



TERRAMAR

CLUB DE GOLF TERRAMAR MAGAZINE. SITGES 1927

II 19 #18 □ LADIES 2019: UN ÉXITO DE TODOS





"LA BÚSQUEDA DE LA ARMONÍA
ES INFINITA".

BENJAMIN CLEMENTINE,
MÚSICO, CON UN
VACHERON CONSTANTIN FIFTYSIX.


VACHERON CONSTANTIN | ONE OF
GENÈVE | NOT MANY.

RABAT
BARCELONA | + 34 934 67 52 71



LA PLANA DE SITGES

CASAS EXCLUSIVAS Y PARCELAS

*A un drive de todo lo que te apasiona.
Esto es vida.*

Oler a mar es vida. Pasear tranquilamente es vida. Llegar rápido a la ciudad o al aeropuerto es vida. Disfrutar de tu propio jardín es vida. Y todo eso lo tienes al lado de tu campo de golf favorito en LA PLANA DE SITGES.



(+34) 690 311 270 / (+34) 93 252 18 00

Av. Camí dels Capellans, 75. Local. 08870, Sitges. laplanadesitges.com

Vertix
GRUP IMMOBILIARI

vertex.es

Vertix
GRUP IMMOBILIARI

vertex.es

SUMARIO



8 CALOTA REINA EN TERRAMAR

La tercera edición del Ladies en nuestro Club ha sido un éxito.

16 WHAT'S NEW

Una selección de caprichos (y no tan caprichos) para jugar al golf.

20 LA FIESTA DE BLANCO

Terramar vive su noche cumbre en el inicio del verano.

34 LOS CAMPEONES DEL CLUB

Erik Hedberg y María Elizalde, campeones 2019.

38 CÓMO SORTEAR UN BUNKER

Andrea Jonama nos muestra las claves para un flop exitoso.

40 ENTREVISTA AL PRESIDENTE DEL CLUB

Entrevistamos a Josep María Gassó Vilafranca.

44 LOS NUEVOS HOYOS

Mostramos cómo quedará el campo tras el Plan Director.

48 BESPOKE

Es la guía más completa de la excelencia a medida en el mundo.

54 ENTREVISTA AL DR. ANTONIO TRILLA

El socio es en este número un médico conocido por todos.

58 CORRESPONDENCIAS: RIOJA ALTA GOLF CLUB

Proponemos una escapada de golf, vino y gastronomía.

60 NOTICIAS DEL CLUB

Con todas las novedades de lo sucedido en los últimos meses.

66 LADIES EN FAMILIA

Este ha sido el Ladies de los socios y de las familias.

70 CAN PERE PAU

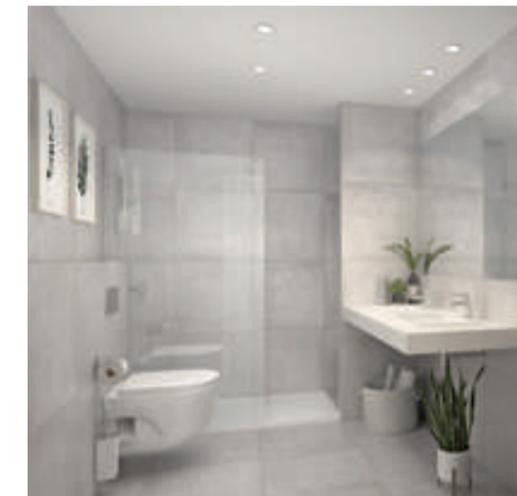
El viejo edificio ha sido testigo de muchos de nuestros golpes.

74 STAFF

Entrevistamos a Andrea Mariani.

76 FUNDACIÓN AVE MARÍA

Es el principal torneo benéfico del Club.



SU NUEVA CASA EN SITGES PRÓXIMA CONSTRUCCIÓN

ASENTIA
Sitges

Edita:  **abbott & mac callan publishers** Dirección: Provenza 280 · 08008 Barcelona. Tfno: +34 659 65 65 60 Presidente-CEO: Rafael Rossy. rafael.rossy@abbottandmaccallan.com. Director de operaciones: Joaquín Viña. Está prohibida la reproducción de cualquier material de esta revista sin autorización escrita de Abbott & Mac Callan. Fotografía: Paul Mac Manus. Impresión: Serafí.

Esta revista no supone coste alguno para Club de Golf Terramar. Todos los gastos derivados de su edición, impresión y distribución corren a cuenta de Abbott & Mac Callan Publishers, S.A. siendo de su responsabilidad y riesgo la cobertura o no mediante acuerdos publicitarios.

VENGA A INFORMARSE

Oficina de ventas:
c/ Bòbila nº 1 - Sitges Tel (+34) 931 311 562
sitges@grupoasentia.com
www.asentiasitges.com

CARLOTA REINA EN TERRAMAR

JOSEP M. FARRÀS

El Estrella Damm Mediterranean Ladies Open 2019 se clausuró con una satisfacción generalizada.

Primero por la luchada victoria de Carlota Ciganda que, por fin, se sacó la espina del putt fallado en la primera edición. En segundo lugar, por cómo se defendió el campo, que queda perfectamente reflejado en el -8 de la golfista de Ulzama después de cuatro días de competición. Y finalmente, como el club y los socios de Terramar se volcaron en esta edición, generando un ambiente único que quedará para siempre en el recuerdo.

Carlota Ciganda partía como la gran favorita en todas las apuestas por su momento de forma en la LPGA y por su aportación en la victoria europea de la Solheim Cup. Pero era una incógnita saber como afectaría al juego la preparación del campo, con un rough muy exigente por su altura y densidad, unos greens duros y rápidos, y unos landings áreas que convertían el recorrido en un verdadero reto con unas mayores exigencias tácticas para las jugadoras. Después de completar el jueves una vuelta de 72 golpes (+1), el viernes Carlota empezó el asalto al torneo con 68 golpes y especialmente el sábado, en el moving day, con la mejor vuelta de todo el campeonato: 65 golpes. Pero con un -8 acumulado nada estaba decidido para el domingo ya que la joven alemana Laura Fuenfstueck afrontaba la última jornada con dos golpes menos que Carlota (-10), después de tres días de competición increíbles con 68, 68 y 67. Terramar se disponía a vivir una apasionante última jornada con una gran expectación desde primera hora de la mañana.

Pero Laura Fuenfstueck demostró rápidamente que aún no estaba preparada para aguantar la presión de una última jornada ante una crack como Carlota Ciganda, a pesar de los dos golpes de ventaja que disponía en el tee del 1. Con dos dobles bogeys en los dos primeros hoyos perdió toda su ventaja y, aunque consiguió un birdie en el 3, toda la vuelta de Laura se convirtió



CON UNA LUCHADA VICTORIA, NO EXENTA DE EMOCIÓN, CARLOTA CIGANDA SE SACÓ POR FIN LA ESPINA DEL PUTT FALLADO QUE LE COSTÓ LA PRIMERA EDICIÓN DEL LADIES.

en un auténtico vía crucis, acabando con un 79, inimaginable unas horas antes. Una buena lección para Laura pensando en el futuro, que seguro le permitirá crecer y ser más competitiva en los próximos campeonatos. Mientras Carlota jugaba una vuelta sólida con dos bogeys y dos birdies y con unos drives estratosféricos, por detrás la

LA ALEMANA ESTHER HENSELEIT DEMOSTRÓ SU CALIDAD COMO NÚMERO 1 DEL LADIES EUROPEAN TOUR CON SU MÁGICA RACHA DE 5 BIRDIES EN 7 HOYOS CON LA QUE ESTUVO MUY CERCA DE GANAR EL TORNEO.

también germana Esther Henseleit demostraba su calidad como nueva número 1 del Ladies European Tour. Empezó a restar golpes al campo, con una mágica racha de 5 birdies en 7 hoyos, hasta situarse a uno sólo de Carlota en los espectaculares cuatro hoyos finales ante el Mediterráneo de Sitges. En el green del 18, ante la casa club, Esther tuvo una opción de birdie que

hubiera empatado el Torneo pero la bola de la germana se quedó muy cerca del hoyo. Así las cosas, Ciganda sólo tenía que salvar el par en el 18 para conseguir su primer Estrella Damm Mediterranean Ladies Open.

