuando la inspiración y el trabajo van de la mano



**DESIGNER
IMPLANT**



**LANZAMIENTO
DE PRODUCTO**



**BRANDING & NAMING,
IMAGEN CORPORATIVA**



**PUBLICIDAD
& CREATIVIDAD**



**WEB & APP,
COMMUNITY MANAGER**



**EDITORES DE
REVISTAS Y CATÁLOGOS**

Avda. Camí dels Capellans, 81, local 2, Sitges, Barcelona
93 002 11 63 - 649 03 62 00 | hola@grupppremiummagazine.es

TODAVIA NO LO SABES, pero vamos a ser tu agencia de publicidad

Profesionales creativos que cuidan el detalle para crear diferencia



M

PREMIUM

Agencia de Publicidad



www.grupppremiummagazine.es



Comité de honor 90 aniversario

Molt Honorable President de la Generalitat de Catalunya
Sr. Carles Puigdemont

Excel·lentíssim Alcalde de Sitges
Sr. Miquel Forns

Secretari General d'Esports de la Generalitat
Sr. Gerard Figueres

Presidente de la Real Federación Española de Golf
Sr. Gonzaga Escauriaza

Presidente de la Federación Catalana de Golf
Sr. Albert Duran

Presidente del Club de Golf Terramar
Sr. Josep M^a Gassó

Vicepresidente del Club de Golf Terramar
Sr. Ernesto Romeu

Presidente del Comité de Competición del C.G.Terramar
Sr. Eduardo de Pineda

Vocal Club de Golf Terramar
Sra. Helga Muszwick

Comisionado 90 Aniversario
Sr. Josep M^a Farràs



PROGRAMA OFICIAL

01 - I		Estreno viral video "Terramar desde el aire"
14 - I		Pro-Am Reyes García-Munté. Apertura 90 Aniversario
25 - II		Trofeo Carnaval 90 Aniversario
31-III al 01-IV		Pro-Am 90 Aniversario
1 - IV		Estreno nueva página web multiplataforma
17 al 23 - IV		Ladies European Tour: Estrella Damm Mediterranean Ladies Open
24 al 27 - IV		IV EDGA - European Challenge for Wheelchair Golfers
05 al 07 - V		Jornada gastronómica: Chef Paolo Casagrande, Restaurante Lasarte (3*)
03 al 04 - VI		Tenis: Copa Davis 90 Aniversario
		Open del Mediterráneo. Cena de bienvenida
01 al 02 - VII		Campeonato del club absoluto y sénior
08 al 09 - VII		Interclubs de Cataluña Mixto
14 - VII		Trofeo Banderolas 2017. Primer concurso disputado en Terramar el 1927
		Fiesta de blanco
1 al 31 - VIII		Torneo juegos de mesa 90 Aniversario
09 - VIII		El derbi: Match Español-Barça
19 - VIII		Cena 90 Aniversario
14 al 20 - VIII		Pádel: Campeonato social 90 Aniversario
25 al 27- VIII		Torneo de Verano 90 Aniversario
04 - IX		Torneo infantil Familia Florán 90 Aniversario
21 al 24 - IX		Interclubs de España masculino
28 - X		Torneo de Otoño 90 Aniversario
18 al 19 - XI		Campeonato Dobles del club
15 al 16 - XII		Torneo Navideño. Clausura 90 Aniversario





SALUTACIÓ DEL MOLT HONORABLE PRESIDENT DE LA GENERALITAT DE CATALUNYA

Carles Puigdemont i Casamajó

És tot un orgull poder adreçar-me a tots els que formeu part del Club de Golf Terramar, i poder participar, d'aquesta manera, de la celebració dels 90 anys de la vostra entitat.

Fer anys per a una entitat sempre és motiu d'alegria, però fer-ne 90 amb l'empremta i dinamisme que mostreu, és tota una satisfacció per al món associatiu, esportiu, turístic i, sense cap mena de dubte, per al país en general.

Sou un club que heu sabut combinar el tarannà català familiar de l'organització amb el potencial turístic que heu representat, perquè des dels vostres inicis heu esdevingut un actiu imprescindible de Sitges i del litoral de Barcelona.

I aquesta fita l'heu aconseguit treballant sempre de valent, apostant i invertint en les vostres instal·lacions i activitats, per fer del club de golf un referent a tots els nivells, tant territorialment com esportiu. En aquest sentit, si parlem del món de golf a Catalunya hem de fer un esment i referència explícita a Terramar.

Per al Govern de la Generalitat que presideixo és tot un orgull comprovar que, després de 90 anys, el Club de Golf Terramar continua amb la vitalitat del primer dia. Una entitat que va obrir les seves portes al 1927, i que des d'aquell moment ha promogut la pràctica i els valors de l'esport basats en la tenacitat i coratge, uns principis que han traspassat més enllà dels seus "greens".

Us heu convertit en una entitat esportiva de referència, perquè a més de formar jugadors de la pràctica del golf en autèntics coneixedors i professionals d'aquest esport, heu contribuït a impulsar i consolidar un sector econòmic emergent per a la zona i per al país en general.

Heu arribat als 90 anys, segur que amb grans moments de satisfacció, i també de dificultats, però gràcies al vostre tarannà i tenacitat constant, el Club de Golf Terramar ha complert nou dècades de somnis.

Us desitjo els millors encerts per al futur, que segur que seran tan reconfortants com els viscuts fins al moment

Felicitats!

Carles Puigdemont i Casamajó



SALUTACIÓ DE L'ALCALDE DE SITGES

Miquel Forns i Fusté

"La perfecta simbiosi entre el golf i el mar"

A Sitges tenim golf i tenim algunes de les millors platges de tot el país. La nostra vila ha unit aquests dos actius en un cas gairebé únic: un camp de golf davant del mar. Es tracta d'una perfecta simbiosi que ens enforteix i ens aporta un tret diferenciador.

L'oferta turística de Sitges ha estat des de sempre un model a seguir per a molts i això fa que, entre altres, la nostra marca sigui coneguda a nivell internacional i ens mantinguem, per exemple, com la primera localitat en turisme de negocis després de la ciutat de Barcelona. Cal seguir la línia que sempre hem impulsat, i que ens ha fet ser capdavaners en el turisme. Hem d'innovar i invertir en la millora dels nostres equipaments, públics i privats, i hem de fer avenços, també, en turisme esportiu.

En aquest sentit, el golf a Sitges hi té molt a dir. Tenir un camp al nostre terme municipal, és un atractiu molt important de que disposem que ens permet diversificar el tipus de turisme. Cada any més de sis mil visitants venen a jugar al Club de Golf Terramar. Són dades molt rellevants que ens interessa mimar i tenir molt en compte per promocionar la nostra destinació.

Recentment, el Club de Golf Terramar ha engegat projectes ambiciosos per millorar el seu camp, tant a nivell de recorregut com de sostenibilitat. Són passos endavant que aporten un benefici per la mateixa entitat però també per Sitges. I és que el futur més immediat demana innovació. Tots necessitem actualitzar-nos constantment.

El Club compleix així 90 anys d'història. 90 anys aportant valors que han dut a l'entitat a gaudir d'un estat de salut envejable per a moltes fundacions.

Desitjo que aquest esperit que sempre ha impregnat al Club de Golf Terramar continuï i que l'entitat tingui molts èxits, tant des del punt de vista esportiu, com des del social, així com el seu compromís amb Sitges, fent camí cap al centenari.

Per molts anys Club de Golf Terramar!

Miquel Forns i Fusté
Batlle de Sitges

Saludas 90 aniversario / Club de Golf Terramar





SALUTACIÓ SECRETARI GENERAL DE L'ESPORT

Gerard M. Figueras i Albà

Per la Secretaria General de l'Esport és una satisfacció comprovar que després de 90 anys el Club de Golf Terramar continua sent un referent en el món de l'associacionisme esportiu al nostre país. Lloc de trobada per a molts aficionats al golf des del seu naixement, l'entitat és un referent perquè ha promogut amb tenacitat i esforç els valors de l'esport a tots aquells que alguna vegada han trepitjat els seus 'greens'.

Catalunya vol créixer esportivament i això serà possible gràcies al treball que realitzeu clubs com el vostre. El caràcter familiar atorga un caràcter especial al Club de Golf Terramar, identificat plenament amb Sitges des dels inicis i consolidat com un actiu turístic de la ciutat i de la costa de Barcelona. En aquest sentit, contribuïu decisivament a l'impuls i el creixement del golf a Catalunya, però també a dinamitzar l'economia de la vostra àrea d'influència, proporcionant un turisme esportiu de qualitat i molt valuós.

Estic convençut que la celebració d'aquest aniversari servirà per recordar i honorar tots els que han contribuït a fer del Club de Golf Terramar una entitat exemplar i que han sabut mantenir-ne la personalitat. A tots ells, gràcies per haver construït el club.

En aquestes nou dècades heu mantingut l'estabilitat d'un model familiar de club, i ara afronteu un engrescador projecte de millora per convertir-lo en una referència al país. Desitjo que la vostra llarga història continuï plena d'èxits en el futur.

Per acabar, us felicito per haver arribat a aquesta xifra amb la mateixa il·lusió i empena amb què aquell grup d'aficionats, encapçalats pel Salvador Casacuberta i l'Alfonso Macaya, va fundar el club en els primers dies de 1927.

Per molts anys!

**Gerard M. Figueras i Albà, Secretari general de l'Esport
Generalitat de Catalunya**

NUEVO JAGUAR F-PACE

**POR ENCIMA DE TODO,
ES UN JAGUAR.**



**DESDE 39.950 €*
O LLÉVATE LA CAJA AUTOMÁTICA
GRATIS EN VERSIONES 4X4****



Nunca habías visto un Jaguar así. El nuevo **F-PACE** mantiene nuestra pasión por el diseño y la deportividad y además suma el espíritu práctico para el día a día.

Inspirado en el **F-TYPE**, el **Jaguar F-PACE** acaba de subir el listón para cualquier SUV: conducción emocionante, conectividad, tecnología y prestaciones para una **experiencia única**.

Donnay

C/ Diputació, 303 - 08009 Barcelona
93 566 92 26

THE ART OF PERFORMANCE

Gama Jaguar F-PACE: consumo combinado 4,9-8,9 l/100 km, emisiones de CO₂ 129-209 g/km.

*P.V.P. del nuevo Jaguar F-PACE 2.0 D 180 CV manual Pure RWD desde 39.950 € que incluye IVA o IGIC, transporte, descuento promocional e impuesto de matriculación (IEDMT). IEDMT calculado al tipo general. No obstante, el tipo aplicable puede variar en función de la comunidad autónoma de residencia. Precio promocional exclusivo para unidades financiadas con FCA Capital España EFC, SAU según condiciones contractuales, con un importe mínimo a financiar de 25.000 €, a un plazo mínimo de 37 meses y una permanencia mínima de 24 meses. Oferta válida para vehículos matriculados hasta el 28/02/2017 en península y territorio insular. **Oferta válida solo para unidades 4x4 en stock hasta el 28/02/2017. El modelo mostrado puede no coincidir con el ofertado. Más información en jaguar.es o en la línea Jaguar 902 44 00 99.



SALUDO PRESIDENTE DE REAL FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE GOLF

Gonzaga Escauriaza

Es para mí una enorme satisfacción escribir estas líneas de felicitación al Club de Golf Terramar con motivo de su 90 aniversario.

Mi más sincera felicitación al Presidente del Club, Junta Directiva, socios y empleados. Noventa años es sin lugar a dudas una fecha especial, y os debe de llenar de orgullo.

Solamente con mirar hacia atrás y ver los grandes logros que se han conseguido en todos esos años, os tiene que animar a seguir trabajando con la misma ilusión para alcanzar dentro de 10 años, la fecha tan señalada del Centenario.

Terramar es un campo emblemático, situado al borde del Mediterráneo, que ha creado grandes jugadores y siempre dispuesto a albergar torneos de prestigio.

Visitar Terramar es una gran experiencia de golf, gracias a tener un campo divertido y con mucha personalidad y un ambiente de Club tradicional y fiel a los valores del Golf.

Espero visitaros en este año tan señalado y celebrar con vosotros estos 90 Años.

Un fuerte abrazo,

Gonzaga Escauriaza,
Presidente Real Federación Española de Golf

RANGE ROVER SPORT

SE LLAMA SPORT POR UNA RAZÓN



ABOVE & BEYOND



El Range Rover Sport es el Land Rover más ágil y dinámico jamás fabricado. Con su motor V8 5.0 sobrealimentado consigue una aceleración espectacular que pasa de 0 a 100 km/h en solo 5,3 segundos. Ayudado por el sistema Terrain Response 2 de última generación, el Land Rover más deportivo de toda la marca se adapta a todo tipo de terrenos sin apenas esfuerzo.

Donnay

C/ Diputació, 303 – 08009 Barcelona
93 566 92 26



Gama Range Rover Sport: consumo combinado 6,2-12,8 l/100 km, emisiones de CO₂ 164-298 g/km.
Línea Land Rover 902 440 550.



SALUTACIÓ DEL PRESIDENT DE LA FEDERACIÓ CATALANA DE GOLF

Albert Durán

Benvolgut Sr. Gassó,

Com a President de la Federació Catalana de Golf, serà un gran orgull formar part del Comitè d'Honor del club, en la celebració del 90è Aniversari de C.G. Terramar, una entitat de referència del golf català al llarg de la seva història i que ja s'acosta a una data encara més assenyalada, com és el centenari, reservat a molt pocs clubs.

Com a màxim responsable del golf català, hem de donar el major realç possible a aquests 90 anys de vida del club i des d'aquestes línies, li transmeto la meua total disposició i per tant, de tota la Federació Catalana de Golf, a participar i gaudir al mateix temps de tots els actes previstos pel club, perquè siguin tot un èxit i poder compartir amb il·lusió tots els projectes que tenen per davant de cara a aquesta data tan important de l'1 de gener del 2017.

Des de la Federació que presideixo volem, sobretot, felicitar-lo pel gran treball de promoció i difusió del golf des d'una entitat amb la història i la tradició esportiva de C.G. Terramar i que segueix sent un referent en el mapa golfístic català, acollint tornejos de primer nivell, tant amateurs com professionals. Tampoc cal oblidar els grans jugadors que ha donat el club i que també han representat al golf català en els diferents circuits amateurs i professionals i la pedrera de jugadors que formen a les seves instal·lacions.

És per això, que em sento gratament agraït per proposar-me formar part del Comitè d'Honor d'aquesta celebració tan especial com els 90 anys de vida del club, el proper 1 de gener del 2017.

Aprofito l'avinentesa per fer-li arribar una salutació molt cordial, que prego també faci extensible a la Junta Directiva i a tota l'entitat i socis.

Albert Duran
President Federació Catalana de Golf



**MONT
BLANC**

LONGINES

SEIKO

RADO
SWITZERLAND

PANDORA

ORIS
Swiss Made Watches
Since 1904

MICHAEL KORS

G-SHOCK

MAURICE LACROIX

GUCCI

SWAROVSKI

HAMILTON
AMERICAN • SINCE 1892

DW
Daniel Wellington

TOUS

TISSOT

SKAGEN
DENMARK

SALA JOIERS

C/Major, 58 · Sitges · Tel. 93 894 21 59 · C/Parellades, 36 · Sitges · Tel. 93 894 18 63
Rambla Principal, 25 · Vng · Tel. 93 814 80 45 · info@salajoiers.com · salajoiers.com



SALUTACIÓ DEL PRESIDENT

DEL CLUB DE GOLF TERRAMAR

Josep Maria Gassó Vilafranca

"90 anys per somiar"

"No hi ha res com un somni per crear el futur", amb aquesta frase de Víctor Hugo voldria iniciar aquesta salutació amb motiu del 90è aniversari del nostre club. Són molts els qui al llarg d'aquests 90 anys han somiat. Han posat idees, il·lusió i treball. També imaginació, coneixement i decisió. Han somiat en crear un club, després en construir-lo i finalment en sentir-nos cada dia més orgullosos d'ell. Ara estem centrats en el nostre futur. Un futur que no té data de caducitat, que ens estimula per continuar, a situar nous objectius com si fossin els últims, a sentir-nos orgullosos com un col·lectiu. Orgullosos del nostre somni.

Els socis d'un club social com el Club de Golf Terramar no són uns propietaris corrents. Perquè és una propietat que no podem vendre, ni traspasar, ni utilitzar en cap transacció financera. És una propietat amb una influència limitada en les decisions, que han de prioritzar els aspectes col·lectius i socials, sense passar per alt els estrictament esportius.

És una propietat que anteposa l'aspecte social i de club, al del soci i al de la persona. El què realment tenim com a propietat és un gran sentiment d'orgull que volem transmetre als nostres fills i néts per que conformin el seu somni particular pel futur del Club de Golf Terramar.

Convido a tots els socis i sòcies a participar i a gaudir dels actes que hem preparat per celebrar com cal aquest 90è aniversari, a només deu anys del centenari. El 2017 ha de ser un any clau per gaudir del nostre club i per impulsar el nostre projecte de futur. Molts reptes i molts somnis que només seran possibles amb el recolzament de totes i tots per a seguir somiant deserts.

Felicitats Terramar!!!

Josep Maria Gassó Vilafranca
President del club

A handwritten signature in black ink, consisting of a large 'V' followed by a series of loops and a final horizontal stroke.