La Pamplonica obsequió al público de Terramar, que la arropó en todo momento, con un espectacular drive en el 18 pero el golpe corto a green se quedó en el primer corte de rough. El silencio se apoderó del momento, pero Carlota no dio opción y con dos putts sentenció la victoria, sin dar opciones a fantasmas del pasado. Como quedó claro en la ce-

La bola no quiso entrar en el green del 18 y Esther Henseleit perdió la opción de emparar en golpes con Carlota Ciganda.



Bonhams

AUCTIONEERS SINCE 1793



Valoraciones Gratuitas de Coches Clásicos y de Colección

CONTÁCTENOS PARA UNA VALORACIÓN CONFIDENCIAL Y SIN COMPROMISO.

Admitimos coches para nuestras próximas subastas. Para solicitar cita o información, rogamos se pongan en contacto con nosotros.

INFORMACIÓN

+34 680 347 606
teresa.ybarra@bonhams.com
bonhams.com

A Subastar en Nuestra Próxima Subasta de Zoute, en Bélgica:
2004 FERRARI ENZO
PRECIO DE SALIDA 1.300.000€



CON EL -8 CONSEGUIDO POR LA VENCEDORA NAVARRA, TRAS CUATRO DÍAS DE COMPETICIÓN, EL CAMPO SE DEFENDIÓ A LA PERFECCIÓN GRACIAS A UN RAUGH EXIGENTE Y LOS RÁPIDOS GREENS.

remonia de entrega de premios, la de Terramar fue una victoria especial.

Carlota llegó a emocionarse y dio las gracias a Terramar “por esta magnífica semana”, al LET por su organización, a Iñigo y Alicia de Deporte & Business por su continuado apoyo al golf femenino y finalmente a su familia y amigos por acompañarle toda la semana. Y es que Carlota y los suyos se sintieron como en casa en Sitges y Terramar. Por su

parte, Ramon Agenjo, Presidente de la Fundació Damm, se mostró exultante con el desarrollo y desenlace del torneo concluyendo que “Sitges y Terramar son inmejorables para el Ladies European Tour”. El futuro está por escribir, pero Terramar cumplió como nunca y el recuerdo de este Ladies será imborrable.

Página anterior: Laura Fuenfstueck vivió un calvario el último día, posibilitando la victoria de Carlota Ciganda (foto inferior)



APROPERTIES
REAL ESTATE

Passeig de Gràcia, 85 · 8ª planta · 08008 Barcelona · 93 528 89 08

C. Serrano, 60 · 4ª planta · 28001 Madrid · 91 800 54 64

C. Mossèn Femades, 3 · bajo dcha. Ed. Lauria · 46002 Valencia · 96 128 59 65

www.aproperities.es

UN HOGAR
PARA CADA
ESTILO
DE VIDA



WHAT'S NEW

Ésta es una pequeña selección de caprichos –y no tan caprichos– para los amantes del golf. Drives, hierros, putters, bolsas, zapatos, y todo tipo de accesorios para mejorar el swing y disfrutar plenamente en el campo.



SCOTTY CAMERON TERYLLIUM T22

Pasados 22 años de la creación del innovador putter con inserción de Teryllium que fue inmortalizado por Tiger Woods, han lanzado tres modelos adaptados a las exigencias de los golfistas de hoy: T22 Newport, T22 Newport II y T22 Fastback 1.5, que mantienen la misma inconfundible sensación que tenían los Teryllium originales. www.scottycameron.com

CALLAWAY EPIC FLASH SUB ZERO

Los ingenieros de Callaway han utilizado ingeniería artificial para crear un nuevo diseño de cara que promueve mayor velocidad de la bola. Mantiene las barras internas con tecnología Jailbreak, que la hacen más dura, con una corona de carbono más ligera. www.callawaygolf.com



LOTTUSSE MERCURE GOLF

Rematadas con una puntera vega con motivos decorativos en *broguering*, los zapatos Mercure de Golf de Lottusse han sido diseñados para proporcionar el máximo de comodidad y adherencia sin renuncia a un ápice a la elegancia. www.lottusse.com



GARIA SUPERSPORT CARBON

Fruto de una colaboración con Mercedes-Benz, el nuevo Garia es óptimo para su conducción tanto en el campo como por Sitges. Dispone de 80 kilómetros de autonomía y 70 km/h de velocidad. www.garia.com



SKYCADDIE SX 500

Lo que diferencia a este navegador de campo pensado para los más exigentes del resto del mercado son el brillo de su pantalla (que permite una visión perfecta bajo el sol), sus gráficos FullHD con todos los detalles de más de 35.000 campos, su conectividad y su diseño robusto, altamente resistente al agua. www.skygolf.com



SUÉTER J. LIDENBERG DE VISCOSA Y NYLON

J. Lindeberg es una marca sueca de ropa de esquí y golf creada en 1996 por Johan Lindeberg tras abandonar Diesel, de la que era Director de Márketing. Desde 2002, su esposa Marcella –otra ex-Diesel– se encarga de las colecciones femeninas de la casa. Este original jersey pertenece a la colección FW 19/20. Está confeccionado con una mezcla muy suave y ligera de viscosa y nylon. Puede adquirirse en azul con detalles en blanco (foto) y en blanco con detalles en rojo www.jlidenberg.com



XXIO PRIME ROYAL EDITION

La edición 2019 del driver premium ha sido diseñada para obtener mayor distancia y perdón en perfiles de velocidad de swing normal a moderada con una estética llamativamente lujosa. www.taylormadegolf.com

BEN HOGAN PTX PRO BLACK

El nuevo lanzamiento de Ben Hogan es una versión en negro de sus PTx PRO, que combinan una mentalidad pura y tradicionalista con la sensación avanzada y la retroalimentación forjada con los materiales y procesos de fabricación más avanzados de la actualidad. www.benhogangolf.com



TAYLOR MADE HI-TOE BIG FOOT

Los nuevos TaylorMade Milled Grind Hi-Toe Big Foot cuentan con una suela C-Grind más plana, ancha y asimétrica y el diseño Hi-Toe crea un centro de gravedad más alto todo ello para facilitar su uso en el bunker. www.taylormadegolf.com

UN CLÁSICO GLENMUIR 1891

Hace 126 años, el empresario escocés Andrew MacDougall abrió un taller fábrica de géneros de punto cerca de Lanark. Desde los años 70 las prendas que salen de Glenmuir cuentan por su extraordinaria calidad con gran prestigio en el mundo del golf. www.glenmuir.com



STEWART X REMOTE

El mayor atractivo de X Remote es que persigue silenciosamente al jugador por todo el campo gracias a conexión Bluetooth, convirtiéndose en un servicial y discreto caddie. X Remote se beneficia de un centro de gravedad bajo y central y de sus ruedas. Incorpora un estabilizador para que pueda desplazarse sin caer en superficies inclinadas e irregulares. www.stewartgolf.co.uk

SHOWROOM & ESTUDIO

PROYECTOS DE INTERIOR Y EXTERIOR

MOBILIARIO | ILUMINACIÓN | TOLDOS Y PÉRGOLAS | TEJIDOS | COCINAS | BAÑOS

INDOOR AND OUTDOOR PROJECTS

FURNITURE | LIGHTING | AWNINGS AND PERGOLAS | FABRICS | KITCHENS | BATHROOMS





LA FIESTA DE BLANCO

El pasado viernes 12 de julio el Club de Golf de Terramar volvió a vivir una noche memorable, en la que más de trescientas personas –entre socios y amigos invitados– completamente vestidas de blanco cenaron, rieron y bailaron animadamente para dar la bienvenida a la estación más agradecida del año.

La primera vez que en Terramar se realizó la fiesta de blanco es relativamente reciente. Fue en verano de 2013. Al margen del Club, y de la costumbre de los colonos británicos y franceses de vestir de blanco, en el mundo, la tradición de celebrar una fiesta en la que todos los asistentes fueran vestidos de blanco no ha cumplido aún ni medio siglo.

Fue durante los años 80 cuando, en poblaciones eminentemente costeras de Estados Unidos, determinados colectivos organizaron fiestas muy privadas y algunas incluso multitudinarias en las que la indumentaria blanca era un requisito obligatorio. Otro ante-

cedente importante fue el ‘Dîner en Blanc’ que inició François Pasquier en París en verano de 1988. La familia de Pasquier residía en Tahití y, como en su residencia parisina no cabían tantos convidados como los deseaba invitar, decidió organizar un picnic en el Bois de Boulogne. Para identificarse entre sí los invitados en ese parque público, pensaron que lo



LA CENA DE BLANCO CUENTA CON UNA HISTORIA BREVE –LA PRIMERA FUE EN 2013– PERO SU ÉXITO CONTINUADO LA HA CONVERTIDO EN LA FIESTA MÁS ATRACTIVA DE TODO EL CALENDARIO EN TERRAMAR.

mejor sería que todos fueran de blanco. El éxito de la cena motivó su repetición, cada vez con más asistentes. Ahora, se celebra cada año en un lugar del mundo, con una asistencia dependiendo de la ubicación de entre 8.000 y 12.000 invitados, que disfrutan de la calidad y el ambiente de este cena. Otros antecedentes a la Cena de Blanco del Club de Golf Terramar son las numerosas fiestas que organizan clubes, discotecas y al-

gunas celebridades en Ibiza, una isla en la que lo más habitual y típico en verano es vestir completamente de blanco. Pero nuestra Fiesta de Blanco poco tiene que envidiar a todos estos antecedentes. En cada edición, desde 2014, se viene confirmando su capacidad de convocatoria, de



Purgatori



CREADO POR EL HOMBRE
DESEADO POR LOS ÁNGELES



92 puntos
Añada 2014
Wine Spectator
2018

WINE-MODERATION.com
El vino sólo se disfruta con moderación

Finca Purgatori

FAMILIA
TORRES





modo que se llenan todas las mesas, hasta superar los 260 comensales en total para esta formidable cena.

Este año, a su llegada a la fiesta, cada uno de los asistentes recibió el obsequio un sombrero de paja toquilla, con el que posaron todos en un singular photocall consistente en un arco de flores con el Mediterráneo de fondo. Esas formidables vistas al mar que ofrece el hoyo 18 del Club de Golf de Terramar al

caer la tarde fueron las que acompañaron a los asistentes mientras se saludaban durante el aperitivo, que contó con la colaboración de Gin MG, Licor 43 y Fever Tree.

A medida que el sol se apagaba, la espectacular decoración de guirnaldas luminosas sobre las mesas cobraba protagonismo, hasta que llegó el momento en el que los socios e invitados se sentaron en la mesa para disfrutar de excelentes platos mediterráneos.





Durante la cena, había sido Frances Peláez el encargado de poner los mejores sones a la noche con las sus interpretaciones al piano. Después de brindar con cava, por gentileza de Segura Viudas, llegó la hora del baile, que se inició con la nota flamenca en vivo de 'Son del Aire'. Bastaron sus primeros acordes para que los más fervorosos aficionados levantaran sus esqueletos hasta el tablao y demostraran su arte mientras sonaban rumbas, sevillanas y bullerías. Otros, en cambio, esperaron en la mesa hasta que las luces del comedor del Club, convertido en una auténtica

discoteca, les advirtió que el Dj había comenzado a hacer sonar una selección de temas con los que estuvieron bailando hasta más alta horas de la noche.

Un año más, esta fiesta organizada por Master and Open se convirtió en una noche memorable para todos los asistentes.

QOODER

UN NUEVO CONCEPTO DE MOVILIDAD DE 4 RUEDAS.
ÁGIL COMO UNA SCOOTER, SEGURO Y CÓMODO COMO UN AUTOMÓVIL.



VEN A PROBARLO AL NUEVO OFFICIAL STORE DE QUADRO VEHICLES



WWW.QUADROVEHICLES.ES



TURNBERRY

Hay algunos destinos que cualquier apasionado al golf debería mantener en un lugar preferente en la lista de prioridades. Uno de ellos es sin duda Turnberry, el 'Pebble Beach escocés' donde se disputó el famoso 'Duel in the sun' en 1977.

FRANCESC ESCÁNEZ

DIRECTOR GENERAL ATLÁNTIDA VIATGES

Los aficionados del mundo entero siguieron el apasionante duelo del British Open de 1977 que durante cuatro días libraron, en el Ailsa Course de Turnberry, dos de los mejores jugadores de todos los tiempos, Jack Nicklaus y Tom Watson. La expectación ante un desafío como éste fue enorme. Tras cuatro soleados días de lucha fue Watson quien se alzó con la victoria.

Jugar en el escenario de ese duelo histórico –y de las ediciones del abierto británico de 1986, 1994 y 2009– tiene para cualquier golfista un gran atractivo, pero hacerlo en un campo como Ailsa Course, situado en la costa suroeste de Escocia es algo ciertamente especial. La rocosa bahía al borde del mar de Irlanda es posiblemente uno de los rincones más bellos del mundo, por sus espectaculares vistas sobre la isla de Ailsa Craig, por el famoso faro, por el castillo del rey Roberto I de Escocia y por las olas rompiendo en los acantilados donde llegan las ondulaciones verdes del campo.

Turnberry cuenta con tres campos de golf, el famoso Ailsa Course, Kintyre Course y Arran Course (este último de nueve hoyos). No hay duda que lo que justifica el viaje es jugar en Ailsa Course. Los 18 hoyos de este par 70 recorren 5.860 metros sobre una larga extensión limitada por el mar en un extremo y por la colina sobre la que se edificó el resort por el otro. Turnberry se construyó hace casi un siglo, siendo en sus inicios, propiedad de una empresa de ferrocarriles. Fue usada como campo de aviación durante la Segunda Guerra Mundial, tras la que estuvo a punto de desaparecer. La intervención oportuna del famoso arquitecto de campos Phillippe Mackenzie Ross salvó la propiedad y la convirtió en lo que es ahora, uno de los resorts de golf más atractivos del mundo.

Ailsa Craig es una isla con 90 hectáreas de extensión, situada a 16 kilómetros de la costa. Acompaña visualmente a los jugadores durante todo el recorrido, de ahí que le diera el nombre al campo.

AILSAL COURSE FUE LA SEDE DEL FAMOSO 'DUEL IN THE SUN' QUE, EN 1977, DISPUTARON DURANTE CUATRO DÍAS JACK NICKLAUS Y TOM WATSON PARA HACERSE CON EL BRITISH OPEN DE 1977.

Los tres primeros hoyos del Ailsa Course conforman un elegante comienzo que no está exento de complicación –especialmente cuando el viento sopla con fuerza en dirección a la isla–. Los ocho hoyos siguientes –que continúan, entre dunas de arena, la escarpada línea de la costa– son los más impactantes del campo, exigiendo a los jugadores golpes largos y precisos. Pero posiblemente sea el noveno el hoyo más representativo de Ailsa Course: desde el tee, situado en un promontorio rocoso sobre el borde del mar, desde donde se disponen las vistas

TRUMP TRUMBERRY RESORT, PROPIEDAD HOY DEL PRESIDENTE NORTEAMERICANO DONALD TRUMP, CUENTA CON UN ESPECTACULAR HOTEL BAJO LA MARCA DE PRESTIGIO 'A LUXURY COLECTION'.

más espectaculares de la bahía, debe buscarse la concentración suficiente para acertar con el drive en la estrecha calle de 415

metros hacia el green. El viaje merecería la pena aunque solo fuese únicamente para disfrutar de ese instante.