SANTOS

Estudi de cuina



Distribuidors Oficials de:

GAGGENAU



NEFF

CORIAN
SURFACES

REFORMES INTEGRALS

**Pensats per
ajudar-te**

Avda. Camí Pla, 19 • Pol. Industrial Mas Alba • 08870 Sitges

Tel. 93 894 16 86 • info@santossitges.com





Avanza el Plan Director

El campo

A pesar de las dificultades del momento, Terramar sigue avanzando en el camino trazado por el Plan Director. A lo largo del 2016, se completó la obra del hoyo 3 y este año intentaremos afrontar, si la situación lo permite, la reordenación de la zona de Can Pere Pau, los nuevos terrenos limítrofes con Can Girona con los nuevos hoyos 11 y 12 y un provisional par 5 como hoyo 13.

Hemos podido terminar el camino de hormigón del hoyo uno al hoyo tres. La entrada al hoyo uno, si recordamos se cambió hace dos años, cruzando la carretera, para poder transitar por detrás del tee de caballeros.

Tiene mucho más sentido ahora, que era peligroso para el juego, con el paso de los jugadores. Ahora tenemos una entrada desde prácticas, más ordenada, con vistas al hoyo uno y tres desde el camino.

Dicho esto, queremos seguir mejorando el acceso, renovando la puerta de entrada al hoyo uno y reforzando la jardinería actual.

Estamos esperando los permisos para poder actuar en la zona de la riera, queremos intentar minimizar el impacto ambiental de la zona. Intentaremos, cuando podamos, hacer la reforma de prácticas, visualizamos que es muy importante cuidar esa primera impresión de Terramar.

Terminamos el camino de hormigón con mallazo, para impedir la invasión de malas hierbas, y darle consistencia al trazado. Es muy importante regular el tráfico de vehículos, maquinaria y los buggies.

Los caminos de buggies estéticamente no son lo mejor, pero tiene que existir una armonía entre el tráfico de coches y el mantenimiento del campo. No se han puesto bordillos para no dañar la postal del hoyo.

Hoy en día, con la tecnología actual, se puede regular el tráfico de coches desde la casa club con GPS, limitando el acceso de vehículos fuera del camino, esto será un sistema a estudiar si el tráfico aumenta, en la actualidad tenemos sólo 16 coches, por lo tanto si cumplimos las normativas

de circulación, no tendríamos que implantar este sistema de momento.

Hemos empleado un sulfato de cobre para darle un aspecto más natural al camino de buggies.

Respecto al hoyo tres, nos queda seguir dándole ese carácter links, con la plantación de otras variedades de hierbas en la curva final del camino y dejando que el hoyo se vaya consolidando, es en una etapa joven, se requieren de tres a cinco años para su consolidación.

Finalizamos el drenaje de la parte baja del hoyo tres, junto al camino. Habréis podido comprobar que no hay ningún tipo de acumulación de agua con las lluvias de este invierno.

Estos son detalles de finalización de obras, difíciles de acabar cuando está el hoyo en juego, pero que se ha resuelto.

Los nuevos hoyos se plantean como un reto apasionante para el Club, afrontamos una parte



*“ En marcha
un nuevo par 3
y un par 4
y un par 5
provisional ”*

importante del Plan Director, que va muy ligada a la construcción de la planta depuradora.

La nueva planta depuradora, nos garantizará caudal suficiente para poder regar todo el campo. Este es un trabajo perseguido por el Club los últimos 18 años, que está próximo a solventarse.

Los nuevos hoyos queremos empezarlos en los próximos meses, si la situación económica lo permite, abordaremos la construcción de dos nuevos hoyos y medio.

Como sabéis, en el año 2012, se adquirió la Finca de Can Pera Pau, para poder expandir el campo por esa zona y así eliminar los problemas de seguridad existentes en el trazado, sin duda, es un activo, que tendrá mucho más valor con la finalización de esta zona del campo.

En todo momento, hemos seguido la línea marcada por el Plan Director con nuestro arquitecto Mr. Martin Ebert (de la firma Mckensie and Ebert)

El plan director se fundamenta en una serie de puntos importantes;

- La jugabilidad; es muy importante que el nuevo diseño se mantenga firme a la idea de nuestro campo, donde todos nos podemos divertir y sobre todo los hándicaps altos entre

18 y 24, que es la media (average) de hándicap del golfista medio.

- El llamado routing o trazado es muy importante, agrandamos el campo con casi 35 mil metros cuadrados más, tendremos menos hoyos cruzados, lo cual da una sensación de espacio y desahogo, hemos de eliminar los problemas del pasado, y mantener los hoyos alejados de peligro (viales, casas, etc..).

- Por último, muy es importante para generar valor, la sostenibilidad. Hemos de construir pensando en el medio ambiente, tener un campo sostenible en términos de mantenimiento, aprovechar los recursos hídricos de los drenajes, cultivar nuestros arboles existentes, potenciar la flora y fauna mediterránea.

Nos desvinculamos de la poca cultura de golf aplicada en términos de diseño en España. Algunos de los campos construidos en los últimos años son demasiado difíciles, con un mantenimiento muy elevado.





En la actualidad muchos de esos campos están mal conservados, unos cerrados y otros con problemas de identidad propia.

Otros están tomando medidas más pragmáticas, como es el cierre de algunos bunkers, naturalización de algunas zonas y la búsqueda de reducción de zonas verdes.

Lo peor de todo esto, de construir campos así, es que genera juego lento, en estos momentos la mayor preocupación de los campos y de la industria del golf. El golf tiene que jugarse en tres horas y cuarenta y cinco minutos, máximo cuatro, este es un valor importante en Golf Terramar, que hemos de mantener.

Es muy importante también utilizar el I+D más reciente, en la construcción, como son los drenajes, riego, etc...

El campo tendrá más metros cuadrados que regar, por lo tanto, la elección de la hierba, será la misma que tenemos ahora, *paspalum platinum*

vaginatum, dicha hierba no requiere de riego en invierno, y su capacidad de aguante es mucho mayor en verano. No hemos de confundir el verdor, con un buen mantenimiento, muchos campos en invierno no tienen ese color verde, pero el campo en condiciones de juego muy buenas.

Dicho esto, explicar que el proceso de construcción es más complejo de lo que parece, los movimientos de tierra son fundamentales para darle carácter al recorrido, y pueden encarecer el recorrido si los cálculos de metros cúbicos no son correctos, esto es un trabajo del arquitecto.

No cualquier tipo de tierra sirve, se tiene que analizar en un laboratorio, antes de ponerla como relleno, ya que en el futuro puede dar problemas en el mantenimiento.

-El bunkering, la colocación estratégica de los bunkers, tienen que tener unos criterios sostenibles, con las últimas técnicas de construcción, nos dará un poco de dificultad golfística y una mejor estética.

El shaping, es el denominado moldeado que nos dará visibilidad, como podéis comprobar la aportación de tierras y moldeado que se le dio al hoyo tres, hace que tenga una vista muy bonita, donde el green enlaza con el mar Mediterráneo, esto se consiguió con un buen moldeador, que fue capaz de plasmar la idea del arquitecto sobre el plano.

El nuevo hoyo once, será un par tres relativamente corto.

Nuestro campo se caracteriza por tener unos buenos pares tres, todos muy diferentes, largos y con personalidad propia, a excepción del hoyo 14, que es un hoyo que no conviene, ya que muchos amateurs no pueden pasar por el lago.

Como sabéis es un hoyo que desaparece en el plan director, se recupera un par tres de bajada como hoyo 17, que era el antiguo 9.

No hace falta hacerlo muy largo para que dé juego, prueba de ellos es nuestro nuevo hoyo tres, os

GOLF TERRAMAR GRASSING PLAN



podemos afirmar que los resultados son mucho mejores ahora que el anterior que era más difícil, quizás por el estrés de pasar el agua y que la distancia era mayor, no obstante hemos de saber jugar con las barras, ponerlo más corto o más difícil según épocas del año.

El hoyo doce será un par cuatro de norte a sur, no muy largo, un poco en subida, no muy largo. Una entrada a green espectacular, con un moldeo que dará mucho juego.

El nuevo hoyo trece será un par cuatro, que jugaremos como par 5, hasta que se emprenda la última fase del plan director.

Como dijimos los 18 hoyos del campo, se mantendrán jugables durante la construcción de estos hoyos.

Otro punto importante es integrar estos nuevos hoyos, a lo largo de los últimos treinta años, he podido jugar por todo el mundo y he visto un error común, se construyen nuevos hoyos que no tienen ninguna conexión con los anteriores.

Esto es una tarea difícil, que estamos trabajando con el diseñador y arquitecto.

En términos de construcción, no podemos ir hacia el pasado, siempre hemos de modernizar, pero manteniendo el carácter actual, eso es lo que estamos haciendo en Terramar, cada hoyo va a tener personalidad propia.

Terramar ha tenido diferentes diseñadores, quizás el más internacional ha sido en sus inicios Mr. Tom Simpson, su arquitecto colaborador en el proyecto de Terramar, fue el gran arquitecto español Javier Arana, que estuvo haciendo los primeros greens de hierba, a principio de la década de los años 50 del siglo pasado.

Este plan va a reforzar el trazado existente, los peores hoyos del campo desaparecen y hacemos nuevos hoyos con mayor atractivo.

Pocos campos tienen la jugabilidad que tiene Terramar, lo único que podemos discutir a nivel diseño, es la falta de estrategia y pensamiento a la

hora de afrontar algunos hoyos del recorrido.

Un campo, cuantas más alternativas de juego tenga, es mucho mejor, donde usemos nuestra mente para visualizar los hoyos de una manera o de otra. Siempre bajo el binomio riesgo-recompensa, hemos de premiar a los jugadores que no tienen tanta potencia, pero que tienen habilidad.

Los campos para bombarderos son un quebradero de cabeza para los equipos de mantenimiento, con el desarrollo de las nuevos materiales muchos campos se quedan cortos, llega en un momento en el que hay que pensar en la estrategia de juego, dificultar los hoyos cortos y no perder la óptica del mantenimiento sostenible.

Os animo a participar activamente en esta etapa emocionante del Club.

José Maria Sans
Director - Gerente Golf Terramar





LACLAU group

BARCELONA COSTA BRAVA GIRONA IBIZA MAJESME

TRABAJAMOS POR

tu felicidad...

Cualquier operación relacionada con un inmueble requiere asesoramiento especializado. En **La Clau Group** podrá consultar con expertos profesionales para garantizar una buena operación y para gestionar todos los trámites necesarios.

laclaugroup.com

NUESTROS SERVICIOS



LA CLAU ELITE



RENTSEASON



DECO & REFORMS



HOME STAGING



ADMINISTRACIÓN
COMUNIDADES



ALQUILERES
LA CLAU SEGUROS



INVESTMENT
& BUSINESS



JURIDIC &
PINYOL ADVOCATS



SITGES

TARRAGONA

MANRESA

MINELORCA

ANDORRA

laclaugroup.com



Nuestra pasión,
la llave de tu éxito.

Fincas La Clau

C/ Santiago Rusiñol, 17 - 08870 Sitges
Tel: 93 811 20 92 - Fax: 93 894 89 40

Oficina Central

C/ Parellades, 8-10 - 08870 Sitges BCN
Tel: 93 811 01 04 - Tel: 93 811 06 08
C/ Sant Francesc, 1 - 08870 Sitges BCN
Tel: 93 894 49 04 - Fax: 93 814 60 51
fincaslaclau@fincaslaclau.com
www.fincaslaclau.com

Rentseason.com

C/ Parellades, 8-10 - 08870 Sitges BCN
Tel: 93 811 01 04 - Fax: 93 894 89 40
info@rentseason.com
www.rentseason.com

Rentseason & La Clau Group ANDORRA

C/ Maria Pla, 22 - AD500
Andorra la Vella - Tel: +376 726 746
info@fincaslaclau.com
www.laclaugroup.com



La Clau Elite

C/ Parellades, 8-10 - 08870 Sitges BCN
Tel: 93 811 01 04 - Fax: 93 811 06 08
info@laclauelite.com
www.laclauelite.com





Conexión depuradora **COMPROMISO** CON EL **MEDIO AMBIENTE**

El club obtiene la concesión para el aprovechamiento de aguas residuales depuradas procedentes de la EDAR de Sitges - Sant Pere de ribes para el riego del campo

El pasado mes de julio la Agencia Catalana del Agua otorgó al Club la concesión de aguas depuradas procedentes de la depuradora de Sitges - Sant Pere de Ribes para que éstas puedan ser reutilizadas en el riego del campo.

Sin duda se trata de la consecución de un hito estratégico para el Club, que garantiza el suministro de agua para el riego de las instalaciones del club y por el que se ha estado trabajando desde el año 1998, cuando se inició el expediente.

Durante estos largos 18 años, nos hemos ido encontrando diversos obstáculos en el camino que, entre muchas otras cosas, hemos podido superar gracias a la buena predisposición, tanto del Club como de la Agencia Catalana del Agua, a encontrar una solución más sostenible para el riego del campo, económicamente viable y sin que ello vaya en detrimento de la calidad estética y funcional de la superficie de juego.

Se han superado con éxito episodios como, entre otros, el cambio de la Administración actuante, cuando nació la Agencia Catalana del Agua a partir de la fusión de la Junta de Saneamiento y de la Junta de Aguas (1); la aparición

de un nuevo marco legislativo, cuando en diciembre de 2007 se estableció el régimen jurídico de la reutilización de las aguas depuradas (2); y la definición consensuada del nuevo modelo de riego a aplicar en el campo teniendo en cuenta aspectos técnicos, ambientales y económicos (3).

Este último episodio ha sido el que ha conllevado más tiempo y esfuerzo por todas las partes, habiéndose analizado soluciones como la del riego de todo el campo de golf con agua desalada procedente de la depuradora (económicamente inviable); disponer de agua procedente del embalse de Foix como fuente de suministro (inviable teniendo en cuenta el marco legislativo establecido en el 2007); o bien disponer de una doble fuente de suministro teniendo en cuenta las distintas necesidades de calidad de agua de riego requeridas en cada parte del campo, siendo ésta la solución adoptada.

El modelo de riego que se adoptará con la aplicación de la concesión permite alcanzar los siguientes objetivos:

- Poner en valor el efluente secundario de una depuradora; principal objetivo del Real Decreto que estableció el régimen jurídico de la reutilización de las aguas depuradas (RD 1620/2007).



SANITARIS AIXETES MOBLES DE BANY SPA'S PLATS DE DUTXA MAMPARES CERÀMICA

BANYS CUINES CERÀMICA FONTANERIA MAT. ELÈCTRIC CLIMATITZACIÓ IL·LUMINACIÓ FERRETERIA

RENOVADA EXPOSICIÓ DE BANYS A VILANOVA

Vilafranca del Penedès
c/Cubelles, 7
Tel. 93 890 16 11
08720

Vilanova i la Geltrú
Ronda Europa, 69
Tel. 93 814 20 17
08800

Sitges
c/ Camí dels Capellans, 41
Tel. 93 811 08 90
08870

El Vendrell
Ctra. Tarragona 10
Tel. 977 66 38 55
43700

Martorell
Ctra. Piera, 3
Tel. 93 774 15 00
08760

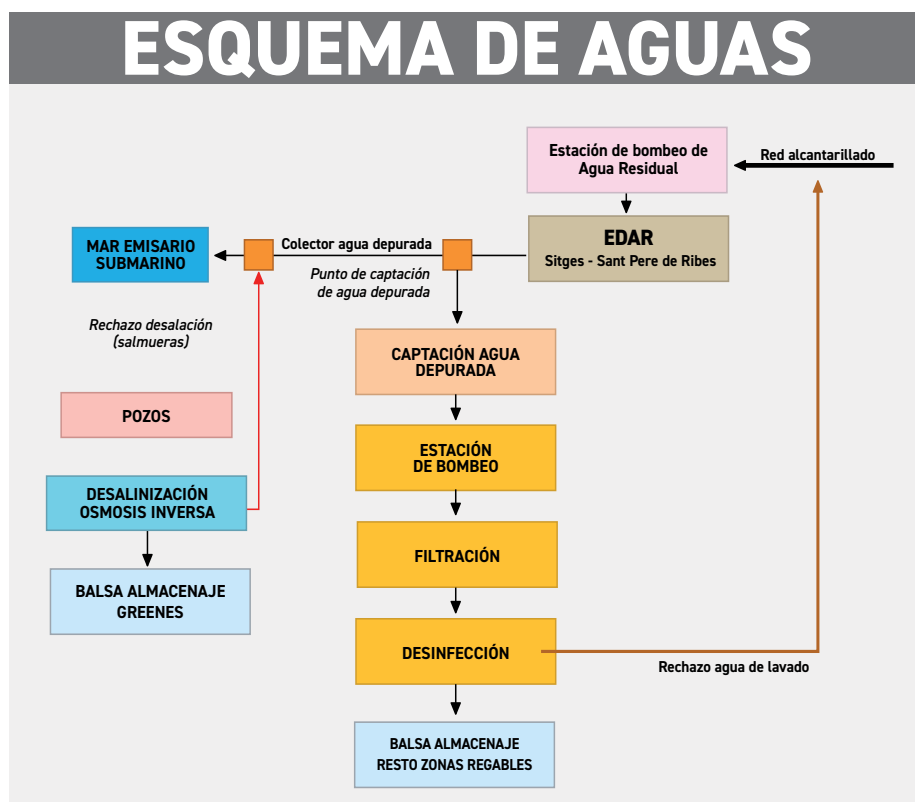
En el caso del Club, un agua que actualmente se está vertiendo al mar, pasa a ser un recurso, siendo la principal fuente de suministro para el riego del campo de golf.

- Disminuir el consumo de agua procedente del acuífero, para contribuir

en frenar la intrusión salina y favorecer en una posible mejora de la calidad del agua del mismo.

- Garantizar la disponibilidad de agua de riego para todo el campo de golf una vez se haya llevado a cabo la ampliación contemplada en el ambicioso Plan Director.

- Mantener derechos de extracción de agua del acuífero como fuente de suministro de riego alternativa en caso de mala calidad del agua depurada procedente de la depuradora.



ESTACIÓN REGENERADORA DE AGUAS. UNA NUEVA INFRAESTRUCTURA EN EL CAMPO

La concesión contempla distintos escenarios de riego en función de la calidad del agua depurada que, como se ha dicho anteriormente, pasa a ser la principal fuente de suministro para el riego del campo.

Teniendo en cuenta la calidad del agua depurada desde el año 2007, la concesión define como situación ordinaria de riego la que se abastece de agua desalada procedente de pozo para regar los greens del campo y de agua depurada para regar el resto del campo.

La situación ordinaria de riego, junto con el estudio hídrico realizado para el escenario futuro (con el Plan Director ejecutado), establece los siguientes caudales de concesión:

- Concesión de agua depurada: 300.000 m³/año, con un caudal máximo diario de 2.400 m³/día
- Extracción máxima de pozos: 150.000 m³/año,

con un caudal máximo diario de extracción de 1.000 m³/día. Dicho caudal es para obtener un volumen máximo anual de agua desalada para riego de 90.000 m³/año.

Es decir, para los próximos 25 años (plazo de la concesión), el Club se asegura 390.000 m³/año para regar el campo.

Del mismo modo, la concesión también establece la calidad que debe tener el agua depurada para poder ser utilizada para el riego del campo; siendo necesario disponer de una estación regeneradora de aguas (ERA) en las instalaciones del Club para alcanzar la calidad fijada. Dicha instalación tendrá como objetivo principal disminuir la materia en suspensión del agua depurada, lo que se conseguirá con filtros; y disminuir los microorganismos, lo que se conseguirá con una desinfección. Los procesos de tratamiento de agua que forman parte de la ERA, se ubicarán en el interior de un edificio cuyo

acabado exterior estará integrado en el entorno.

En estos momentos se están tramitando todos los permisos necesarios para ejecutar las obras (licencia de obras con el Ayuntamiento de Sitges, permiso de conexión al colector de agua depurada con la Mancomunitat Penedés-Garraf y permiso de actuación en zona de dominio público hidráulico con la Agencia Catalana del Agua) con la ilusión de obtenerlos en la mayor brevedad posible e iniciar las obras de una infraestructura que nos permitirá disponer de un sistema de riego sostenible con total garantía de suministro, lo que elimina una de las mayores preocupaciones históricas del Club.

Queremos aprovechar la ocasión para agradecer el fenomenal acompañamiento que nos ha dado TYPESA en este largo camino y el permanente compromiso mostrado en finalizar con éxito este proyecto. La financiación de esta obra es el último ejemplo de ello (www.typsa.com)



Pérgola Bioclimática

Un nuevo espacio donde fusionarnos con nuestro entorno, donde interior y exterior forman un único elemento. Con la pérgola bioclimática Durmi ya podemos olvidarnos del mal tiempo y vivir en un espacio climatizado de forma natural, todos los días del año.



INTELLIGENT SUN **PROTECTION**

Personaliza tu pérgola a tu gusto, y empieza a disfrutar del aire libre a tu manera. Consúltanos y te guiaremos y asesoraremos hasta encontrar la mejor solución a tu medida.



c/ Bages s/n (Pl. La Vilanoveta) St. Pere de Ribes, 08812 (Barcelona) | Tel. 93 893 28 08 | 93 893 27 54
www.durmi.com · www.durpergolasmis.com



Estrella Damm Mediterranean Ladies Open

Terramar capital mundial del mejor golf femenino

La competición será puntuable para el equipo de la Solheim Cup

“ Terramar
está a la altura
del circuito
europeo ”
Camilla

El programa oficial del 90 aniversario del Club de Golf Terramar no podía contar con un acontecimiento de mayor dimensión: entre el 17 y el 23 de abril nuestro club será sede del Estrella Damm Mediterranean Ladies Open, prueba oficial del calendario del Ladies European Tour, con la participación

de las mejores golfistas del momento y con la presencia de nuestra jugadora Camilla Hedberg.

La competición tendrá el valor añadido de ser puntuable para establecer el equipo europeo de la Solheim Cup del 2017, la competición bianual que al estilo de la Ryder Cup enfrenta a los equipos de Europa y Estados Unidos.

El lunes 17 de abril, el Ladies European Tour tomará las riendas de Terramar y empezarán los primeros entrenamientos de las más de un centenar de jugadoras participantes.

El martes se efectuará la presentación oficial y el miércoles será el momento en que pros y amateurs disputen el Pro-Am, con la presencia de ilustres invitados convocados por el patrocinador Damm y una representación también de los socios del club. Jueves y viernes se disputarán las dos primeras

jornadas, con un corte establecido a partir de los 60 mejores resultados, más las posibles empatadas en el resultado del corte.

Sábado y domingo se disputarán las dos últimas rondas y la jornada final coincidirá con el tradicional día de Sant Jordi, donde se esperan muchas rosas en Terramar.

El Ladies de Terramar tendrá una gran repercusión internacional, con más de cincuenta medios de comunicación acreditados, seis horas de televisión en directo durante el fin de semana y programas resumen en cada una de las cuatro jornadas, con más de 40 canales en directo, con cobertura en 75 países.

En España el torneo se podrá seguir en directo en Movistar Golf y también en abierto en Teledeporte de TVE y Esport3 de TV3, con una audiencia potencial de 540 millones de espectadores.



Camilla
juega
en casa

Otra de las atracciones de la cita será ver en acción a nuestra pro Camilla Hedberg.

¿Que puede significar para Terramar como club ser sede de LET? Para Terramar tiene que ser todo un privilegio y un honor ser la sede de un torneo del LET. Significa que tanto el campo como las instalaciones estan a un nivel de competición muy alto.

Como campo, ¿Terramar estará a la altura del circuito europeo? Terramar estará totalmente a la altura del circuito europeo. Creo que ademas las jugadoras disfrutaran mucho de una semana jugando en Terramar y alojandose en Sitges.

¿Qué tipo de preparación especial puede necesitar el campo? Yo creo que no necesita ningun tipo de preparación especial. Ya hemos podido comprobar que el campo esta en muy buenas condiciones cuando se prepara para una competición de alto nivel. La greenkeeper junto con todo su equipo estan realizando un gran trabajo.

A nivel personal, ¿qué puede significar jugar esta prueba? Jugar un torneo del LET es una magnífica oportunidad para mi. Si ademas es en mi club, en casa, con todos los mios apoyandome, donde he crecido y donde he aprendido a jugar a este deporte, será un sueño hecho realidad.

Antes de la cita de Terramar, ¿qué calendario tienes previsto? Todavia estoy a la espera de que acaben de salir los calendarios definitivos pero a finales de marzo tengo prevista la primera prueba del LETAS, en Niza.

Un pronostico: ¿Con qué resultado se puede ganar en Terramar? Es muy difícil hacer un pronostico de resultado sin saber previamente las condiciones meteorologicas y las barras de salida. Pero si tuviese que adivinar creo que se puede ganar con un resultado de por debajo de -10 en cuatro jornadas.





ESTRELLA DAMM MEDITERRANEAN LADIES OPEN

TORNEOS



Fecha	TORNEO	LUGAR	PAÍS
13/4 hasta 16/4	LALLA MERYEM CUP	ROYAL GOLF DAR ES SALAM	MOROCCO
20/4 hasta 23/4	ESTRELLA DAMM MEDITERRANEAN LADIES OPEN	CLUB DE GOLF TERRAMAR	SPAIN
11/5 hasta 14/5	BUICK CHAMPIONSHIP (TBC)	SHANGHAI QIZHONG GARDEN GOLF CLUB	CHINA
19/6 hasta 21/6	TURKISH LADIES OPEN	NATIONAL GOLF CLUB	TURKEY
30/6 hasta 02/7	EVENT IN SOUTHERN EUROPE	TBA	TBC
20/7 hasta 23/7	TIPSPORT GOLF MASTERS	TBA	CZECH REPUBLIC
27/7 hasta 30/7	ABERDEEN ASSET MANAGEMENT LADIES SCOTTISH OPEN	DUNDONALD LINKS	SCOTLAND
03/8 hasta 06/8	RICOH WOMEN'S BRITISH OPEN	KINGSBARN LINKS	SCOTLAND
18/8 hasta 20/8	THE SOLHEIM CUP	DES MOINES GOLF CLUB	UNITED STATES
07/9 hasta 10/9	ISPS HANDA LADIES EUROPEAN MASTERS	TBA	GERMANY
14/9 hasta 17/9	EVIAN CHAMPIONSHIP	EVIAN RESORT GOLF CLUB	FRANCE
21/9 hasta 24/9	ANDALUCIA COSTA DEL SOL OPEN DE ESPANA FEMENINO	TBA	SPAIN
5/10 hasta 8/10	LACOSTE LADIES OPEN DE FRANCE	GOLF DE CHANTACO	FRANCE
12/10 hasta 15/10	XIAMEN INTERNATIONAL LADIES OPEN	XIAMEN ORIENT GOLF COUNTRY CLUB	CHINA
1/11 hasta 4/11	FATIMA BINT MUBARAK LADIES OPEN	SAADIYAT BEACH GOLF CLUB	ABU DHABI
10/11 hasta 12/11	HERO WOMEN'S INDIAN OPEN	DLF GOLF AND COUNTRY CLUB	INDIA
16/11 hasta 18/11	SANYA LADIES OPEN	YALONG BAY GOLF CLUB	CHINA
22/11 hasta 25/11	QATAR LADIES OPEN	DOHA GOLF CLUB	QATAR
1/12 hasta 3/12	THE QUEENS PRESENTED BY KOWA	MIYOSHI COUNTRY CLUB	JAPAN
6/12 hasta 9/12	OMEGA DUBAI LADIES MASTERS	EMIRATES GOLF CLUB	DUBAI





Entrevista a David Bataller

QUEREMOS POSICIONAR TERRAMAR EN LA CHAMPIONS

"Con el agua reciclada aplicaremos el mismo bi-cultivo que en Augusta para jugar calles verdes todo el año"

Seguramente es uno de los personajes más desconocidos del club, pero su incorporación como asesor seguramente marcará un antes y un después en la historia del campo de golf de Terramar. Con uno de los currículums más brillantes del golf europeo. Nuestro gerente José María Sans, debido a su buena relación profesional con él, le contactó hace dos años para incorporarse como asesor agrónomo y ayudar en la formación de nuestra Head Greenkeeper María Gutiérrez, además de tener una segunda opinión en la dirección de mantenimiento.

Como buen jugador de golf sabe perfectamente lo que quieren los socios cuando llegan al tee del uno, pero aporta una visión renovada y sostenible

de cómo conseguir que Terramar entre en la Champions de los mejores campos.

Después de leer esta entrevista, convendrán conmigo que estamos en "buenas manos".

Una vez transcurrido el primer año, ¿cuál es el balance de su experiencia asesorando al Club de Golf Terramar?

Todo el equipo está muy contento de la progresión del nivel y calidad del campo, pero aún tenemos mucho trabajo para posicionar los greens y numerosos detalles a nivel de Champions League.

Los campos de golf son como un bebé y después de todo este año, ahora ya sabemos cuándo llora,

tiene sed o hambre...y esto nos ilusiona para poder preparar y mejorar las deficiencias en 2017.

Los campos pegados al mar tienen una problemática específica.

Terramar está situado en zona links y el típico viento deshidrata el césped. Es por esto que debemos trabajar duro en mejorar el manejo del sistema de riego y suplementar manualmente las zonas secas en greens para poder disponer de superficies de putt más firmes.

UN PLAN DIRECTOR ESPECTACULAR

¿Qué le parece el Plan Director de Terramar diseñado por Martin Ebert?

¡Espectacular! Antes de ver los planos, sabía que



“ He tenido la suerte de poder preparar más de veinte torneos del European Tour durante los últimos veintiséis años junto con dos Open de España ”

con Martin sería un gran proyecto... Está considerado como uno de los mejores y más valorados arquitectos a nivel mundial y que lo contrate la R&A para diseñar los campos British lo avala.

El Plan Director modernizará el Club, lo actualizará a la tecnología de palos y bolas del siglo XXI, además de dotar al recorrido con más hoyos emblemáticos como el nuevo 3.

Con la incorporación de María Gutiérrez, se ha completado el equipo de gestión del campo.

María ha demostrado lo válida que es como Head Greenkeeper con la mejora sustancial que ha experimentado Terramar desde su incorporación. Ella no es una “jefa autoritaria”.

Con su carácter de leadership ha reconducido y motivado el equipo de mantenimiento (es lo que necesitan las empresas en el siglo XXI) y sigue mejorando para obtener la máxima productividad de los recursos actuales del Club.

En los últimos meses los greens de Terramar han experimentado una mejora sustancial. ¿Qué tratamiento se ha aplicado?

La mejora no es por la aplicación de nada en concreto, sino que está basada en un programa agronómico con el objetivo principal de minimizar el paspalum. Esta variedad de césped la consideramos una mala hierba dentro del green.

Es más gruesa y basta, la bola no rueda como un buen jugador desea, además que por la tarde el green pierde mucha velocidad. Nuestra obsesión es conseguir 100% de césped agrostis (como los greens de Augusta). Somos conscientes que no es fácil erradicar el paspalum, pero trabajaremos duro en I+D para conseguirlo.

Cada vez los pinchados son menos agresivos.

Los pinchados son necesarios agronómicamente y somos conscientes que afectan a la calidad a corto plazo. Estamos trabajando para minimizar el

impacto de todos los trabajos en el campo. De esta manera el jugador dispondrá de las instalaciones el mayor tiempo posible en perfecto estado con el objetivo de un 10 a nivel de satisfacción.

Tengo la suerte de visitar cada año algunos de los mejores campos del mundo y atender al Golf Industry Show de Estados Unidos y es ahí donde aprendemos las últimas técnicas en mantenimiento.

¿Se debería en un futuro prever un plan para la renovación de los greens más antiguos?

Renovar los greens sería lo más fácil pero lo menos sostenible económicamente. Saint Andrews tiene 500 años y aún no lo han renovado.

Para rejuvenecer los greens, este año los hemos resembrado todos con una nueva variedad de agrostis.

El perfil de suelo lo vamos mejorando durante los pinchados con aportación de una nueva selección de arena local, la cual

nos mejorará la firmeza, densidad y uniformidad de la línea de putt.

APUESTA POR LA SOSTENIBILIDAD

Hablemos de otro factor clave: el agua de riego. ¿Qué puede representar la conexión con la depuradora?

El agua es el recurso más importante para mantener un campo de golf.

Después de 90 años, Terramar pronto regará con agua regenerada y esto es un símbolo de sostenibilidad que el Club necesita, por el volumen de agua garantizado, por la mejora de la calidad respecto la del pozo actual (acuífero salino) y la aportación de nutrientes que contiene (nitrógeno, fósforo y potasio) y que serán un ahorro en fertilizantes del presupuesto de mantenimiento.

Es un sueño conseguir las calles verdes en la temporada de invierno.

Los psicólogos dicen que el color verde es relajante y vamos a trabajar para que sea el color predomi-





nante todo el año. El clima excepcional de Sitges facilita el crecimiento del césped la mayor parte del año, aunque deberemos trabajar con distintas variedades de césped, el paspalum para verano y ray grass-poa para invierno. Este bi-cultivo es utilizado en Augusta National y en todo el sur de USA.

Otro de los objetivos es conseguir un rough intenso, pero más homogéneo.

El rough es la zona más rústica del campo y es ahí donde se ahorran más recursos, sobretodo en la cantidad e intensidad de agua de riego.

Es por ello que muchas veces la definición, textura y altura del césped es pobre. La futura agua regenerada dará vida al rough, fallar el fairway penalizará y obligará a los top players a mejorar la precisión desde el tee.

Otro factor determinante es la maquinaria. ¿Dispone Terramar de una buena flota?

El parque de maquinaria es correcto.

Está muy bien tratado por todos los operarios y mantenido con mucho cariño por nuestro mecánico Manolo, para dar servicio a la perfección 365 días al año.

Se ha adquirido hace poco la mejor segadora de greens del mundo, "Eclipse" y ha sido un paso importante de calidad.

Si queremos seguir subiendo el listón, consistencia y calidad del campo, debemos invertir cada temporada en la renovación de la maquinaria que ha quedado obsoleta.

¿Cuáles son las últimas tendencias en el mantenimiento de los campos?

La palabra más usada en la industria es la sostenibilidad. Para mí significa hacer algo posible y que perdure en el tiempo sin sobreesfuerzos. Esto se consigue analizando el campo de golf, optimizando los recursos, mejorando la productividad y valorando lo

necesario y lo prescindible.

Lo más sostenible en un campo de golf es reducir la superficie de césped regado de las zonas que no son de juego (rough entre tee-fairways, out-rough) y esto es directamente proporcional al ahorro en personal, maquinaria, gasoil, fertilizantes etc.

En zonas desérticas como Las Vegas o Palm Springs, los campos de golf tienen un promedio de 20 hectáreas de césped mientras que la media en Europa es de 40 hectáreas de riego. Debemos aprender de ellos y pensar en un futuro más sostenible.