EL RESORT

La única alternativa razonable de alojamiento es el establecimiento hotelero de cinco estrellas del propio resort, que abrió sus puertas en 1906 y que ha vivido importantes cambios en su propiedad. En 1997, fue comprado por Starwood Hotels & Resorts Worldwide y operó con la marca Westin hasta 2008, año

en que fue comprado por Leisurecorp, filial de Dubai World. Starwood Hotels & Resorts administró el resort bajo la marca Luxury Collection hasta que hace cinco años, la compañía hotelera del actual presidente de Estados Unidos, Donald Trump, adquirió el golf y el resort por 60 millones de dólares y destinó, según la propia organización, más de 200 millones en la mejora del resort que continúa bajo la marca A Luxury Collection.

Al margen de las polémicas políticas que acompañan permanentemente al actual presidente norteamericano, este Trump Hotel es capaz de ofrecer todo lo que una pareja, una familia o un grupo de jugadores pueda necesitar, desde elegantes habitaciones con vistas al océano a espaciosas y elegantes suites, incluidas la Norman suite y la Lighthouse suite, que ocupa el famoso faro, además de excelentes servicios de restauración, un fabuloso Spa y un completo centro de fitness.

RESERVAS:

atlàntida
VIATGES

Consell de Cent, 323, 08007 Barcelona
Calvet, 46 (Laforja), 08021 Barcelona
Ganduxer, 37 08021 Barcelona

Tfno: 932 72 30 30
E-mail: info@atlantida.travel
www.atlantida.travel



SOLER CABOT

1842

DISEÑANDO RELOJES DESDE 1842
EN BARCELONA



BARCELONA-AMBERES

Plaça de Sant Gregori Taumaturg 8, 08021 Barcelona

www.solercabot.com

@ solercabot

☎ 934140091



ERIK HEDBERG

No esperaba conquistar el campeonato del Club este año, pero éste ha sido un galardón que ha premiado su ilusión, experiencia y madurez.

Es un torneo que Erik Hedberg ha enfocado con especial ilusión en todas sus ediciones, de las que ya ganó en 2016 y 2017. *“Desde siempre he estado acostumbrado a competir todo el año en campeonatos nacionales e internacionales. Pero éste me ha motivado siempre de manera muy especial”*. El mayor atractivo para Erik, es que se dispute en la modalidad de match play, en la que considera que es capaz de sacar su mejor juego.

Hace dos años, una pequeña lesión de hombro terminó finalmente con la ambición de convertirse en un jugador profesional. Acababa de jugar en la liga universitaria en Estados Unidos, tras muchos años de entrenar a diario. Por ello, el campeonato de este año suponía para Erik un reto especial y su victoria mayor satisfacción, ya que el golf ha pasado a ser en su vida un hobby. *“Los favoritos son siempre los que más están entrenando y ahora son Ignacio Pineda y María Ayora. No era esperable que ganase yo.”*

Erik Hedberg aprendió a jugar gracias a su padre, gran apasionado del golf. *“Nos apuntó al Club de recién nacidos. Empezamos a jugar con palos de plástico, mi hermana y yo”*. El golf les gustó a ambos, pero a Erik le divertían también otros deportes: el fútbol y el tenis. No obstante, *“a una cierta edad –a los diez u once años– mis padres me dijeron que no podía dedicarme a todo y que debía elegir uno de esos tres deportes”*. No se arrepiente de haber elegido el golf. Su hermana, dos años mayor que él, le guió en ese camino: *“ver que ella lo hacía muy bien me motivó a intentarlo yo también. Y así seguí sus pasos tanto cuando a las 14 años quise ir al CAR, como cuando decidí irme a Estados Unidos.”*

Aunque no persiga ya ambiciones profesionales, la pasión por el golf continúa viva en Erik y disfruta con este deporte los fines de semana y, en verano, algunos días entre semana (en los más largos del año), es decir, durante el tiempo que le permiten sus responsabilidades como consultor SAP en Roca. El departamento de Erik se encarga de implementar este software de gestión en las filiales fabricante de sanitarios de toda Europa, lo que le exige realizar continuos viajes, *“pero es un trabajo muy interesante y con el que estoy aprendiendo mucho”*.



“EL MAYOR ATRACTIVO DEL CAMPEONATO DEL CLUB ES QUE SE DISPUTE EN MATCH PLAY, UNA MODALIDAD EN LA QUE CREO QUE SOY CAPAZ DE SACAR MI MEJOR JUEGO”

“TERRAMAR CONTINÚA SIENDO MI CAMPO FAVORITO Y ADEMÁS CADA AÑO ESTÁ EN MEJORES CONDICIONES. GANAR SIEMPRE ES EMOCIONANTE, PERO AÚN MÁS EN MI CLUB.”

CAMPEONA DE TERRAMAR 2019

MARÍA ELIZALDE

Por segundo año consecutivo se proclamó brillante campeona absoluta del Club, demostrando una gran consistencia en su juego.

En esta ocasión no pensaba que podría ganar el match final, pues tuvo que adelantar su viaje de vuelta estando de vacaciones en Menorca: *“Pensaba que podría aplazar la fecha marcada para la final pero no pudo ser y tuve que regresar antes de lo previsto para jugar el match al día siguiente de aterrizar”*.

El partido tuvo un inicio complicado para María, con bogey en los dos primeros hoyos y 2 up en el marcador para su contrincante, pero un fantástico eagle en el hoyo 4 y un gran birdie en el hoyo 9 permitieron a María remontar e incluso situarse 1 up a su favor.

En la segunda vuelta, un birdie en el hoyo 15 resultó crucial para situar el marcador en 3 up, cerrando definitivamente el partido en el green del 16. *“Siempre es emocionante ganar, y aún más en mi Club”*.

María debutó en la escuela infantil del Club de Golf Terramar en la que el profesional Carlos Gallardo descubrió su talento. Posteriormente estuvo becada en la Federación Catalana de Golf (FCG) y finalmente entró en el Programa PAR de alto rendimiento. *“Felipe García siempre ha sido mi profesor en el Club, en la FCG y también en el PAR, y de él continúo aprendiendo mucho”*. En sus inicios uno de sus profesores le dijo que para jugar bien era importante competir en campos diferentes. *“Desde muy pequeña mis padres me acompañaban a muchos torneos, y para poder participar en los más importantes tenías que estar muy bien situada en el ranking oficial de la Federación Española. Jugar los torneos nacionales de todas las categorías, incluso absolutos, ha sido para mí una gran experiencia”*.

En sus vacaciones de verano también ha tenido la oportunidad de jugar en grandes campos europeos como Chiberta (Francia), Heritage (Irlanda) y Monterey y Quinta do Lago (Portugal).

María Elizalde acumula muchos trofeos de prestigio en su palmarés (es campeona absoluta scratch del Triangular Juvenil de Catalunya en dos años consecutivos, subcampeona de Catalunya Match Play, campeona de España infantil de juego corto, subcampeona de España interclubs sub-18, etc), pero tal como comenta, *“el golfes mucho más: te enseña a ser disciplinada y es una gran oportunidad para conocer campos increíbles y a mucha gente. Todo esto es lo que más me llena”*.

SORTEAR UN BUNKER ANTE EL GREEN

POR ANDREA JONAMA

Para ejecutar bien un *flop* –un globo, como se llama aquí– que nos permita saltar el obstáculo hasta el green, bastará con tener presentes unas pocas ideas pero importantes y, sobre todo, tener confianza en que lo podemos ejecutar a la perfección.



1 STANCE

Hay que tomar el palo más abierto de la bolsa (lo más habitual es que se trate de un sand de 58 ó 60). El stance debe ser ancho, con la bola delante del pie izquierdo y la cara del palo abierta hacia el cielo (en un ángulo de unos 30 grados).

2 BACKSWING

En el backswing hay que romper muñecas y subir el palo hacia arriba con valentía. No hay que tener miedo a subirlo, porque, en realidad, cuanto más se complete el swing, mayores probabilidades habrá de ejecutar un buen flop.

3 DOWNSWING

Es muy importante que durante el downswing el cuerpo apenas se mueva; la acción debe limitarse a los brazos y las manos. El antebrazo debe estar muy relajado. Cuanto más rápido se baje mayor spin se dará a la bola.

4 FINISH

Una vez golpeada la bola, hay que seguir el swing hasta el final, porque, si se retiene el golpe, no se cubrirá ni la distancia ni la altura que deseamos. Hay que acabar con un buen finish, pero con los antebrazos suaves y sin tensión.



JOSEP MARIA GASSÓ

Los socios de Terramar no necesitan que se les presente a Josep María Gassó. Lo han visto regularmente por el campo desde que, en 1974, se aficionó al golf y se hizo socio del Club. Fundador de RSM Gasso Auditores, presidió el Colegio de Censores Jurados de Cuentas de Cataluña desde 1987 hasta 1998, cuando asumió la presidencia del Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España hasta finales de 2006. Desde 2003, ha venido trabajando con empeño –también como presidente– en la formidable transformación que ha vivido el Club de Golf Terramar.

Felicitaciones por el Ladies. Ha sido un éxito ¿no?

Le hemos cogido un gran cariño, porque nos ha ayudado mucho. Era un reto importante y, ciertamente, nos ha obligado a ver los defectos que teníamos y profesionalizarnos. Ahora somos capaces de cosas que antes no podíamos plantearnos. También nos ha forzado a algunas obras: tees nuevos, un campo de prácticas renovado y otras mejoras. En resumen, nos ha hecho cambiar las prioridades.

Apostamos por el *rough* y por los *greens* rápidos y ha sido un éxito. Ya decía Jack Nicklaus, que el golf es *rough* y *greens* rápidos, que sino no es golf). Hemos pasado de -26 en el segundo Ladies a -8. Las chicas se quejaron un poco, pero se adaptaron.

Todo esto nos ha situado en el mundo del golf como un club de referencia. La gente habla de este campeonato, de las condiciones de Terramar, y estamos muy orgullosos. Pero no solo cara afuera, el Ladies también nos ha ayudado también por dentro.

¿En qué aspecto?

Ha creado un ambiente social fantástico. Poder hacer el *housing* para 39 chicas y sus *caddies*, y que haya más de 160 voluntarios con ganas de colaborar y aportar genera un ambientazo en el Club y uno no puede dejar de sentirse orgulloso de pertenecer a él. Porque, al final, lo importante de verdad es el Club. Sino, simplemente pagaríamos una cantidad, jugaríamos y nos iríamos.

¿Habrá un nuevo Ladies en el Club?

Queremos continuar, siempre que sea sostenible. La organización está muy satisfecha porque ha comprobado que hemos hecho todos los esfuerzos posibles. Hay muy buena conexión entre ambos y, probablemente, antes de fin de año tendremos un acuerdo favorable.

Por nuestra parte, mientras la sostenibilidad del Club no se vea comprometida en ninguna medida, continuaremos apostando por este evento que es una magnífica fiesta de golf que a los socios les encanta.

Hoy por hoy, los números del Terramar los envidia todo el sector...

Seguimos una política muy prudente que nos ha permitido superar las dificultades en los años malos. Siempre van apareciendo adversidades que hay que evaluar. La suerte es que tenemos unos socios fantásticos. Un ejemplo: nos surgió la oportunidad de adquirir Can Pere Pau. Siempre habíamos pensado lo que podríamos sufrir si alguien compraba aquella casa y la habitaba y más después de 'la sentencia del camping', que nos obligaba a levantar una red de 50 metros de altura. Por ello, asumimos que teníamos que comprarlo como fuera. Pues bien, treinta socios nos ayudaron a financiarlo sin intereses. Estas Navidades podremos devolver los últimos importes que nos prestaron.

Ahora, con los nuevos hoyos, todo el entorno de Can Pere Pau quedará precioso y tendremos que preguntarnos qué hacemos para evitar que se vea ahí en medio como una ruina.

Con los dos nuevos hoyos se habrá completado una fase del plan director que quedará en stand by, ¿habrá que esperar muchos años para verlo terminado del todo?

En absoluto. La intención es que pueda continuarse pronto. Debe estar concluido antes de terminar el mandato de esta Junta. No obstante, como decía antes la sostenibilidad del Club sí es una prioridad.

¿Esa sostenibilidad exige abrir las puertas del Club a los turistas que vienen a Barcelona de todo el mundo?

En estos momentos, estamos trabajando con varios clubes de golf y con la Diputación en la marca Barcelona, para que todo esto sea una realidad. Nuestro sistema informático permite ya hacer reservas *on line*, mantenemos el contacto con los *touroperadores*, estamos trabajando con el gremio hotelero de Sitges y estamos buscando solución a las exigencias que tienen los congresos de poder reservar salidas con muchísima anticipación. Y todo ello es principalmente ayudar así a los hoteles de Sitges y a toda la población.

Pero, a la vez, tenemos que ser comedidos, porque somos un club social y el socio debe salir beneficiado. Entre semana hay horas

“PROBABLEMENTE, ANTES DE FIN DE AÑO TENDREMOS UN ACUERDO CERRADO PARA VOLVER A SER, UN AÑO MÁS, LA SEDE DEL LADIES.”



vacías y no molestamos al socio utilizando estos espacios pero debemos respetar las horas punta, en las que el socio quiere jugar.

Va a crecer mucho el número de habitantes de Sitges, ¿cómo se presenta el futuro del Club?

Esta transformación es muy importante tanto para el Club de Golf Terramar como para Sitges.

Nuestro Club ocupa unas 54 hectáreas. Es una instalación importante que, obviamente, hay que valorar. Ha pasado de ser un club de las afueras a un club de ciudad, y eso nos ha obligado a muchas modificaciones y acciones para continuar. Lo que comentábamos de los hoteles es una constatación de los efectos positivos que Terramar tiene para Sitges. También el Ayuntamiento es consciente del beneficio que el Ladies –con tantas horas de televisión en las que ha salido Sitges en todo el mundo– supone para nuestra población.

Una de los cambios que hemos hecho, para adaptarnos a esa transformación de segunda a primera residencia, ha sido la iluminación del campo de prácticas que permite, ya de noche, que los chicos puedan venir a jugar al salir del colegio. Felipe García está dirigiendo muy bien la escuela. Yo creo que todo esto es un complemento importante para Sitges y también para el Club, que necesita masa social y una base de chicos jóvenes para asegurar la continuidad futura.

El futuro del Club es muy bueno: tenemos una ubicación privilegiada, única, acabaremos de tener unas instalaciones muy completas, nuestro hoyo tres es irreplicable... Todo esto no va a desaparecer.

Cuando accedí a la presidencia me ofrecieron mucho dinero por el hoyo 4. Este será un club cada vez más deseado. Las nuevas promociones de Sitges son un vivero de socios.

Pero habrá unos límites de asunción de socios...

Nos fijamos un tope en 1.200 socios, pero yo lo estoy situando en 1.100. Si con este número tenemos suficiente para vivir y dar todos los servicios que tenemos que brindar, no tiene sentido aumentarlo. Ya somos uno de los pocos clubes que no cobramos derechos de juego y uno de los clubes más asumibles de Cataluña.

¿Cuándo se inició tu afición por el golf?

Empecé a jugar hace mucho tiempo, por lo menos hace 45 años. Me compré un apartamento en Sitges, y como una consecuencia

lógica, fuimos al campo de golf y empezamos a jugar. Y nos lo hemos pasado estupendamente bien.