¿Cuál es su experiencia al frente de la preparación de eventos de primer nivel?

He tenido la suerte de poder preparar más de veinte torneos del European Tour durante los últimos veintiséis años junto con dos Open de España, pero para mí es tan importante un Torneo de profesionales como el



FICHA TECNICA

- 25 Años con hándicap de un dígito.
- Superintendent Class A en USA
- Landscape Designer
- International Committee Member GCSAA (USA)
- Ponente en conferencias para asociaciones de greenkeepers en Europa y el Golf Industry Show de USA.
- Diseñador de Pitch and Putts.
- Experiencia en Grand Cypress, Florida USA.
- Head Greenkeeper, Director de obra, Auditor y Asesor de campos de golf, futbol i áreas verdes desde 1990 (Golf Girona, Golf D'Aro, Club de Golf Barcelona, Club de Golf Perelada, P&P Fornells, Club de Golf Terramar y Golf Montanyà).
- Golf Course Manager de PGA Catalunya Resort.

"set up" del día a día, en el que el socio viene a disfrutar de unas instalaciones, las cuales deben estar lo mejor posible.

¿Cuál es su campo preferido?

He visitado cientos de campos por todo el mundo y para mí cada campo es único, no hay dos campos iguales, pero hoy me apetecería jugar Augusta National.

Hace tiempo que sueño con jugarlo y tengo el grato recuerdo de que con un grupo de amigos quisimos visitar su famosa casa club y nos echaron de Magnolia Lane con una metralleta....

Tiempo al tiempo. Quizá algún día le vengan a buscar para asesorarles...

JOSEP M. FARRÀS





BMW BARCELONA PREMIUM: EXCELENCIA, DISTINCIÓN E INNOVACIÓN



LA SATISFACCIÓN DE NUESTROS CLIENTES ES NUESTRO MEJOR AVAL

El servicio integral y profesionalizado que ofrece Barcelona Premium se basa en la orientación al cliente ante las más exigentes demandas de calidad y servicio. Los ejes principales del servicio son:

- Profundo conocimiento del producto y del sector: personal especializado y en continua formación para conocer las novedades de BMW Group. Barcelona Premium cuenta con un equipo de asesores y con cinco Product Genius para garantizar la buena experiencia del cliente.
- Centralidad a las necesidades del cliente: el personal de Barcelona Premium analiza las necesidades del cliente para guiarle hacia el producto que mejor se adapte a ellas.
- Relaciones a largo plazo: el servicio de postventa personalizado consiste en acompañar al cliente durante la vida útil del vehículo.

Barcelona Premium ofrece desde sus 5 centros, distribuidos en más de 45.000 m², los siguientes servicios:

- Toda la Gama BMW, MINI y Motorrad.
- Vehículos de ocasión certificados BMW Premium Selection.
- Agente exclusivo BMW i en Cataluña, el futuro de la movilidad urbana.
- Concesionario Oficial M.
- Departamento de empresas.

BMW BARCELONA PREMIUM

INSTALACIONES QUE GARANTIZAN SU MÁXIMO CONFORT



BARCELONA PREMIUM RONDA DE DALT

La única instalación de Barcelona Premium que funciona exclusivamente como servicio de taller oficial, BMW, BMWi, BMW Motorrad y MINI. Es un servicio postventa dotado de las últimas tecnologías y de grandes profesionales que estarán a su disposición, para ofrecerle tanto a usted como a su vehículo un servicio Premium.



BARCELONA PREMIUM RONDA LITORAL

Uno de los puntos de venta más emblemáticos y estratégicos de Barcelona Premium es, sin duda, el situado en el área de Sant Adrià del Besòs, en la misma Ronda Litoral. Un espacio de 18.000 m2 donde se pueden encontrar los últimos modelos de BMW, MINI y BMW Motorrad incluyendo también las últimas innovaciones en movilidad sostenible de BMWi, un nuevo concepto integral y revolucionario de vehículo eléctrico. Un punto de venta de vehículos, en el que el cliente encontrará también todo aquello necesario para conducir de forma óptima y satisfactoria.



BARCELONA PREMIUM DIAGONAL

Diagonal es la última incorporación a la red de concesionarios de Barcelona Premium y cuenta con 2.700 m2 a la vanguardia de la innovación. Situada en pleno centro de la ciudad, junto al centro comercial Illa Diagonal, esta nueva concesión acerca más que nunca la marca al cliente. Acoge servicios de venta de vehículo nuevo BMW y MINI, y BMWi, la gama de coches eléctricos de la firma y de la que Barcelona Premium es distribuidor exclusivo en Cataluña. Su horario de apertura es el más extenso de las concesiones Barcelona Premium debido a su localización.



BARCELONA PREMIUM SANT BOI

Decenas de novedades de BMW y MINI se pueden encontrar en el concesionario Barcelona Premium de Sant Boi. Sus instalaciones, de más de 10.000 m2, aglutinan en un solo espacio, no solo vehículos sino también accesorios y todos los servicios que puedan necesitar a la hora de adquirir o disponer de un coche BMW o MINI o una moto Motorrad.



BARCELONA PREMIUM PLAÇA CERDÀ

Con más de 8.000 m2, las instalaciones de Plaça Cerdà, ofrecen tanto toda la gama de BMW, MINI y Motorrad como los servicios de taller y postventa oficiales. También cuenta con un espacio dedicado a los productos BMW Lifestyle y accesorios MINI, para que su vehículo y usted siempre estén a la vanguardia.



UN TRIDENTE IRREPETIBLE

Francis Varela, Juan Leach y Felipe García

El Club de Golf Terramar tiene su Champions particular. Coincidiendo con el 90 aniversario del club, queremos reivindicar el Campeonato de Europa de Clubs conseguido en 1991 por los tres mosqueteros de Terramar: Francis Varela, Juan Leach y Felipe García, que junto a Javier Viladomiu (EPD) ganaron previamente el Campeonato de España. Una generación irrepetible que ganó el máximo cetro europeo con una autoridad casi insolente.

Juan Leach nos recuerda que "en aquellos años Terramar era uno de los clubs con mejor cantera junto con San Sebastián. Impulsados por la ilusión que nos inculcaron Juanito Hernández, Antonio y Sastre empezamos a competir a nivel de club con éxitos en el Campeonato de España Infantil (1985 y 1986) en Torrequebrada o en los campeonatos Boys de Catalunya. Jugadores como Mari Carmen Floran, Ariadna Floran, Esther Valera, Eduardo y José Ignacio Pineda o mi hermana Marta junto con Felipe y Francis hacían de Terramar un club difícil de batir (seguro que me dejo alguno)".

JAVIER VILADOMIU APOSTÓ POR TERRAMAR

Para ganar el título europeo había que ganar primero el de España. La temporada anterior, Terramar había dado un primer aviso, consiguiendo el subcampeonato en el torneo disputado en el Club de Campo de Madrid.

Al año siguiente para Francis Varela, "afrontamos el campeonato muy tranquilos, confiados en nuestras posibilidades y con mucha mentalidad de equipo.

¡Recuerdo que casi siempre ganaba el Prat, decíamos que "pesaos"!!!!!! pues ahora se van a enterar...". Juan añade que "el Prat, que además

jugaba en casa, tenía un equipo estelar y que dudaron si incorporar a Pirulete (Javier Viladomiu) o a Rufo Sagnier como cuarto jugador.

Pirulete optó por jugar con Terramar y fue clave en la victoria final. Recuerdo que hizo la mejor vuelta de los cuatro en el medal lo que nos permitió meternos en el primer flight y competir por el campeonato, que fue muy disputado hasta el final".

La Quinta de Marbella esperaba a la armada de Terramar para el Campeonato de Europa, ya sin Javier Viladomiu que dio paso a la juventud ya que eran equipos de tres.

La verdad es que los de Sitges afrontaron el

europeo con mucha confianza conscientes que era una oportunidad única para hacer historia, hasta el punto que como nos cuenta Felipe García que "medio en broma, medio en serio le dijimos a un periodista que ganaríamos seguro, vacilando un poco. Éramos muy jóvenes, pero sabíamos que teníamos un buen equipo".

Para Felipe, "la Quinta era un campo que conocíamos bastante bien de las concentraciones con la selección española y de otros campeonatos. Era muy técnico y estrecho y esto creo que favorecía a nuestro juego como equipo. Era mi último año como amateur y era una oportunidad única".



Juan añade que “en la Quinta era conveniente estar siempre bien colocado y pensar mucho desde el tee para que el segundo golpe fuera lo más fácil posible, aun teniendo un golpe de menos de 100 metros a la bandera, a veces era mejor no ser demasiado agresivo, aunque suene paradójico.

Eran greenes muy pequeños, si fallabas al lado malo el bogey estaba asegurado, así que estratégicamente jugamos el campo como lo habíamos decidido la noche antes y nos funcionó a la perfección”.

Francis concluye que en “esa época recuerdo que aprochar, patear era un placer ya que nos pasábamos muchas horas practicando el juego corto (con la edad pasa a ser un sufrimiento...)”

El equipo de Terramar, con Francis a la cabeza, dominó el europeo con una gran autoridad.

Juan nos dice que “recuerdo que Francis jugó realmente bien. Sacó varios golpes al segundo en la individual, Felipe y yo nos compenetrarnos bien. Lo disfrutamos mucho.

Jugábamos en casa al ser el torneo en España por lo que todo el club lo celebró con nosotros. Creo que no fuimos conscientes de la dificultad de ganar algo así hasta varios años después. Con 20 años todo parece fácil”.

Llegó la hora de la victoria como recuerda Francis, que además consiguió ser el mejor en la clasificación individual: “¿Las sensaciones? Imagínate, ser el mejor Club de Europa era una pasada, el club donde te has entrenado tanto y que te ha visto crecer...

Fue espectacular, además por ser el más joven me hicieron a mí hacer el “speech”, imagínate las risas con mi inglés en aquella época, después nos relaja-

mos y la noche fue muy larga...

Si no recuerdo mal, después de estar todos con el traje, corbata, perfumados, íbamos del hotel al golf al reparto de premios y se nos pinchó una rueda, uffftttt...”

Y luego llegaron las celebraciones en casa, una muy especial como nos recuerda Juan: “En aquella época el Barça aún no había ganado su primera copa de Europa y aunque los tres somos del Espanyol, recuerdo que el presidente nos llevó un día al palco del Camp Nou.

Podemos decir que fuimos campeones de Europa de clubs antes que el propio Barça...”

UNO X UNO

EL Tridente de Terramar jugó y ganó como un equipo, muchos años después recuerdan con una gran admiración a sus compañeros. Felipe califica a Javier Viladomiu como “un gran caballero”.





Para Francis, "era mayor que nosotros, pero se lo pasaba en grande, lo hacíamos sentir como un júnior. Su swing era de haber jugado toda la vida, muy elegante y muy fácil, le encantaba utilizar las manos y eso hacía que le pasarán malas pasadas, algunas veces como algún rabo que otro como lo llamamos vulgarmente...".

Y para Juan: "Javier era un excelente jugador de equipo y un gran amante del golf. Una persona que le gustaba jugar con los jóvenes y que aportó experiencia y buen juego para ganar el campeonato de España.

Al año siguiente tuvo la oportunidad de jugar el campeonato de Europa con Francis y conmigo, donde quedamos subcampeones. Estuvimos cerca de ganar, pero el fatídico hoyo 18 nos pasó factura en alguna de las vueltas".

Todos coinciden en que el crack del equipo era Francis Valera, incluso Felipe lo calificó como "nuestro Messi. Francis tenía un gran talento y estaba en ese momento en plena efervescencia".

Juan añade que "Francis tenía un talento especial para jugar al golf. Además de ese talento innato trabajó duro entrenando lo que le llevó a ser uno de los mejores de España en su época y a cosechar triunfos tanto de amateur como de profesional".

Poco tiempo más tarde fue el primer jugador en ganar el Campeonato de España amateur y profesional el mismo año, consiguiendo ocho invitaciones para el Challenge Tour "que era lo máximo que podías recibir.

Ganando la Final del Challenge de aquel año en Portugal, obtuve mi acceso al circuito europeo por primera vez con 20 años, sueño de pequeño cumplido, fue una gran satisfacción" concluye el mismo Francis.

¿Felipe García? Según Francis: "Del gran Felipe, pues que te voy a decir que no sepa nadie, un gran talento, jugador muy risueño y muy agresivo en el campo, nos costó un poquito que jugará la estrategia de equipo en La Quinta, él veía una

bandera y daba igual que estuviera a 230 metros con un lago delante y rodeado de fuera límites, que para allí que iba, pero con su talento encima lo conseguía.

¡Un swing muy bonito y con un potente giro de hombros al igual su finish, espectacular!

Hemos compartido muchos momentos en los equipos nacionales y nos hemos reído mucho, un gran compañero de viaje".

Juan nos recuerda que "Felipe y yo crecimos juntos jugando al golf. Tenemos la misma edad y solíamos jugar juntos de pareja en los matchs regionales e internacionales. Una excelente persona".

Completemos este UNO X UNO con Juan Leach que para Felipe "era un jugador de mucha garra. El típico que querías siempre en tu equipo". Y Francis completa la descripción: "Juan era un jugador que a match play nadie quería jugar contra él, te sacaba pares de donde no existían, un gran guerrero y trabajador, con un gran juego corto y un putt espectacular, una garra como pocos he visto.

Su swing me encantaba... subida muy corta y sin mucha muñeca y el finish era como un molinillo. A veces nos reíamos porque casi daba dos vueltas. Le costaba mucho levantar los hierros largos debido al poco quiebro de muñecas pero iba muy recto y agotaba a los rivales, muy inteligente en el campo y jugó a un gran nivel como amateur, siempre sacaba el 150% de su juego, espectacular!!!! Gran compañero".

Han pasado 26 años de aquella hazaña y Terramar no ha perdido la ilusión de volver a repetir éxitos. Para Juan "creo que si se puede repetir. Ahora tenemos un excelente nivel de jugadores en el club. Este año jugando en casa tenemos la oportunidad de luchar por el campeonato de España".

Llevamos varios años acudiendo con lo que el equipo más joven ya tiene experiencia para competir por el título. Animo a los socios a que vengan a ver los partidos en septiembre ya que vendrán los mejores jugadores de España del momento".

Para Francis que se vuelva a repetir "depende de muchas cosas y muchas circunstancias, pero ¿por qué no?, se lo deseo al club, pero primero habrá que tener un equipo sólido, poco egoísta y que se gane el campeonato de España".

Para concluir, un deseo de futuro de los tres cracks: Francis: "mi deseo al club es que celebren muchos años más y que cuiden a los jóvenes que son el futuro del club".

Felipe: "Mi deseo deportivo sería volver a ver una generación fantástica de grandes jugadores como Mari Carmen Florán, Jorge Rubio, los hermanos Bel, los hermanos Pineda, Raúl Díaz-Varela, Esther Valera, las hermanas Leach y me dejo a muchos más (disculpadme)" y Juan: "espero que sigamos teniendo jóvenes en Terramar que se apasionan por este deporte y que les sirva de aprendizaje en la vida como me ha servido a mí".

Quizá es un poco tarde, pero mi particular felicitación por esta gesta a los tres mosqueteros de Terramar.

Josep M. Farràs





DONNAY acaba de inaugurar el espacio **JAGUAR LAND ROVER** más grande jamás creado en el área metropolitana de Barcelona.

Estas instalaciones están situadas en **calle Botánica 102-110 de L'Hospitalet de Llobregat (Polígono Pedrosa – junto a Gran Vía de L'Hospitalet)**. En esta área de la ciudad se localizan ya algunas de las principales marcas Premium por sus buenas comunicaciones y fácil acceso.

Estas nuevas instalaciones han sido diseñadas y desarrolladas en estrecha colaboración con **Jaguar Land Rover España** y **Jaguar Land Rover U.K.**, con el fin de disponer de un espacio único e incomparable donde poder presentar, a nuestros clientes, toda la gama de vehículos **Jaguar Land Rover**. Este nuevo espacio cumple los últimos y más exigentes estándares de calidad de nuestras Marcas.

Además son la muestra de la absoluta confianza que **Jaguar Land Rover** ha depositado en nuestra

Empresa para **alcanzar el liderazgo en el mercado de berlinas y SUV Premium**.

Las instalaciones cuentan con **1.000 m2 de exposición para vehículos nuevos, Coffe Lounge con open Wifi, Aftersales boutique** para poder adquirir nuestros complementos personales y prendas de vestir con diseños únicos e intemporales y **expositores de accesorios Jaguar Land Rover**, donde poder personalizar y hacer único nuestro vehículo.

Además **DONNAY** cuenta con una zona exclusiva para nuestros vehículos **Approved**. Estos son modelos **Jaguar y Land Rover ya matriculados que se entregan revisados, auditados en más de 165 puntos y totalmente garantizados**, para poder disfrutar de ellos, desde el primer momento, como si de un coche nuevo se tratase.

Destacar también que nuestras nuevas instalaciones disponen de **3.000 m2 exclusivos para el área de postventa**. En **Donnay** cuidamos nuestros vehículos

con el máximo cariño y la más exigencia en eficiencia y calidad contando para ello con el personal técnico mejor preparado así como la última tecnología en diagnóstico y reparación, incluyendo en exclusiva de un **área específica para reparaciones en ALUMINIO**, material de alto rendimiento con el que se construyen los últimos y más avanzados modelos de **Jaguar y Land Rover**.

Y esta misma semana hemos abierto las puertas en la **calle Diputación 303 de Barcelona**, el nuevo **Showroom Donnay Jaguar Land Rover de 500m cuadrados**. Este es el tercer punto de venta de **Donnay** en el área metropolitana de Barcelona ubicado en una de las zonas más céntricas y emblemáticas de la ciudad y muy próximas a Paseo de Gracia.

Esta tienda cuenta con **los últimos y novedosos estándares de Jaguar Land Rover** donde la belleza y practicidad se unen para dar un espacio único para conocer nuestros vehículos.



C/ Corcega 222 Barcelona
 C/Botánica 102-110 Hospitalet de Llobregat
 C/Diputació 303 Barcelona
www.jaguardonnay.com



Green Hoyo 5



express  SPA
RIBES

Aparatología de última generación

Laser médico E-Light
Cavitación

Radiofrecuencia
LPG

Presoterapia
Microdermoabrasión

Micropigmentación
Centro de bronceado

Peluqueria-Masajes-Manicuras-Pedicura-Depilaciones-Maquillaje

Consulte en recepción promociones y bonos

Carrer de la torreta 26, Sant Pere de Ribes - 93 118 95 21 / 678 81 30 11

www.exprespashop.com - info@exprespashop.com

PROYECTO WEB 2017

Presentamos un nuevo espacio web del Club que se ha elaborado siguiendo las últimas novedades y tendencias de diseño, así como, incorpora los mejores recursos técnicos para cumplir con los siguientes objetivos que la web del Club de Golf Terramar debe cumplir:

- Presentar la información con un estilo cuidado y elegante.
- Fuerte orientación visual del contenido.
- Potenciar la llamada a la acción para que el usuario:
 - Quiera venir a visitarnos
 - Compre los Green Fees online
 - Contacte con GOLF TERRAMAR para ampliar información
 - Conseguir que el nuevo sitio web sea una herramienta práctica y de uso cotidiano.
 - Que el club disponga de una buena herramienta de promoción comercial para continuar con el crecimiento internacional

Se ha trabajado en una estrategia de público ajustada a los siguientes segmentos:

- Socio: hay proporcionarle un acceso ágil a toda la información del Club que pueda ser de su interés.
- Cliente potencial (no conoce el Golfo y posiblemente es extranjero): tenemos el objetivo de que descubra el CLUB DE GOLF TERRAMAR y la adopte como referencia durante su próximo viaje de Golf en nuestra zona
- Clientes ocasionales: con estos puede existir una oportunidad de fidelización, en términos de poder acceder y disfrutar del CLUB DE GOLF TERRAMAR.

Un nuevo espacio rápido, moderno y que refleja el carácter del club





En cuanto al contenido se han potenciado algunos aspectos principales y novedosos como son:

Why Terramar

Con el fin de destacar los valores diferenciales del Club, se ha creado la sección Why Terramar, que presenta las 6 características que lo hacen único. Estas son el campo, su historia, el carácter familiar de la entidad, contar con un country club, su ubicación en Sitges y estratégicamente ubicado cerca de Barcelona, y como no, la oferta gastronómica que se ofrece en el propio club y en las zonas cercanas.

Integración con video y nuevas imágenes

El sitio web integrará el video corporativo del Club, realizado con motivo del 90 Aniversario.

El clip integra un recorrido aéreo de todo el campo y donde también se pueden ver otras áreas del complejo Club de Golf Terramar. Además, para completar la presentación visual, se han realizado varias secciones fotográficas de los espacios y servicios del club.

Responsive design

El nuevo sitio web de Golf Terramar es responsive design, es decir, es un sitio web adaptativo y por tanto se podrá visualizar correctamente en teléfonos móviles, tablets y ordenadores.

Además, se ha tenido en cuenta que el contenido de la visualización mobile priorice las necesidades informativas de los usuarios que la consultan

Orientación a los socios detallada

Se ha puesto especial énfasis en el contenido dirigido al socio. A partir de ahora el socio podrá acceder a su área privada donde podrá consultar toda la información de interés

Sponsors y vinculación institucional

El nuevo sitio web integra la presencia de los diferentes sponsors y patrocinadores del Golf Terramar. Estos tienen una presencia destacada en la página principal, y también se encontrarán integrados de forma contextual en las secciones concretas del sitio web.

También se destaca la presencia de diferentes órganos institucionales de promoción turística con los que el Club trabaja de forma habitual.





Visitantes TERRAMAR EN CIFRAS

Cuando nos referimos a turismo vacacional o en concreto a un turismo sectorial, como lo es el turismo de golf en nuestro país, no podemos hablar de un hecho concreto en una zona específica, como es el caso de Terramar en Sitges. Sin necesidad de compararlo dentro de un marco más amplio y territorial, siendo el de referencia nuestro país. Uno de los principales destinos de golf del mundo y el primero en Europa.

España se consolida año a año como lugar de referencia para el turismo vacacional y concretamente para todos aquellos mercados emisores de turismo de golf –destacamos los principales, que son Países Nórdicos, Gran Bretaña, Alemania, Benelux y Francia–.

Dada su oferta y variedad en destinos, el clima benévolo la mayor parte del año y la diversidad gastronómica que nos ofrece.

Sin olvidar el expertise en el sector hotelero que tras décadas se ha consolidado en nuestra cultura, como una forma de vida, de entender este sector y al viajero como una fuente de riqueza de la que se nutren directa e indirectamente numerosos sectores complementarios, recogiendo estos frutos en estos tiempos tan complicados.

Tras los últimos años de inestabilidad económica, se ha añadido otro factor crucial en el crecimiento turístico que ha sufrido nuestro país en los últimos años, como ha sido la crisis de los países de la ribera del Mediterráneo y Oriente Medio.

Este aspecto ha sido determinante, puesto que el turismo como cualquier otro mercado, es inestable y por tanto fluctúa en función de varios aspectos, si más no, uno de los más importantes es la seguridad que cada destino ofrece al viajero, entre muchos otros.

Mercados receptores de turismo europeo vacacional y también de golf, tan importantes como Turquía, Chipre, Egipto, Túnez o Marruecos, se han visto condicionados por la crisis geopolítica que vive Oriente Medio y que repercute a dichos

destino, dada su coyuntura socio-cultural. En los últimos cinco años, éstos han visto caer el volumen turístico en algunos casos en más de un 50% como así especificaban datos de HOSTELTUR en 2016.

Como en toda economía globalizada, este hecho ha dado pie a crecer de forma exponencial a otros destinos complementarios, como el que representa España para el mercado europeo, con un crecimiento record en 2016 por encima del 10%, lo que representa un valor total de 75,4 millones de turistas en un año.

Se trata de registros que sitúan todas las variables de demanda extranjera en sus valores máximos de los últimos 15 años, con una repercusión directa de 54,4 mil millones de euros de ingresos revertidos en nuestro país, según EXCELTUR.



Lo que representa que el PIB turístico ha acelerado su crecimiento hasta el 4,9% en 2016, lo que supone un aumento de 6.414 millones de euros de actividad hasta alcanzar los 125 mil millones, que permite que la participación del turismo en la economía española ascienda al 11,2% del PIB.

Con estas cifras, lo que supone un aumento del 10,1% con respecto a la misma fecha del año anterior, en volumen total de visitantes en nuestro país.

Los principales emisores de turistas durante el ejercicio pasado fueron Reino Unido con casi 17 millones de turistas y un incremento del 12,3% con respecto a 2015, Francia con un total de 10,8 millones de visitantes y un aumento del 7,1% y Alemania, con 10,7 millones de turistas y un incremento del 6,1%.

También destacaron de forma considerable las cifras alcanzadas por los Países Nórdicos con 4.800.977 millones de viajeros (debido a su volumen reducido de habitantes totales en comparación a otros mercados) y los Países Bajos con 3.232.656 de viajeros (datos de EXCELTUR 2016).

Los Países Nórdicos fueron emisores de cerca de 5 millones de turistas el año pasado.

Y la duración media de las estancias de estos visitantes es la mayor de todas, con 8,4 días.

Además, el gasto por turista nórdico en la totalidad de la estancia alcanzó los 1.210 euros y una media de 144 euros por persona diarios, siendo el gasto medio por viajero más alto de todos.

en este contexto macro podemos analizar como el turismo sectorial –en concreto el turismo de golf–, se mueve casi a imagen y semejanza de cómo se comporta el turismo generalista en nuestro país.

Si con anterioridad comentábamos como el crecimiento del turismo en nuestro país había marcado cifras históricas estos últimos años, y cuanto de positivo es para una economía principalmente basada en este sector.

Pero también es importante prestar atención a cómo esto puede afectar negativamente en los diferentes destinos ya consolidados, siendo contraproducente para un destino ya maduro y consolidado.

Si esto lo llevamos al contexto geográfico dentro del sector del turismo de golf, vemos como regiones muy consolidadas como Andalucía, Canarias o Baleares, han sufrido excesos de demanda que no se han podido cubrir, debido a este exponencial crecimiento de los mercados emisores.

Esto puede conllevar a un impacto nada positivo en cuanto a la calidad del destino, afectando así a temporadas y años posteriores.

En relación a ello se han visto favorecidos, dentro de la economía territorial del país otros destinos de golf emergente o en fase de crecimiento, como son las regiones del noroeste del mediterráneo, siendo Costa Brava o Barcelona unos de los más favorecidos.

Esto es un indicativo de como muchas empresas han intensificado su inversión en renovación

de la oferta en ciertos destinos, hacia un reposicionamiento de mayor valor añadido que mejora notablemente sus resultados.

La apuesta por la renovación del producto en todos los subsectores de la cadena de valor turística iniciada tímidamente hace unos años se ha extendido a lo largo de 2016 en diversos destinos, impulsado por sus buenos resultados y la aspiración de muchas empresas a posicionarse en los nuevos segmentos de clientes de mayor valor añadido, como lo es el sector del turismo de golf (valores reflejados tanto en estancia, pernoctación y gasto neto)

Este tipo de turismo se distribuye a través de los Tour Operadores especializados situados en cada mercado emisor, siendo éstos los prescriptores principales.

Estos dinamizadores de mercados o DMC (Destination Management Companies, de sus siglas en inglés), se organizan de tal manera que para cada tipo de público referente a turismo de golf, enfocan sus productos en función de su público (Vacacional, PROs, Golf Schools, etc) y su valor de venta en el mercado (Long-Stays, Mid-Stays, Short-Stays, Back to Backs, City-Breaks, etc), distribuido en los distintos productos que ofrece cada destino (campos comerciales, resorts de golf, campos Open o privados de referencia internacional).

Esto responde a que productos y destinos de golf emergentes, como puede ser el nuestro en la región de Barcelona (consolidado y maduro en turismo vacacional pero desconocido en turismo de golf), deban apostar por una estrategia de crecimiento basada en dos líneas principales.

La primera dada por la idiosincrasia de sus clubes y campos (debido a la herencia de ser campos tradicionales y privados) y por tanto ofreciendo así un alto nivel de servicio al cliente, estrictamente ligado a la tipología de campo que alojamos.

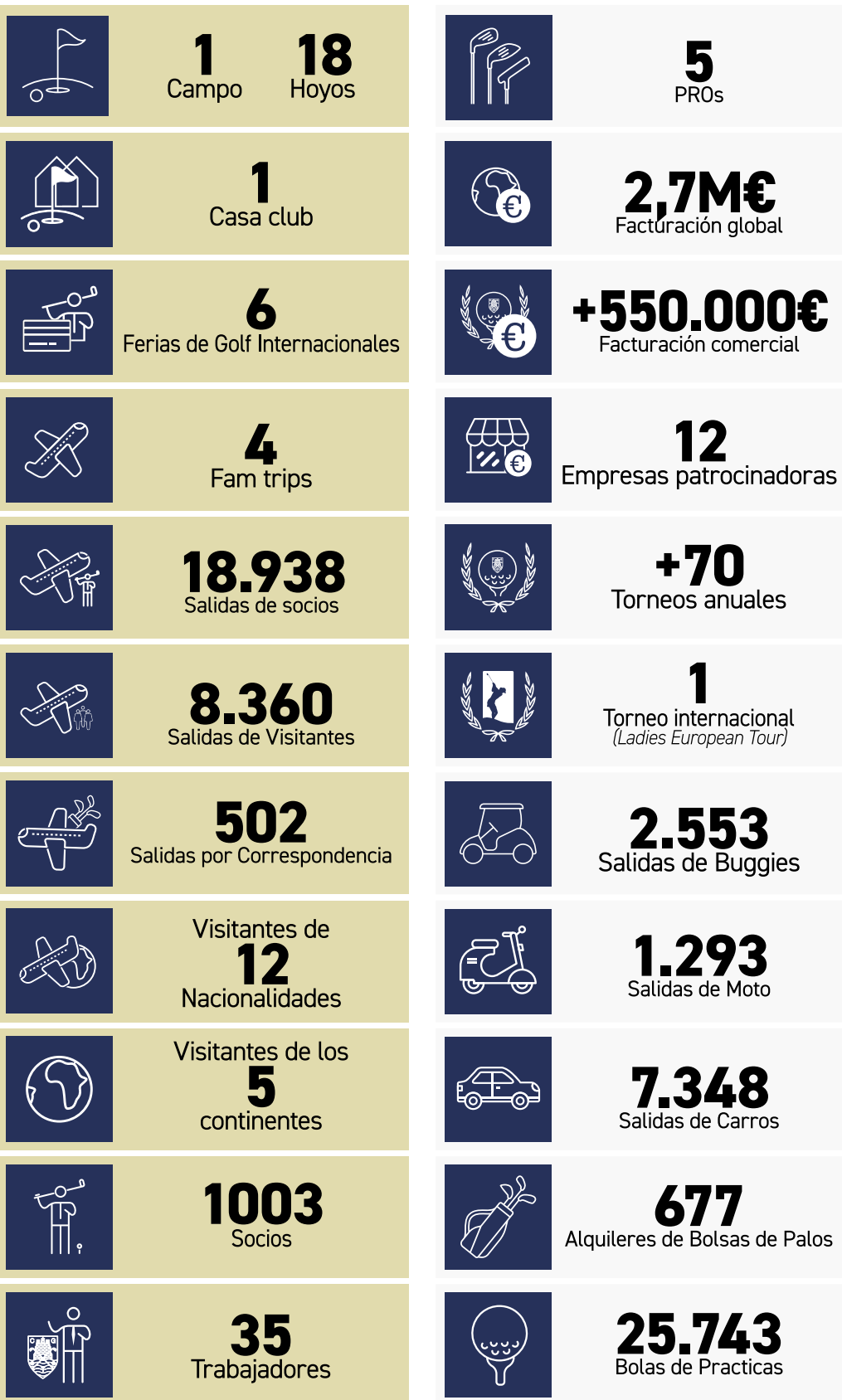
Y en segundo término, apostar por una introducción y crecimiento a través del Tour Operador o DMC, ya que éste será nuestro principal prescriptor en estos mercados emisores de jugadores y que representan nuestro hot target, potencialmente dispuesto a invertir tiempo y recursos en nuestro destino.

Estas acciones de captación se están llevando a cabo a través de las numerosas vías que como destino (Barcelona Golf Destination) se trabaja en unión entre clubes, campos, hoteles y otras empresas complementarias como agencias inbound, transfers y restauradores, ofreciendo un producto de gran calidad a estos mercados potenciales.

Estrictamente hablando de promoción, no puede hacerse de otra manera que consolidando la marca y el destino a través de ferias comerciales, tanto profesionales como de público general y cliente directo.

Estas acciones que ya se llevan a cabo desde hace un tiempo, dan como resultado desestacionalizar la demanda del visitante e incrementar el tráfico de jugadores, sobretodo en temporadas bajas (periodos en los que este tipo de público se mueve).

Los buenos datos de las distintas campañas y acciones de promoción ejecutadas en el pasado, se ven reflejados en nuestros resultados internos.





Family Banker® Agente representante

Eduardo de Felipe Lobato

670 37 30 40 | eduardo.defelipe@bancomediolanum.es

Family Banker® Agente representante

Borja de Alfonso Mustienes

679 55 52 96 | borja.dealfonso@bancomediolanum.es



THE BEATLES - SEPTIEMBRE 2016

En esta ocasión el golf fue la herramienta y no la finalidad. Gracias al gran grupo de jugadoras entusiastas del club, fue posible organizar una competición de verano con un rotundo éxito de participación pues se alcanzaron casi las 80 participantes. No hay ni que decir que el objetivo número uno, pasar un día feliz y divertido, se consiguió gracias al equipo organizador y a la participación y a la maravillosa predisposición de todas las socias. El comité deportivo lo dirigía Mari Carmen Florán con la ayuda de Ariana Mateu, M^a José de Castellví e Itziar Araluze. El comité de fiestas lo integraban Rosheen Quinlan, Rosalía Pont, Chelo García-Munté, Adela Aizpún y Carmen Puig-Lacalle.

La jornada deportiva constó de un torneo de 18 hoyos con "puntos locos", en el que las jugadoras se vistieron por colores. Se formaron un total de seis equipos y a cada uno de ellos se le asignó una canción de Los Beatles. El plato fuerte estaba reservado para los postres de la comida que tuvo lugar al terminar, momento en el que cada uno de los equipos debía escenificar un "happening" con la canción asignada para el resto de participantes, por lo que la comida en el restaurante se alargó con bailes y diversión toda la tarde.

Una vez más, podemos decir que Terramar puede presumir del gran colectivo de señoras que, con el paso de los años, se ha conseguido formar gracias a la colaboración de todas y cada una de las socias. Gran ambiente social para este club.