Eran los primeros tiempos de RSM Gassó Auditores. Más tarde presidiste el Colegio profesional de Cataluña y después el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de toda España. ¿Tus hijos han seguido tus pasos en el mundo de la auditoría?

Solo uno de mis cuatro hijos los ha seguido. Profesionalmente, la auditoría es muy exigente y aunque hay procedimientos repetitivos es muy interesante. En todo caso, cumple una función social completamente indispensable.

La profesión fue socialmente maltratada por unos pocos casos hace un par de décadas. No obstante, ¿qué fiabilidad tienen los balances no auditados?

Ninguna. Un balance –o cualquier estado financiero– que no se haya auditado implica confianza. Es por eso que la auditoría cumple una función necesaria en la sociedad.

Al principio –cuando surgió este problema con el caso de Enron–, la situación fue injusta. Pero después todo ha ido normalizándose, e incluso ni durante la crisis –que es siempre un pozo que podrían alimentar situaciones de este tipo– se ha vivido complicaciones significativas. Se ha trabajado muy bien y la profesión mantiene su prestigio.

¿Tiene sentido que haya en España dos corporaciones profesionales diferentes para una sola profesión?

Ninguno. En mis tiempos de presidente del Instituto conseguimos que todas las grandes multinacionales de la auditoría estuvieran unidas en el Instituto. Eso era un gran paso que esperaba que fuese definitivo para que ambas corporaciones terminaran unidas, que era lo que deseaba el propio Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC). Dimos muchos pasos importantes en ese camino, pero finalmente aún se está en ello. Desde el 2008, he tenido una actitud más observadora.

Mucho ha cambiado la profesión en ese tiempo

Sin duda. Recuerdo que en nuestras presentaciones de la firma tenían que empezar con la pregunta “¿Qué es la auditoría?”.

Finest Real Estate Sitges

Su agencia



ENGEL & VÖLKERS®

Passeig de Vilanova, 30 - 93 811 44 44
www.engelvoelkers.com/sitges

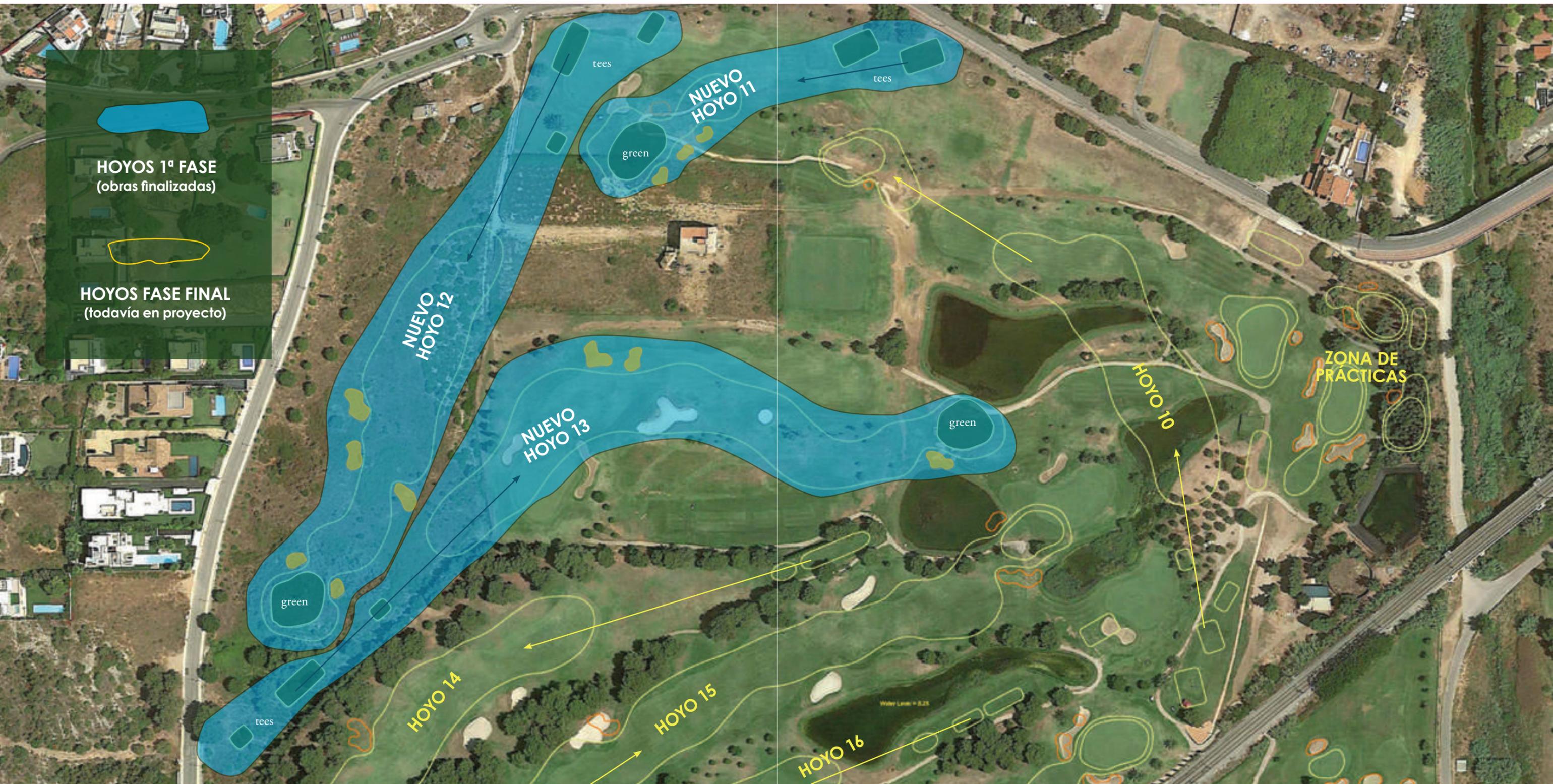
LOS NUEVOS HOYOS

Antes del próximo número de la revista, se estarán jugando los dos nuevos hoyos de Can Pere Pau y el reformado hoyo 13. Ha llegado el momento de incluir una guía gráfica que muestre cómo será el recorrido en esta fase intermedia y al terminar el Plan Director (dentro de unos años).

Poco después de cumplirse un año del inicio de las obras del Plan Director –el 13 de febrero de este año–, la hierba que desde hace un par de meses cubre ya los nuevos hoyos, se habrá fortalecido lo suficiente para que los socios puedan jugar en ellos.

La supresión de un par 4 del camping, como consecuencia de una sentencia judicial, había dejado en evidente desequilibrio el

recorrido del club. Aunque deberá esperarse un tiempo hasta que se complete el trazado definitivo, estos dos nuevos hoyos y la remodelación del hoyo 13 supondrán una notable mejora que disfrutaremos los socios.



UNA NUEVA HIERBA EN TERRAMAR

MARIA GUTIERREZ. GREENKEEPER.

Durante el transcurso de la primavera y verano de 2019 se ha finalizado la última parte de la primera fase del Plan Director, elaborado por la firma Mackenzie & Ebert y ejecutado por Bior Construcciones, el proyecto se puso en marcha a finales de la primavera dando un último retoque a la parte del moldeo bajo la supervisión directa de Martin Ebert y dejando el terreno preparado para la siembra.

TRAS LA INTENSA INVESTIGACIÓN AGRONÓMICA REALIZADA, SE DECIDIÓ QUE LA MEJOR OPCIÓN PARA TERRAMAR ERA IMPLANTAR PASPALUM, UN GÉNERO DE PLANTA HERBÁCEA AUTÓCTONA EN SITGES.

Después de una intensa investigación agronómica, se decidió que la mejor opción –teniendo en cuenta la climatología, la sostenibilidad, la localización y el entorno medioambiental– era implantar Paspalum, un género de planta herbácea autóctona en Sitges, para ello se recurrió a la última tecnología en semillas, trayendo desde Estados Unidos una variedad reciente, llamada Pure Dynasty.

La coordinación entre la implantación de la Pure Dynasty y la entrega de la obra de la Estación de Reciclaje de Agua fue determinante para el éxito de los hoyos nuevos. A la vez, en busca de una mejora a nivel I+D se estableció un calendario para introducir la Pure Dynasty en los greens del campo, así que, durante el verano se han llevado a cabo dos resiembras (julio y agosto) en dicha superficie dando comienzo a una transición natural experimental, somos el primer campo del mundo en llevar a cabo un trabajo como este, la tecnología avanza, y cada vez somos más exigentes con la calidad y con la profesionalidad de las prácticas culturales.

En la celebración de la última edición del Ladies, a principios de otoño, los nuevos hoyos mostraban ya un aspecto esplendoroso.



CLÍNICA JANÉ

EQUIPO DR. LUIS JANÉ



EXCELENCIA EN ODONTOLOGÍA DESDE 1947

Clínica referente de seriedad, responsabilidad y profesionalidad en Odontología restauradora y estética.
Dr. Luis Jané, Doctor en Medicina y Director del Master de Rehabilitación estética de la UIC.



CLÍNICA JANÉ
EQUIPO DR. LUIS JANÉ

Pomaret, 22 · 08017 Barcelona · T. (+34) 93 253 04 33
info@clinicajane.com · clinicajane.com

ANDERSON & SHEPPARD

BESPOKE

CLAUDIO VAUBAN ABBOTT & MAC CALLAN PUBLISHERS

La exclusividad cobra sentido cuando se refiere a un producto creado siguiendo con fidelidad los deseos y las necesidades particulares de un cliente. Si, en su elaboración se añade, además, talento y saber hacer artesanal, estaremos hablando de algo realmente estimable.

Hubo un tiempo, antes de descubrir las ventajas económicas de la producción en cadena, en el que todo se hacía a medida. En un mundo de artesanos, cualquier elaboración podía ser afín a su destinatario. Tras la revolución industrial, los bienes son escasos. En sectores como el automovilismo, la náutica o la relojería son prácticamente inexistentes. Para que pueda hablarse auténticamente de *sur mesure* –en francés–, *su misura* –en italiano– o *bespoke* –en inglés– el cliente tiene que poder elegir la definición íntegra del producto, seleccionando materias primas, escogiendo la forma completa y cualquiera de las especificaciones.

SASTRERÍA A MEDIDA

Sastrería sólo puede ser sinónimo de prenda a la medida del cliente. Algunos sastres presumen de registrar más de un centenar de mediciones. Sin llegar a estos extremos, con datos insuficientes será imposible alcanzar la hechura perfecta.

Desde el siglo de Beau Brummell las sastrerías londinenses de Savile Row son sinónimo del estilo inglés, con sus trajes de corte impecable y tejidos robustos. Algunas casas mantienen vivas las técnicas ancestrales y otras decidieron abandonar el estilo inglés y algunas optaron por abandonar incluso el estilo.

Entre todas destacan **Anderson & Sheppard**, Huntsman & Sons y Henry Poole. La primera –que se encuentra, en realidad, en la vecina Old Burlington– confecciona las impecables chaquetas cruzadas del príncipe Carlos. **Huntsman & Sons** mantiene la esencia de su sastrería junto a su oferta a la colección *ready-to-wear*, tras la entrada del financiero Pierre Lagrange en su capital. Fundada en 1806, **Henry Poole** es el más antigua de estas tres sastrerías. En su taller confeccionaron, por encargo de Eduardo VII –cuando todavía era Príncipe del Gales– el primer esmoquin de la historia.

Nápoles es otro epicentro mundial de la alta sastrería. En los años 30, sus artesanos reinventaron la sastrería al crear el *stilo napoletano*, cuyo principal mérito fue unir, en el mismo traje, elegancia y comodidad. Las particularidades del stilo

EN ESTA ÉPOCA EN LA QUE REINAN LAS MARCAS, EL CLIENTE YA NO TIENE TANTA RAZÓN Y LA RELACIÓN CON ÉL SE HA IDO REDUCIENDO A UNA ESPECIE DE CONTRATO DE ADHESIÓN.

A PESAR DE LA TRANSFORMACIÓN QUE HA VIVIDO LA INDUMENTARIA MASCULINA, UN TRAJE DE SAVILE ROW CONTINÚA SIENDO HOY TODO UN REFERENTE DE ELEGANCIA.

napoletano se advierten en solapas, bolsillo, mangas, espaldas, botonaduras y varios detalles del pantalón, pero la diferencia que le da un aire singular son los hombros desestructurados y los pliegues con los que se clavan las mangas. Los nombres napolitanos más reconocidos **Cesare Attolini**, **Mariano Rubinacci** y **Kiton**, que se gestó en 1968, cuando **Ciro Paone** agrupó en el mismo taller a numerosos sastres napolitanos.

Otras sastrerías italianas adquirieron prestigio internacional, como la malograda **Brioni** de Roma, o los milaneses **Domenico Caraceni** y la **Sartoria Campagna**. Hoy hay, en la capital lombarda, un taller familiar que va conquistando fama mundial, **Musella Dembech**. El máximo reconocimiento sartorial en París lo ostentan también dos apellidos italianos: el de los romanos **Cifonelli** con su establecimiento de Rue Marbeuf y el de Francesco **Smalto**, nacido en Reggio Calabria y fallecido hace tres años La Mamunia.

Con casi 175 años de historia, **Santa Eulalia** se ha convertido en un establecimiento internacionalmente modélico. En su taller de sastrería se han vestido y vistien varias generaciones de ilustres familias de España. Otra casa española con

renombre y saber hacer es la sastrería **López Herbón**, actualmente en manos de Gonzalo Larrainzar. Conocido como el sastre del Rey, su padre Manuel y su tío Luis comenzaron a vestir a S.M el rey Juan Carlos, hasta que Gonzalo y el rey Felipe tomaron el relevo.

CAMISERÍA

Con la aparición de las camisas *ready-to-wear*, el oficio de camisero está en franco retroceso. Incluso los mejores, famosos por sus *camisas sur mesure*, sobreviven, en realidad, gracias a las camisas *prêt-à-porter*. La transformación que ha vivido Jermyn Street, la calle londinense de los camiseros, ha sido dramática y algunos nombres históricos venden camisas fabricadas en oriente con precios económicos. El nombre más recomen-

dable sigue siendo **Turnbull & Asser** en su espacio bespoke de Bury St.

Ninguna camisería acredita tantas citas literarias como **Charvet**, cuyas camisas se han venido encargando desde el siglo XIX en el nº 28 de la place Vendôme de París. Los clientes tienen más de 6.000 opciones de tejidos con finísimas combinaciones de algodones, lanas, linos y hasta de un popelín two-fold 200's.

La camisería con más tradición en España es **Burgos** en la madrileña calle Cedaceros que llegó a competir con Charvet, al abrir su tienda en París. Y en Barcelona son reconocidas por su calidad las camisas de **Bel & Cía**. Fundado en 1842, este establecimiento se enorgullece de confeccionar las primeras Tebas al joven Don Carlos Mitjans y Fitz-James Stuart, Conde de Teba.

EL CAMBIO MÁS IMPORTANTE EN EL SECTOR DE LA ALTA ZAPATERÍA A MEDIDA HA SIDO LA IRRUPCIÓN DE TALENTOSOS BESPOKE SHOEMAKERS JAPONESES.