COSO

VALENTINO KENZO MONCLER  ETRO JIMMY CHOO  HERNÒ BRUNELLO CUCINELLI  DOLCE & GABBANA

Calle San Francisco 3 - 08870 Sitges · T. 93 811 42 95 · www.cosositges.com ·   cosositges



GOLF ENTRE AMIGAS

La fuerte apuesta del club por potenciar las actividades sociales, incluye posibilitar los encuentros de los jueves, en los que se citan cada semana un amplio grupo de socias.

La temporada empieza en octubre y finaliza en junio, y son muchas las socias que se reservan ese día para pasar una jornada de golf entre amigas y conservar en la agenda el partido semanal que incluye, además de buen golf, diversión y buen entendimiento.

Este año es Mónica Blanch la que está al frente de este grupo de jugadoras, lo cual facilita mucho la organización de estos entrenos amistosos y hace que el jueves sea uno de los mejores días de la semana.

Un grupo de señoras que comparten algo más que la pasión por el deporte, que han conseguido ser fieles amigas y formar una "gran familia" que basa su continuidad en el respeto y el cariño. Sin duda un grupo especial abierto a todas las señoras y que crece año tras año con nuevas incorporaciones.

PUCCI LEPORI

La pareja local formada por Ángeles Ballesté y Fiorella Piroto son las vigentes campeonas del trofeo Pucci Lepori, uno de los mejores torneos femeninos organizados por la Federación Catalana de Golf. Un hito importante y muy meritorio que pone en valor el fantástico trabajo que se hace en Terramar por el colectivo femenino, siempre activo y competitivo. Felicidades.





La Sofateria



lasofateria.com

Comte d'Urgell, 45, Barcelona
Tel. 93 323 99 88

Rambla del Garraf, 88, St. Pere de Ribes
Tel. 93 893 62 88



Club de Golf
Terramar
Sitges 1927

Cuadro de honor - Campeonatos del club

ABSOLUTO

Masculino

Erik Hedberg Bertrand

Femenino

Andrea Jonama Rovira

DOBLES

Masculino

Jose M^a Duran Carasso &
Juan M. Leach Cucurella

Femenino

Ariadna Floran Cañadell &
M^a Carmen Floran Cañadell

Senior

Masculino

Inferior

Philippe Bach

Superior

Ignacio Fradera Torrella

Femenino

Inferior

Blanca Palau Mallol

Superior

Gloria Cabot Dalmau

INFANTIL

Masculino

Victor Garcia-Munté Balleste

Femenino

Miriam Ayora Gomez

PREMI AL VENCEDOR

ESPECIALISTES EN COPES, TROFEUS I PLAQUES

DISSENYES ESPECIALS PER A QUALSEVOL ACTIVITAT O EVENT.
REGALS CORPORATIU I/O INSTITUCIONALS.
REGALS PROMOCIONALS

Gran de Gràcia 200, 08012 Barcelona - T. 932188230
premiven@premi Alvencedor.com | www.premi Alvencedor.com





100%
INGREDIENTES
NATURALES



Estrella Damm recomienda el consumo responsable. 5,4°



Competición

Campeonato SIC

1 de Enero de 2016



El equipo capitaneado por el Sr. Miguel Pérez-Rosales ha logrado el triunfo en una competición que se le resistía a nuestros séniors, el SIC 2016. Un trofeo entre 6 clubs catalanes (Terramar, Vallromanes, Llanvaneras, Sant Cugat, Costa Brava y Barcelona) en la que cada club actúa como anfitrión en una de sus jornadas y que se disputa bajo modalidad fourball match-play por parejas mixtas.

Terramar ha protagonizado en años anteriores buenas actuaciones pero desde el trunfo que lograra en 2010, no había conseguido una estabilidad en su juego hasta la vigente edición, en la que el equipo desde el principio se sintió en sintonía con la competición y ha mantenido un nivel altísimo en todas las jornadas, logrando una ventaja suficiente, para que la vuelta final en Vallromanes, permitiera gestionar esa ventaja para culminar el campeonato.

XIII						Totals	
Sic	Llanvaneras	Sant Cugat	Terramar	Costa Brava	Vallromanes		
2016	21-Junio	27-Junio	3-Julio	10-Julio	17-Julio		
	18	15	9	10	13,5	19	82,5
	15	6,5	17,5	12	9,5	10,5	71
	6	11	11	11	16,5	10	65,5
	11	15	15	11	15	14	77
	9	11	6,5	12,5	9,5	4,5	55
	15	15,5	15	15,5	10	14	85

GRACIAS A LOS SOCIOS, ASESORADO, TÉCNICO, COMITÉ Y EQUIPO DE TERRAMAR



Competición

Sábado 9 de Julio de 2016.
Modalidad: Stableford Individual

XXVIII BMW Golf Cup International Barcelona Premium



Categoría	Ganador/a	2º lugar	3º lugar
C Damas con hándicap exacto hasta 28,4.	Giovanna Montañó (hcp 14) - 37 puntos	Ariana Mateu Poch (hcp 17) - 37 puntos	Angeles Balleste (hcp 19) - 37 puntos
B Caballeros con hándicap entre 12,5 y 26,4	Sergi Campoy (hcp 16) - 39 puntos	Galindo Blanch (hcp 26) - 39 puntos	Octavi Lluçia (hcp 16) - 38 puntos
A Caballeros con hándicap exacto hasta 12,4.	José María Durán C. (hcp 0) - 42 puntos	Genis Alberti (hcp 6) - 42 puntos	Carlos Sauret B. (hcp 9) - 42 puntos
Categoría	Ganador	Ganadora	Puntos
SCRATCH INDISTINTO	Javier Bel W. (hcp 3)		39 puntos
Driver más preciso HOYO 9 (indistinto)	José Ignacio de Pineda		
Driver más largo HOYO 15	Carlos Durán C.	Blanca Palau	
Bola más cercana HOYO 10	Francisco Sánchez	María Mustera	





Bunker Green Hoyo 18





Competición

12 y 13 de Agosto de 2016.
Modalidad: Stableford individual

IV Torneo de verano Golf Terramar 2016 by Sitgeshouses



Categoría	1º Clasificado	2º Clasificado	Ganador/a
Handicap Superior Indistinto	Gines Vivancos Duran - 44 puntos	David Bosqued Tore - 41 puntos	
Handicap Inferior Indistinto	Montserrat Alamazor Marsal - 39 puntos	Ana Fiorella Piroto - 40 puntos	
Scratch Indistinto			Carlos Duran Carasso
Menor de 18 años			Carlota Carro Berruga



Competición

XXXVIII Trofeo infantil familia Floran

Viernes, 26 de Agosto de 2016
Modalidad: Stableford / Medal



Categoría	Ganador Scratch	Ganador Handicap	2º clasificado
Boys & Girls, Cadetes	Gines Vivancos Duran - 44 puntos	David Bosqued Tore - 41 puntos	
Infantiles	Montserrat Alamazor Marsal - 39 puntos	Ana Fiorella Piroto - 40 puntos	
Alevines			Carlos Duran Carasso
Benjamines			Carlota Carro Berruga
Pitch & Putt	Gines Vivancos Duran - 44 puntos	David Bosqued Tore - 41 puntos	

Ganadores del trofeo PITCH&PUTT

Ganador	Ganadora	2º clasificado	2º clasificada
Manolo Figueras A.	Miriam Ayora	Mariano Ayora	Patricia Miro
		Gonzalo Garcia De La Calle	Angela Figueras
		Patricia Miro	
		Juan Fradera	





Competición

Concurso de Navidad 2016

Viernes 16 ó Sábado 17 de Diciembre
Modalidad: Fourball Medal



Ganadores Categoría Inferior (Hasta 31, suma hcap pareja)

2ª pareja clasificada	Pareja ganadora
Victor García-Munte & Javier Bel W. - 64 Golpes	Philippe Bach & Alfonso García Alonso - 64 Golpes

Ganadores Categoría Superior (A partir de 31, suma hcap pareja)

2ª pareja clasificada	Pareja ganadora
Ariana Mateu & Angeles Ballester - 66 Golpes	Angeles Ferrer Rovira & Desire Llacuna - 62 Golpes



BALUST ODONTÒLEGS

QUADRE FACULTATIU

Direcció mèdica:	Dra. Sara Balust
Coordinació clínica:	Lidia Ferrer
Odontologia conservadora:	Dra. Marlene Arias, Dra. Carmen Delgado i Dra. Mònica Gassó
Endodòncia:	Dr. Antoni Gómez
Odontopediatria:	Dra. Mònica Gassó
Estètica dental:	Dra. Marlene Arias
Cirurgia màxil·lofacial i implants:	Dr. Xavier Planelles i Dra. Àngels Pujol
Ortodòncia:	Dra. Ariadna Planells
Periodòncia:	Dra. Àngels Pujol
Coordinació àrea periodòncia:	Antònia López

HORARI: *dilluns a divendres de 9.30h a 20.30h i dissabtes de 9.00h a 14.00h*

Carrer Europa nº 10, Baixos - Sitges · **Tel. 93 811 35 63 / Fax. 93 894 92 93**

clinica@balustodontolegs.com

www.balustodontolegs.com



Competición

14 de Enero de 2016
Modalidad: 2 mejores bolas de 4

Pro-Am VI Memorial Francisco Garcia-Munte Lopez



PREMIOS A LAS MEJORES VUELTAS PROFESIONALES

1er PREMIO	David Morago	70 golpes
2o PREMIO	Emilio Cuartero	71 golpes
	Rafael Gallardo Moreno	71 golpes

Licencia	Nombre	Hex	Resultado
Pro	Roca V-Franqueira, Fernando	0,0	130 / -12
CB02011089	Romeu Armengol, Ernesto	5,3	
CB02012610	Garcia Alonso, Alfonso	4,4	
CB02119373	Gonzalez-Adrio Wagner, Rafael	13,6	



REFORMAS INTEGRALES A PARTICULARES Y EMPRESAS NUEVAS CONSTRUCCIONES Y PROMOCIONES

Departamento de diseño propio, colaboración
con ingenieros y arquitectos de renombre



c/ Beret, 62, Barcelona | Tel.: 642 21 97 54

info@jofeal.es | www.jofeal.es



Competición

Trofeo Navideño infantil

18 de Diciembre 2016
Modalidad: Stableford individual



18 HOYOS

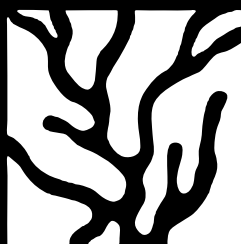
CATEGORIA JUNIOR-CADETE	Ganadora: Helene Bach Canals	33 puntos
CATEGORIA INFANTIL	Ganador: Eduard Chirkov	40 puntos
CATEGORIA ALEVINES	Ganadora: Lucía Desvall's Soler-Lluró	39 puntos

18 HOYOS

Ganadora: Paola Sánchez-Mora Martí	18 puntos
------------------------------------	-----------

PITCH & PUTT

Ganadora: Inés Díaz-Varela	18 puntos
----------------------------	-----------



AVENIDA SOFIA HOTEL&SPA



Av. Sofia 12, Sitges

T. 938 113 500

info@hotelavenidasofia.com

hotelavenidasofia.com





Competición

Trofeo de Carnaval 2017

25 de febrero de 2017
Modalidad: Fourball Stableford





Ganadores

Categoría Handicap inferior (de 0 a 33,5)	Pareja Ganadora: Alberto Bel Welsch / Mónica Ventosa 47 Puntos
Categoría Handicap superior (de 33,6 a 66)	Pareja Ganadora: Sebas Lorente V. / Ignacio Morillo: 46 Puntos
2º mejor disfraz en pareja	America is Great
1º Mejor disfraz en pareja	Los ángeles de Charly



Entrevista a **ISIDRO FUSTÉ** **MÁS DE 30 AÑOS MIMANDO TERRAMAR**

Después de 90 años de actividad son muchas las historias vividas en este club; grandes partidos con emocionantes finales, golpes increíbles que asombraron a todos o profundos lamentos por fallos impensables. Estos serían los hitos que cualquier jugador podría recordar después de una larga historia de experiencias vividas en los greens de Terramar, pero para nuestro protagonista, los greens de Terramar cuentan otra historia.

Isidro Fusté es el encargado del equipo de mantenimiento del Club de Golf Terramar y conoce como nadie este campo. Él ha tenido el privilegio de presenciar en primera persona algunos de los momentos más significativos de nuestra historia, y ha participado muy directamente en las profundas transformaciones que llevarán a Terramar a convertirse en un club de referencia.

¿En qué año empezaste a trabajar en Terramar? ¿Cómo llegaste a este trabajo?

El año 1985 yo trabajaba como técnico reparador de electrodomésticos, pero veía que no tenía mucho futuro, las cosas no iban muy bien. Mi padre, que ya trabajaba de jardinero en el golf, me explico que para ese verano harían falta jardineros y pensé que sería una buena oportunidad. Cuando fue el momento, acepté el puesto y ya van 32 años que estoy en el club. Toda una vida.

¿Cuál fue tu primer Trabajo en el club?

Cuando llegué se estaba haciendo el pinchado de los greens. Recuerdo que Joaquín Sánchez que entonces era el encargado del campo y jefe del equipo de mantenimiento, me dijo: "chaval, a recoger

canutos". Mi primera Trabajo fue acompañar al jardinero que se encargaba del pinchado con unos rudimentarios taladros y recoger el desperdicio resultante, que llamamos "canutos" o "testigos". Después pasé a encargarme de otras tareas básicas como peón de jardinería y poco a poco fui aprendiendo el oficio y conociendo este campo.

A pesar de que el objetivo era el mismo que ahora - mantener el campo en las mejores condiciones posibles - ¿las rutinas de Trabajo eran muy distintas?

Por aquel entonces todas las tareas tenían una carga de Trabajo más manual. Por ejemplo, el riego. No era automático como ahora y para regar, conectábamos varios tramos de tuberías de seis

metros cada uno, con un aspersor en el extremo y así íbamos regando todo el campo. Ahora en cambio, el sistema está totalmente automatizado y controlado por una computadora que, junto con la estación meteorológica, nos permite controlar y aplicar la cantidad óptima de agua en cada momento del año.

Otro aspecto que ha cambiado mucho en el Trabajo de mantenimiento son los tratamientos y prevención de enfermedades de la hierba. Antes trabajábamos con un equipo dedicado a la jardinería, siega, poda y mantenimiento reactivo de los sistemas e instalaciones, pero hoy, se tiene una visión del campo mucho más detallada y con un conocimiento agrónomo muy profundo. Se estudia el ciclo vital de cada variedad y de forma continuada se aplican



tratamientos preventivos menos agresivos y mucho más sostenibles. El campo de golf es como un ser vivo que respira, que sufre y que tiene sus propias necesidades según la temporada.

¿Cuántos trabajadores había entonces?

En el año 85, la plantilla del campo estaba compuesta por dieciséis personas fijas. Hacía muy poco que se había inaugurado el recorrido de 18 hoyos y íbamos muy cargados de trabajo. Ahora que tenemos 19 hoyos, 3 putting greens y 3 hoyos de pitch&putt, salimos adelante con nueve personas en plantilla.

Terramar cuando con máquinas punteras en mantenimiento. ¿Ha sido este uno de los principales cambios?

Las segadoras han cambiado una barbaridad. Recientemente el club ha adquirido una segadora híbrida (tracción diésel con sistema de corte eléctrico) y tiene unas prestaciones y una precisión de corte impensables para las personas que solo conocieron las segadoras mecánicas conectadas por un sistema de

engranajes al motor de un tractor.

El club puede estar orgulloso de contar con la mayor segadora de greens que existe en el mercado. Tenemos un buen parque de vehículos. Dos segadores de calle, dos de greens, dos para los tees y una para los roughs.

Esto, combinado con una buena gestión de los proveedores para el suministro de recambios y un mecánico excelente, nos permiten afrontar los retos futuros con Seguridad y confianza.

Todos los greenkeeper dicen que por sus características Terramar es un campo complicado de gestionar, y al mismo tiempo recibe elogios por su buen estado. ¿Cuál es el secreto?

Las nuevas técnicas con las que trabajamos hoy

en día nos han permitido saber que el problema con la salinidad del agua es doble.

En primer lugar, tenemos que el agua salada no siempre contiene la misma concentración de sal y tenemos que controlar la calidad del agua.

En segundo lugar, ahora sabemos que esa sal que se acumula en la hierba combinada con las altas temperaturas crea un sedimento impermeable que a la práctica asfixia la planta.

El secreto ha sido aplicar riesgos intermitentes que no acumulan tanta sal en superficie y así hemos solucionado parte del problema. Este campo es muy agradecido y si lo tratas bien, rápidamente se pone espectacular.

“El Club puede estar orgulloso de tener la mayor segadora de greens del mercado”



Actualmente eres el encargado del campo, la mano derecha de la greenkeeper. ¿Qué aportaciones crees ha hecho María Gutiérrez?

María es una chica con un gran conocimiento y a pesar de ser muy joven, tiene una gran experiencia como greenkeeper. Aporta una gran dosis de energía al proyecto de mantenimiento del campo y se nota que le encanta su Trabajo.

Está al frente de un equipo de Trabajo y su gestión y trato con el personal es impecable.

Goza de la fantástica oportunidad de poder colaborar con algunos de los mejores greenkeepers del mundo que nos asesoran, como David Bataller, y con un tándem así de Bueno, seguro logrará el objetivo de convertir Club de Golf Terramar en un campo de referencia.

La conexión con la depuradora ya es un hecho. ¿Que supondrá para el campo?

Falta que empiecen las obras y esperemos que llegue pronto. Este caudal de agua que recibiremos, representará tener más caudal y de mayor calidad.

Hoy por hoy estamos regando con agua con una concentración salina de 8.000-10.000 micro siemens, y la conexión nos dará acceso a agua con una concentración de tan solo 1.500ms. El campo lo agradecerá desde el primer día. Será un hito histórico para el club.

Desde el campo ¿cómo ves el club a día de hoy?

Terramar ha crecido mucho, no solo en instalaciones sino en actividad. Antes de lunes a viernes venía muy poca gente y los fines de semana y festivos, venía todo el mundo.

Esa concentración en la actividad hacía que hubiera un gran ambiente social. La casa club Antigua se quedaba pequeña, cierto, pero tenía un encanto muy especial.

Ahora tenemos una casa-club y unos Servicio espectacular y es evidente que los socios disfrutaban del club mucho más. La gestión se ha profesionalizado mucho y el nivel de exigencia es superior.

Por tu carácter, siempre has tenido buena relación con los socios. ¿Qué te comentan?

Todos me conocen. Cada mañana voy a la casa-club con María a pasar el parte sobre el estado del campo y nos saludamos con los socios. Algunos te hacen comentarios sobre el campo, Buenos y malos, pero todos ellos se hacen con la intención de mejorar.

Los días de lluvia son especialmente complicados. Cuando no dejamos salir vehículos al campo me toca hacer el papel de malo, y lo lamento mucho, pero tenemos que ser conscientes que le estamos haciendo un favor al campo. Con el tiempo se nota que la gente ha tomado consciencia de ello y están muy implicados con el mantenimiento del

campo, como por ejemplo arreglando piques y rastrillando bunkers.

¿Juegas al golf?

Antes más que ahora que solo cojo los palos el día del personal. No me apasiona, ciertamente, y además mi espalda ya no está para mucho swing.

Con tantos años en el club tendrás buenas anécdotas por contarnos ¿Cuáles recuerdas más especialmente?

Después de tantos años podría estar un buen rato contando historias de todo tipo. Ahora me hacen reír, pero en su día fueron momentos complicados.

Por ejemplo, el día en que Joaquín Sánchez, que era un hombre corpulento y de gran envergadura, salió volando por los aires cuando el árbol al que estaba encaramado y que estábamos cortando, se partió haciendo una fuerza de palanca impresionante. Aquel hombre salió disparado varios metros como si fuera un pájaro. Que susto.

Otra menos peligrosa fue aquella noche previa a un importante torneo en la que unos gamberros nos robaron las 18 banderas del campo. ¡Incluidos los mástiles! Por la mañana cuando nos dimos cuenta tuvimos que correr de lo Lindo porque no teníamos recambios ni para medio campo y en poco rato empezaba el torneo. Ahora te ríes pero aquel día, madre mía, que hartón de sufrir.



EDIFICIO EXCLUSIVO EN SITGES

sólo 9 vecinos

SITUACIÓN: C/Salvador Robert Raventós 7-9, Sitges | Tel. 93 200 34 93



¡VISITE LOS
ÚLTIMOS
APARTAMENTOS
DISPONIBLES!

PRECIOS MUY COMPETITIVOS

- Excelente **ubicación con vistas al mar.**
- Viviendas de 125m², **3 habitaciones y grandes terrazas.**
- Sistema constructivo de **última generación tecnológica.**
- Zona comunitaria con **piscina.**
- **Máxima eficiencia energética (AA)** en consumo de energía y emisiones.

- Viviendas de **planta baja con jardines privados.**
- **Áticos** con terraza/solárium de **más de 70m² con jacuzzi.**
- Conexión para **coches eléctricos.**
- **Aparcamiento y trasteros** muy amplios.

L
OOO
nnnn
BARCELONA
HOUSING SYSTEMS
CONSTRUCCIÓN

TGI
TÉCNICAS DE GESTIÓN INTEGRAL
GESTIÓN PROYECTO





Una zona multideporte ILUSIONANTE

Un club de golf que no tenga una zona multideporte que se precie, y cuya oferta deportiva sea exclusivamente de golf, no es un club completo. En cambio, un club cuya actividad principal sea el golf, y que cuente con una propuesta multideportiva interesante, sí es un club pleno. Y la propuesta multideporte de nuestro club va a ser atractiva. Si hemos conseguido captar su atención con esta afirmación de inicio, le invitamos a que siga leyendo.

¿Cuál es la apuesta del club? Un proyecto donde los niños puedan hacer deporte y tener sus grupos de amigos, donde los adultos tengan oferta de competiciones y puedan disfrutar de las relaciones sociales, un club apetecible para sus socios y atractivo para potenciales socios.

Diagnóstico y plan de acción

Poniendo el foco de atención sobre la mal nombrada zona no-golf, hace meses se creó un grupo de madres y padres usuarios de dicha zona, con el objetivo de consensuar opiniones y preparar un plan de acción que sirviera para impulsar un proyecto ilusionante, y el diagnóstico fue unánime: la zona no-golf necesitaba un lavado de cara y una re-activación urgente.

El primer paso era obvio: un cambio de nombre, por lo que a partir de este momento el término “no-golf” queda substituido por el de “Zona Multideporte”.

Siempre hay que pensar en positivo! El segundo paso fue definir los objetivos, los cuales se concretaron en cuatro puntos: convertir la Zona

Multideporte en un atractivo para los socios y sus hijos, poner especial atención en los niños para impulsar y garantizar la continuidad de la vida social del club, crear un espacio que aumente el interés de posibles nuevos socios, y generar una vía alternativa de ingresos para el club.

El tercer paso fue definir las áreas de activación, las cuales se identificaron en: tenis, pádel, fútbol, acción multideporte, sala polivalente, y esplai. Más adelante vendrán nuevas propuestas ¡Se trata de hacer club!

Otro de los terrenos trabajados fue el de las normas de uso, reservas y etiqueta, algo fundamental para la buena utilización de las instalaciones y la correcta convivencia de profesionales y socios. En estos casos lo mejor siempre es fijarse en los clubs

que lo están haciendo bien desde hace tiempo, por lo que en base a ello, se definieron unas normas que tanto profesores como socios deberán respetar, para así garantizar el buen funcionamiento de la oferta multideporte. Dichas normas fueron aprobadas por gerencia y junta directiva y están a su disposición en la recepción del club.

Renovación de las pistas de tenis

Una apuesta como esta también necesita disponer de unas instalaciones en buenas condiciones y en estos últimos meses el club ha afrontado la renovación de las pista de tenis y de su alumbrado. Las pistas estaban muy deterioradas. No drenaban, el suelo se acartonaba y se levantaba, las líneas estaban rotas, se formaban charcos de fango; es decir, además de dar una mala imagen como club se podía correr el riesgo de alguna lesión.



Unas buenas pistas de tierra batida suponen el complemento perfecto y un reclamo necesario en la oferta deportiva que debe tener un buen club de golf.

El tenis es un deporte eterno, con mucha tradición, que aporta solera a un club y valores a sus practicantes, y por tanto imprescindible para poder contar con una Zona Multideporte atractiva. Tenemos un precioso reto: recuperar la actividad y la ilusión por la práctica de este deporte.

Xavi Sainz, responsable multideporte

Un aspecto clave y unánime en el diagnóstico y plan de acción inicial, fue que la Zona Multideporte necesitaba un coordinador que se dedicara a gestionar e impulsar las actividades de ese área.

Está claro que el potencial de esta zona nos ilusiona, aunque no podemos perder de vista que el mantenimiento del campo de golf ocupa mucho tiempo del staff del club, por lo que era necesario poder contar con un profesional enfocado exclusivamente al multideporte y que sea especialista en él.

A la hora de buscar candidatos, el primer nombre propuesto por el grupo de padres y aceptado por el club fue el de Xavi Sainz.

Xavi lleva tiempo siendo el profesor de la escuela infantil de tenis, dando clases particulares de tenis y pádel, y ayudando con el esplai de verano, por lo que está muy familiarizado con la actividad multideporte del club.

Además, cuenta con el reconocimiento de niños y padres, quienes valoran su mano izquierda y buen abanico de recursos en su trato con los más pequeños, gracias a su formación profesional en educación infantil.

Xavi Sainz cuenta con el apoyo de la Junta Directiva y de Gerencia, por lo que reúne todos los ingredientes para afrontar una etapa de desarrollo ilusionante de la Zona Multideporte.

Si ha llegado hasta el final del artículo, considérese un socio de un club de golf completo ;-)
¿a que ha valido la pena?





Personal trainer

Beneficios de los ejercicios con gomas elásticas

1.-Gran quema de calorías: Las gomas elásticas nos permiten realizar ejercicios de forma explosiva, con tensión constante, además de introducir una gran cantidad de volumen y variedad de entrenamiento sin afectar negativamente a nuestra recuperación, quemando un gran número de calorías y dando una serie de adaptaciones metabólicas positivas para la quema de grasas.

2.-Posibilidad de realizar entrenamientos de recuperación activa: Al no poner una gran cantidad de estrés sobre nuestro sistema neuronal podemos introducir sesiones de entrenamiento con gomas elásticas con el objetivo de mejorar nuestra recuperación de cara a otras actividades deportivas, por ejemplo el golf.

3.-Gran diversidad de ejercicios: Con unas bandas elásticas podemos realizar diversos ejercicios, por lo que podemos crear una gran cantidad de rutinas

divertidas y efectivas que nos ayuden a alcanzar nuestros objetivos más rápidamente.

4.-Incremento de la masa muscular: Si entrenamos con la intensidad suficiente, podemos utilizar los ejercicios con gomas elásticas para realizar entrenamientos que nos permitan incrementar nuestra masa muscular.

5.-Aumento de la fuerza: Tanto si entrenamos en el gimnasio como en otro lugar, podemos introducir las gomas elásticas como método de enfoque dinámico para fortalecer nuestro rendimiento en partes específicas del movimiento, como pueden ser el swing de golf. Para ello podemos poner las gomas elásticas enganchadas en diferentes parte de la espaldara, puerta.... y simular ese movimiento de golf, manejando nosotros mismos la tensión sin desvirtuar la técnica del mismo.



Sergio Fernández - 657 737 945 - Martes y Jueves



Ejercicio de calentamiento.

Con los brazos estirados prácticamente por completo llevamos los brazos adelante y atrás forzando la articulación del hombro. Iremos cogiendo la goma cada vez más estrecha hasta que no notemos que no podemos pasar los dos brazos atrás al mismo tiempo



Este ejercicio sirve para fortalecer el hombro.

La tensión viene ejercida desde fuera, por lo que deberemos hacer fuerza hacia adentro. Para ello tendremos el codo pegado al cuerpo en todo momento y el antebrazo paralelo al suelo formando 90 grados respecto a la articulación del codo. Intentaremos llevar la mano hacia el lado contrario intentando no despegar el codo en ningún momento. A la hora de la recuperación tendremos que ser nosotros los que aguantamos la fuerza que ejerce la goma hacia fuera para que no sea ésta la que nos lleva a nosotros, sino nosotros a ella. Se deberá tener controlada la tensión de la goma en todo momento



Este ejercicio es muy parecido al anterior aunque tiene como diferencia que la fuerza de la goma viene ejercida desde dentro por lo que deberemos tirar nosotros hacia fuera. Igual que en el ejercicio anterior el codo deberá estar pegado a la cuerpo y el antebrazo paralelo al suelo formando 90 grados respecto a la articulación del codo. En este caso los movimientos tendrán menos amplitud, pero hemos de intentar tener controlada la goma durante la ejecución del ejercicio, tanto en el esfuerzo como en la recuperación



Ejercicio para trabajar la parte posterior de la espalda y en especial toda la musculatura subescapular. Nos colocaremos enfrente de las espalderas con los brazos paralelos y prácticamente estirados demás todo. Colocaremos una de las piernas ligeramente adelantadas para que nos sirva de contrapeso. El ejercicio consiste en llevar los brazos hacia atrás, paralelos al suelo prácticamente hasta que las manos lleguen a la altura demás pecho. Hay que poner mucha atención en la ejecución de este ejercicio ya que si los codos y brazos no están paralelos al suelo a parte de no trabajar la musculatura deseada se podría cargar otra como pueden ser los trapecios



Este ejercicio consiste en adoptar con el brazo una posición muy parecida a la que tiene en el momento del swing, para llevar el brazo completamente estirado desde esa posición hasta la parte delantera del cuádriceps. Habrá que vigilar mucho en no doblar el brazo-codo ya que si lo hiciésemos estaríamos trabajando tríceps y no la parte del hombro que queremos trabajar. Habrá que tener también mucho control de la goma a la hora del esfuerzo (llevar el brazo hacia abajo) como en la recuperación (cuando el brazo vuelve hacia arriba)

A portrait of Paolo Casagrande, a man with dark hair and a slight smile, wearing a white chef's coat. He is standing in front of a blurred background of green foliage.

**“El golfista
es un perfil
gastronómico
exigente”**

Entrevista a

PAOLO CASAGRANDE

Tres estrellas Michelin colaborando con Terramar

“Cerca del golf hay que asociar una gastronomía de élite y de buen producto”

Su nombre ha pasado de golpe al primer plano del foco mediático. El Restaurante Lasarte conseguía la máxima distinción de tres estrellas Michelin y su propietario Martín Berasategui lo celebraba conjuntamente con su jefe de cocina Paolo Casagrande. Un chef de origen italiano que en los últimos años ha colaborado también con Terramar como asesor gastronómico. Es el momento de conocer un poco mejor a Paolo, todo un crack de la cocina y buen conocedor del hoyo 19.

¿Que ha cambiado en estos últimos meses en su vida? Han sido unos meses muy especiales, estoy en un momento muy importante en mi vida en la que tengo, junto a Martín y a nuestro equipo, más ilusión que nunca de disfrutar y hacer un disfrute de nuestro trabajo.

Al frente del Restaurante Lasarte primero consiguió mantener la segunda estrella Michelin y ahora ha dado el gran salto con la tercera. ¿Es como ganar una Champions de fútbol? Para un cocinero es el máximo galardón, es el reconocimiento de un trabajo diario y un esfuerzo constante, un premio que deja todas partes malas o menos buena de nuestro oficio de lado, y lo hace aún más bonito.

¿Cómo definiría la cocina de Lasarte? Es una cocina de producto. Lo que buscamos constantemente es ofrecer las mejores materias primas del mercado con un toque divertido, a veces atrevido y muy fresco. Intentamos transmitir con nuestros platos y con el entorno las mismas emociones que nos da nuestro trabajo.

Berasategui ha reconocido públicamente en todos los foros su aportación en el más alto reconocimiento recibido por el Restaurante Lasarte. El reto conseguido es gracias a todas partes involucradas. Lasarte se compone antes que nada por un Martín más en forma que nunca, una propiedad visionaria, un equipo humano

y de profesionales compuesto de sala, cocina, campesinos, pescadores, ganaderos, muchos proveedores que se parten en cuatro para respetar nuestra filosofía de trabajo y nuestra demanda, y por unos clientes fundamentales que creen en nosotros y en nuestro servicio de excelencia.

¿Cuál es el próximo reto? Seguir sumando cada día para crear felicidad y emociones.

Su propuesta gastronómica está en permanente evolución. Más que nuestra propuesta es nuestra filosofía. Para hablar de excelencia hay que estar constantemente evolucionando y ser anticonformista por defecto.



Club de Golf
Terramar

Sitges 1927

Vive la experiencia de un club único
**Acércate con tu familia para conocer nuestras
condiciones especiales para nuevos socios**



Más información en www.golfterramar.com



Estamos delante de un chef un poco trotamundos: Treviso, Londres, París, San Sebastian y ahora Barcelona. ¿Con cual se queda?. Ningún lugar en concreto es mejor que otro. De cada viaje y de cada momento de mi vida he aprendido y disfrutado mucho. Lo que hace mejor cada rincón son las personas.

SU RELACIÓN CON EL GOLF

Su primer contacto con el golf fue en el complejo de Abama en Tenerife, donde consiguió la primera estrella Michelin, un enclave en el que se juntan un gran campo de golf y una gran oferta gastronómica. Creo que el golf es un deporte muy completo, elegante y muy inteligente. Me gusta pensar que hay que asociar a un entorno así, una gastronomía de élite y de buen producto.

Allí conoció a nuestro director-gerente Chema Sans. Allí tuve el placer de conocer a Chema y entender un poco más del mundo del golf.

En estos últimos meses, ha colaborado con el restaurante de Terramar. ¿Como debe ser el servicio de restauración de un campo de golf?

El golfista en general es un perfil exigente, solo hay que ver el tipo de deporte que práctica. La restauración de un campo de golf es importante que tenga una propuesta que cambia a menudo, fresca, y al mismo tiempo con fundamento, para después de unas horas de juego saciar todos paladares. Por otro lado informal, familiar pero siempre elegante.

¿Cuál es su experiencia junto al chef de Terramar Álvaro Carro? Álvaro es un chef con un don innato para el servicio hacia el cliente, un trabajador incansable y es un placer poder colaborar con un equipo de profesionales como los de Terramar.

Alguna vez ha pensado que le gustaría jugar a golf cuando tenga un poco más de tiempo. Sin duda, es un deporte que me fascina y relaja mucho.

Una entrevista gastronómica siempre debe finalizar con una recomendación culinaria. ¿Cuál es el plato que mejor describe el estilo del Lasarte? Creo que el huevo merece una mención especial. Hemos conseguido dar a un producto tan bueno como simple un importante protagonismo, finura, elegancia, un conjunto de sabores que destaca y sorprende.





Mauricio

desde 1987

LA QUALITAT ENS DISTINGEIX

XARCUTERIA · GOURMET · CARNISSERIA · CATERING

Gran varietat en formatges nacionals i internacionals · Servei a domicili
Especialitats en pernils ibèrics · Cuinats d'elaboració pròpia · Càterings



Camí de la Fita, 5 - Sitges | Tel. 93 894 08 09
Artur Carbonell, 21 - Sitges | Tel. 93 853 21 16

www.charcuteriamauricio.com

Sigueix-nos





Ludoteca infantil

La ludoteca del club, el escenario donde el arco iris es el decorado y las risas de los niños, la banda sonora.

Cuando el club se define a sí mismo como una entidad familiar, ha tenido en cuenta que el abanico de servicios y productos que pone a disposición de sus socios sea completo y cubra las necesidades de padres e hijos.

En lo deportivo se organizan variadas competiciones en la que las familias puedan participar juntas, pero en lo social, la ludoteca sea quizá el servicio más explícito de nuestro carácter familiar, por ser un espacio donde los pequeños disfruten mientras los padres practican su deporte favorito, o un sitio donde compartir con los niños una interesante y variada propuesta de juegos y actividades en familia.

Inaugurada en 1986, junto con la nueva casa-club, ha sido un servicio que no ha dejado de crecer en usuarios y han sido muchos los niños que se han entretenido y han aprendido a conocer el club desde la ludoteca. Muchos de los chavales que hoy tienen alrededor de los 20 años, seguro conservarán recuerdos de la "cabaña del tío Tom", nombre con

el se conocía la construcción original hecha con troncos y vigas de madera.

Con el tiempo la guardería cambió de nombre y pasó a llamarse ludoteca. Se hicieron algunas mejoras y esa "cabaña" pasó a ser un espacio confortable con su propio jardín cerrado y acceso directo a la pequeña piscina para el verano.

La revolución llegó con las obras de ampliación del club en 2006-2009 cuando la ludoteca dejó de ser un habitáculo a parte del resto de la casa-club para pasar a estar totalmente integrada en las instalaciones del club en una dependencia diseñada especialmente para el uso de zona de juegos infantiles.

Se incorporaron elementos adaptados a los pequeños, como por ejemplo los servicios, y se incorporó la construcción de una cocina totalmente equipada, que juntamente con el material renovado y adaptado a los más pequeños y su nuevo jardín exclusivo para los niños, pasó a ser una de los mejores espacios del club.

Hoy la ludoteca sigue siendo un espacio donde los más pequeños y no tan pequeños, pueden disfrutar de un espacio creativo e imaginativo en el que se hacen manualidades y juegos en un fantástico ambiente de alegría, diversión y cariño.

Un cariño y un trato muy especial que dispensan Aylen Ortega y Ariadna Roca, las monitoras que se encargan de atender a los niños, acompañarles en el juego y que mantienen un rico y variado programa de actividades especialmente pensado para cada época del año (carnaval, verano, Halloween, etc...)



**We are an English school
with an International perspective.
Come and try the difference.**



+34
93 893 67 12

www.
richmond
international
school
.com



Generalitat de Catalunya
Departament
d'Ensenyament



**RICHMOND
INTERNATIONAL
SCHOOL**

Conocer sitges

LAS MANSIONES DE LOS “AMERICANOS” DE SITGES

A mediados de siglo XIX miles de jóvenes en Sitges emigraron a las colonias españolas en la América latina persiguiendo el sueño de hacer fortuna. Por aquel entonces el conreo de las tierras ya no permitía vivir a muchas personas que vieron agravada su situación, con la crisis de la filoxera, que devastó campos por doquier. Sitges quedó pequeño para estos aventurados que tomaron la decisión de cruzar el Atlántico para iniciar una nueva vida en las desconocidas Antillas sin saber que les deparaba ese mundo tan lejano.

Muchos de ellos no encontraron el camino del éxito, pero aquellos que lograron salir adelante, emprendieron nuevos negocios y los más sagaces lograron crear auténticos imperios.

Cuando la estabilidad política de las colonias se vio comprometida por las tensiones provocadas por lo que acabaría siendo la Guerra de Independencia en Cuba (1895-1898) fue cuando se recogieron la mayoría de regresos a la villa natal. Los que lograron encontrar el éxito en ultramar, a su regreso tuvieron la oportunidad de construir un nuevo hogar siguiendo la tendencia de la época, el modernismo.





La mayoría de sus propietarios no pudieron disfrutar de sus construcciones

Las viviendas son hoy el mejor testimonio de tal riqueza. Cuando la construcción habitual eran adustas casas de planta y piso se produjo una revolución arquitectónica con la construcción o rehabilitación de grandes y lujosas casas acordes al estilo modernista que marcaba tendencia, el modernismo.

Sitges conserva a día de hoy un importante patrimonio arquitectónico del que destacan las casas:

- Cau Ferrat
- Josep Carbonell, st. Bertomeu 26
- Jaume Hill, Jesus/prado
- Rafael Llopart, Rafael Llopart
- Pere Carreras, carrer prado, policlinic
- Pau Barrabeig, correus
- Manuel Planas, illa de cuba noucentista
- Bonaventura Blay, el xalet illa de cuba
- Josep Barnet, villa lola
- Antoni Serra
- Josep Ferrer,
- Casa del Relotge (arqu. Ignasi Mas i morell)
- Pere Domenech (Plana Novella)

Pocas de estas formidables construcciones fueron habitadas durante tiempo por sus propietarios, pues estos por varias razones no llegaron a disfrutarlas demasiado.

Bien la avanzada edad de sus propietarios, las dificultades por readaptarse a la vida local o su desplazamiento hasta la capital barcelonesa por su integración a la burguesía emergente, hicieron que muchas de estas mansiones permanecieran vacías la mayor parte del tiempo.





Correspondencias IZKI GOLF

Un paraíso para el golfista

Desde 1994 año en el que la Diputación Foral de Álava creara Izki Golf, este complejo se ha convertido una referencia y una auténtica experiencia para todos los amantes del golf

Izki Golf es uno de esos lugares en los que la práctica del golf traspasa el mero hecho de jugar a este deporte. La Diputación Foral de Álava encargó el diseño del campo en 1994 al inolvidable Severiano Ballesteros y supuso toda una innovación en arquitectura de golf.

Ubicado en plena Montaña Alavesa a las puertas del Parque natural de IZKI, y muy próximo a otras zonas de gran interés turístico como Rioja Alavesa y Vitoria-Gasteiz, cuenta con 18 hoyos distribuidos en una superficie de 95 hectáreas y un recorrido total de 7 kilómetros.

Sus anchas calles, rodeadas de robles y acebo, y el diseño de sus espectaculares hoyos, hacen que jugar en este campo se convierta en toda una experiencia para disfrutar del golf y la naturaleza en su estado más puro.

El Hoyo 13 que discurre entre dos zonas boscosas,

con dos espectaculares plataformas antes de llegar a green y el hoyo 17, con un sensacional lago, en el que viven multitud de aves acuáticas, se han convertido en las dos principales señas de identidad de Izki Golf.

La composición arenosa del terreno le proporcionan una extraordinaria capacidad de drenaje haciendo que presente unas excelentes condiciones técnicas durante todo el año, estando considerado como uno de los mejores campos del norte de España.

Otra de sus particularidades es que se encuentra siempre disponible para albergar torneos y campeonatos. Este año 2017 va a ser un año de mucha actividad en Izki Golf, gracias a la organización de premios como el Campeonato Absoluto de Álava, el Ten Golf, el Circuito Norcup, la Liga Vasca Senior, el Trofeo Onda Cero o el Trofeo Volvo, entre otros.

Este magnífico complejo no es sólo sinónimo de golf, ya que cuenta con una serie de servicios e instalaciones y un entorno que lo hacen destacar por encima de otros.

La casa-club de Izki Golf está situada en un lugar privilegiado con unas vistas preciosas al campo de prácticas y al green del hoyo 9.

Al área social cuenta con cafetería-restaurante, desde cuya terraza se puede disfrutar de una magnífica vista panorámica de gran belleza, el Parque Natural de Izki, en plena Montaña Alavesa, mientras se degusta su interesante oferta gastronómica vasco-riojana, un aperitivo o cualquier refrigerio.

La escuela, que inició su camino en 1994 y que está liderada por Jon Ander Sánchez, ofrece a los aprendices y jugadores más experimentados la



posibilidad de participar en cursos para todos los niveles, además de hacer prácticas en los campos, utilizar la sala multiusos y ensayar movimientos con los diferentes palos de golf de manera gratuita.

Otra atractiva propuesta, es la posibilidad que ofrece a los jugadores principiantes de realizar un Bautismo de Golf.

Esta emocionante experiencia permite al participante conocer desde cero los elementos y movimientos básicos de este deporte, así como también sus reglas, peculiaridades, los diferentes tipos de juegos y golpes.

Para conjugarlo con el maravilloso entorno que lo rodea, el bautismo incluye un recorrido por el campo en buggie para contemplar los parajes de la Montaña Alavesa.

Además, Izki golf es el destino perfecto para realizar una escapada de golf. Al encontrarse a solo 38 kilómetros de Vitoria-Gasteiz y a unos 30 de Rioja Alavesa y Logroño, el golfista puede disfrutar de interesantes propuestas enoturísticas, gastronómicas, culturales y de relax, y pernoctar en diferentes tipos de alojamientos rurales, en bodegas o de ciudad.

Viajes de golf y servicios que son ofertados por los establecimientos amigos de IZKI Golf , y que pueden ser reservados, además de las mejores ofertas de green fees, a través de la página web www.izkigolf.eus

Sin duda, el complejo Izki Golf es uno de los destinos perfectos para que los amantes de este deporte no solo disfruten de jornadas de juego, sino también de un entorno natural envidiable.

Sobre Izki Golf

El campo de golf Izki se ubica en un lugar privilegiado de gran belleza natural, la montaña alavesa, a escasos metros del parque natural de Izki.

El campo de juego fue diseñado por Severiano Ballesteros, considerado el mejor golfista español de la historia y cuenta con una superficie total de 98 hectáreas de terreno con 18 hoyos par 72. Además del campo de golf, Izki cuenta con Área Social, restaurante, cuarto de palos, zona de prácticas y una tienda pensada para el golfista.



CORRESPONDENCIAS

EL BOSQUE CLUB DE GOLF

A-3, salida 337 - Godelleta, km. 4,1 - 46370 Chiva
T.+34 96 180 80 09 - F. +34 96 180 80 08
info@elbosquegolf.com - www.elbosquegolf.com



Todos los días. 5€

REAL CLUB DE GOLF LA CORUÑA

La Zapateira, s/n 15008 La Coruña
T. 981 28 52 00
info@clubgolfcoruna.com - www.clubgolfcoruna.com



De lunes a viernes (no festivos). 5€

REAL CLUB DE GOLF LA HERRERÍA

San Lorenzo de El Escorial - Madrid
T. 91 890 51 11 - F. 91 890 71 54
mastercaddie@golfaherreria.com - www.golfaherreria.com



De lunes a viernes (no festivos). 10€

REAL CLUB DE GOLF DE TENERIFE

C/ Campo de Golf, 1 - 38050 Santa Cruz de Tenerife
T. +34 922 636 607 - F. +34 922 636 480
reservas@rcgt.es - www.rcgt.es/contacto



De lunes a viernes (no festivos). 4,5€

REAL GOLF CLUB SAN SEBASTIAN

Chalet Borda-Gain, Barrio Jaizubia, Hondarribia (Guipuzcoa)
T. 943 61 68 45
rgcss@golfsansebastian.com - www.golfsansebastian.com



De lunes a viernes (no festivos). 16€

REAL CLUB DE GOLF ZARAUZ

Calle Lauaxeta, 7, 20800 Zarauz, Guipúzcoa
T. 943 83 01 45
info@golfzarauz.com - www.golfzarauz.com



Todos los días. 0€

CLUB DE GOLF BARCELONA

Ctra. De Martorell a Capellades, Km. 19,5
Sant Esteve Sesrovires (Barcelona)
T. 93.772.88.00 - F. +34 93 772 88 10
repcio@golfdebarcelona.com - www.golfdebarcelona.com



Los martes y miércoles (no festivo). 40€

CLUB DE GOLF BONMONT

c/ Pere Antoni Torres i Jordi, 18, Miami Platja, Tarragona
T. 977 81 81 70
info@bonmont.es - www.bonmont.es



De 35€ a 57€ según temporada. Consultar

CLUB DE GOLF D'ARO

Urbanització Mas Nou, s/n, 17250 Platja d'Aro, Girona
T. 972 81 67 27
info@golfdaro.com - www.golfdaro.com



De martes a viernes (no festivo) según temporada.
De 39,5€ a 61€ según temporada. Consultar

CLUB DE GOLF ENTREPINOS

Avda. del Golf nº 2, 47130 Simancas
T. 983 59 05 11
golfentrepinos@golfentrepinos.com - www.golfentrepinos.com



De lunes a viernes (no festivos). 15€

Más información en la web del Club de Golf Terramar.

www.golfterramar.com

CLUB DE GOLF ESCORPIÓN

Ctra. San Antonio de Benagéber a Bétera s/n,
Bétera, Valencia - T. 961 60 12 11
info@clubescorpion.com - www.clubescorpion.com



Todos los días. 20€

CLUB DE GOLF FONTANALS

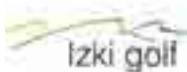
Soriguerola S/N 17538-Fontanals de Cerdanya (Girona)
T. 972 144 374
info@fontanalsgolf.com - www.fontanalsgolf.com



Todos los días. 50€ laboral - 90€ festivos

CLUB DE GOLF IZKI

Arriba s/n, 01119 Urturi, Álava
T. 945 37 82 62
gerencia@izkigolf.eus - www.izkigolf.eus



Todos los días. 27€ laboral - 37€ festivos

REAL CLUB DE GOLF LA BARGANIZA

La Barganiza, s/n, 33192 Siero, Asturias
T. 985 74 24 68
info@labarganiza.com - www.labarganiza.com



Todos los días. 9€ laboral - 40€ festivos

CLUB DE GOLF LA PEÑAZA

Ctra. de Madrid, Km 307, 50080 Zaragoza
T.+34 976 34 28 00
administracion@golflapenaza.com - www.golflapenaza.com



De lunes a viernes (no festivos). 40€

REAL CLUB DE GOLF LAS PALMAS

Ctra. Bandama, 35310 Sta Brígida, Las Palmas
T. 928 35 01 04
1891@rcglaspalmas.com - www.realclubdegolfdelaspalmas.com



De lunes a viernes (no festivos). 9€

CLUB DE GOLF PANORÁMICA

Urb. Panoramica, s/n, 12320 San Jordi, Castellón
T.+34 964 49 30 72
info@panoramicagrupo.com - www.panoramicaclubdegolf.com



De lunes a viernes (no festivos). 35€

GOLF PARADOR EL SALER

Avenida de los Pinares, 151, El Palmar, Valencia
T. + 34 961 610 384
saler.golf@parador.es - www.golfenparadores.es



Todos los días. 50%

RIOJA ALTA GOLF CLUB

Casa Club, Avda. de la Rioja, s/n, Cirueña, La Rioja
T.+34 941 34 08 95
info@golfrioja.com - www.golfrioja.com



Todos los días. 10€ laboral - 35€ festivos

CLUB DE GOLF DE ULZAMA

Valle Ulzama, Guerediain-Navarra
T. +34 948 30 51 62
maria@golfulzama.com - www.golfulzama.com



Todos los días. 25€ laboral - 40€ festivos

CLUB DE GOLF VALLROMANES

Pg. de la Torre Tavernera, s/n, Vallromanes, Barcelona
T.+34 935 72 90 64
info@golfvallromanes.com - www.clubdegolfvallromanes.com



Lunes no festivos 40€

SEÑORÍO DE ZUASTI GOLF CLUB

Calle San Andrés, 31892 Erice de Iza, Navarra
T. +34 948 30 29 00
repcion@zuasti.es - www.zuasti.es



De lunes a viernes. 25€ laboral - 50€ festivos





**PROPIEDADES EXCLUSIVAS
EN VENTA Y ALQUILER**

Your Expert in Sitges!



SITGES HOUSES

**Bienvenidos. Benvinguts.
Welcome. Добро пожаловать**

**Sitgeshouses sponsor oficial del club,
les felicita por su 90 aniversario**

Nuria Mir (Manager) API 3921 AICAT 4679 | 610 111 99
Paseo Vilafranca, nº13, local 26 · Sitges · 937 429 496 | Calle Bóvila,1 · Sitges · 93 853 29 19
info@sitgeshouses.com | www.sitgeshouses.com

Concessionari
BMW

Barcelona Premium



T'agrada conduir?

BMW MAI NO HAVIA ESTAT TAN A PROP

BARCELONA PREMIUM

Barcelona Premium

RONDA LITORAL

Joan d'Àustria, 1
Ronda Litoral (Sortida 30)
Sant Adrià de Besòs

PLAÇA CERDÀ

Ctra. El Prat, 8-14
(Plaça Cerdà)
Barcelona

SANT BOI

Carretera del Prat, 15
Sant Boi de Llobregat

DIAGONAL

C/Entença, 324-326
Barcelona

Tel.: 933 31 98 00 | barcelonapremium.bmw.es