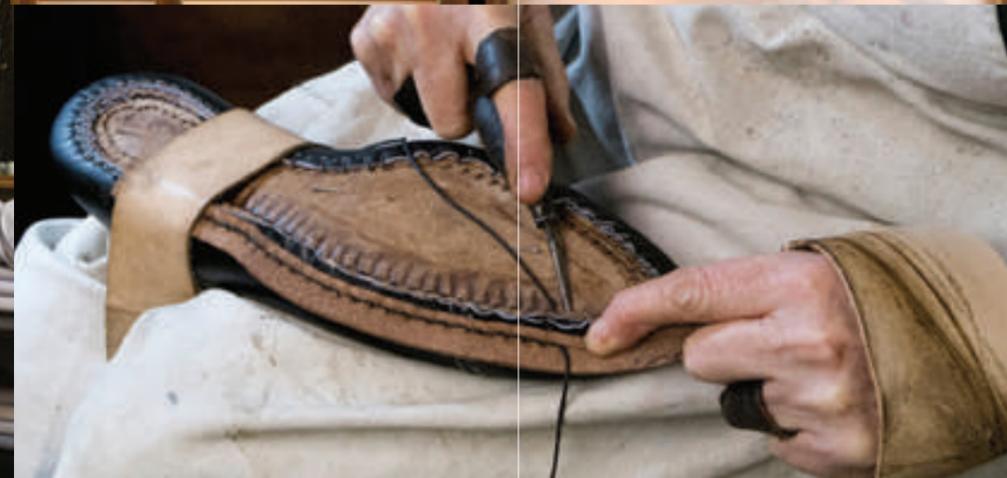
BESPOKE SHOEMAKERS

El cambio más importante vivido en el sector de la zapatería a medida del más alto nivel es la irrupción del talento nipón, tanto en las históricas casas europeas como en sus propios talleres en Japón. La otra noticia es el reconocimiento internacional que ha conseguido el taller en España de **Norman Vilalta**. Desde la calle Enrique Granados en Barcelona, se ha ido ganando el corazón de los más *connoisseurs* y de los influencers más reputados –como **Jacomet**, **Crompton** o **Mannby**–, de webs como **The Rake** o de establecimientos como **maison Degand**.

Sin duda, el zapatero más conocido es **John Lobb**. La familia Lobb abrió su negocio londinense en 1866 (donde apenas nada ha cambiado en el último siglo) y, 36 años más tarde, una filial en París (que en 1976 fue adquirida por **Hermès**). La familia de su fundador, **George Glasgow** ha conseguido para la centenaria **Cleverley** un reconocimiento del mercado norteamericano, tanto para sus clásicos *ready-to-wear* como para los bespoke. Cerca de John Lobb y Cleverley, se encuentra **Foster & Son**, fundada 16 años antes que Lobb y que cuenta con el saber hacer de **Emiko Matsuda**. También en Mayfair, abrieron en

Página anterior: escaparate de Anderson & Sheppard en Old Burlington. Bajo estas líneas, interior de Charvet en París.

Escaparate de Berluti. Taller de Norman Vilalta en Enrique Granados en Barcelona. Foto en el taller de Santa Eulalia en Barcelona.



HUBO UN TIEMPO LOS MEJORES GUANTES DEL MUNDO SE ELABORABAN EN TALLERES ESPAÑOLES. HOY SE HACEN EN LONDRES Y EN ITALIA.

2006 **Gaziano and Girling** donde pueden adquirirse sus zapatos *ready-to-wear* o encargar unos zapatos a medida. Y junto al Sena, se encuentra **Berluti**, perteneciente hoy al grupo LVMH. Olga Berluti transformó el mundo de la zapatería hace unos años, con sus célebres pátinas. Tras formarse en John Lobb y Berluti, el 'Maitre d'Art' **Pierre Corthay** abrió en París un excelente taller en 1990. Lo mismo puede decirse de **Dimitri Gómez**, que oficia en Crockett & Jones en rue Chauveau-Lagarde de París—.

El taller florentino del difunto **Stefano Bemmer**, cuenta con la japonesa Masako Bando. También en Florencia, Hidetaka Fukaya abrió **Il Miccio** donde pone su sólido dominio técnico al servicio de la creatividad.

Las nuevas joyas del Japón son **Yohei Fukuda** —formado en George

Cleverley y Edward Green—, **Clemantis Ginza** — que abrió Keitaro Takano tras su experiencia en Nobuyoshi Seki— y de manera muy especial **Tye Shoemaker** —fundado en 2011 por Tsuyoshi Ohno y que está considerado por muchos el mejor zapatero del planeta, tanto por su fina creatividad y buen gusto como por su sólida técnica.

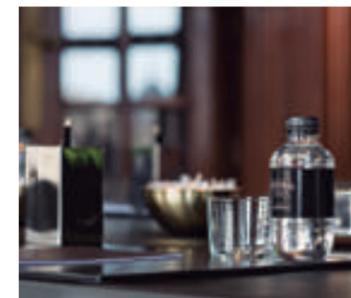
OTROS ESPECIALISTAS DEL BESPOKE

Esta valiosa lista quedaría incompleta sin establecimientos como los corbateros E. Marinella, Drake's y la propia Charvet, sombrereros como Lock & Co., perfumistas de la talla de Roja Dove, Kurkdjian, Kilian Hennessy o Ramón Monegal, bespoke eyewear como la familia Bonnet de París o Claire Goldsmith de Londres, paragueros como Francesco Maglia en Milán o Mario Talarico en Nápoles (lamentablemente, los mejores talleres ingleses han ido cerrando); así como artesanos especializados en los guantes (como Mazzoleni, Merola, Dents o Chester Jefferies) o de pañuelos, como Simonnot-Godard, o de las maletas como Gringola, maestros que contra tendencia continúan creando pequeñas obras de arte a la medida de un privilegiado.

Escaparate de la sombrerería más antigua del mundo, Lock & Co. en St James Street en Londres. Par de guantes de Dents.



GRAND HOTEL
CENTRAL
★★★★★
BARCELONA



—
“The best place in the city”

Wallpaper
—

grandhotelcentral.com

Via Laietana, 30, Barcelona. Tel. +34 93 295 79 00

 A MEMBER OF
unicohotels.com

DR. ANTONI TRILLA

Jefe del Servicio de Medicina Preventiva y Epidemiología del Hospital Clínic de Barcelona, el Dr. Trilla es catedrático de la facultad de Medicina de la UB, de la que hoy es decano. Graduado en Medicina por esta universidad, se especializó en Medicina Interna en el Clínic de Barcelona. Posteriormente obtuvo un máster en Economía de la Salud y en Medicina Preventiva y Salud Pública y otro en Gestión Hospitalaria y de Servicios de Salud. Es miembro de la Junta de Gobierno del Colegio Oficial de Médicos de Barcelona. Es socio del Club de Golf Terramar desde hace más de 35 años.

Hemos vivido una acelerada globalización de las enfermedades que debe planter unos problemas inmensos...

Absolutamente. Este proceso tiene ventajas pero también inconvenientes. Tenemos que estar convencidos de tener un solo mundo y una sola salud, que la salud del mundo es global, que cualquier persona que esté regresando, por ejemplo, del sudeste de Asia, puede venir con alguna infección que aquí no tenemos, que podemos importar y exportar diferentes tipos de virus o bacterias que viajan con nosotros.

Esta salud globalizada nos tiene que hacer pensar en la salud del planeta y, particularmente, en la salud de los animales, de los que proceden gran parte de las enfermedades humanas.

En términos de salud, en Occidente somos más ricos...

Los europeos somos unos privilegiados. Tenemos sistemas sanitarios muy potentes y tenemos controladas o en vías de solución muchas enfermedades. Cada vez se añaden más años de calidad a la vida. Aunque todo el mundo mejora, hay países con sistemas sanitarios muy precarios y poco profesionalizados. Es cierto que las enfermedades exóticas nos vienen de fuera, pero por la propia mejora de la salud, algunas personas y familias han dejado de vacunarse, con lo que emerge el riesgo de enfermedades que ya estuvieron superadas, como el sarampión.

Dicen que la vejez será la enfermedad de los pobres...

La vejez es la evolución natural del ser humano. Lo que hay que intentar es envejecer en las mejores condiciones y eso significa entre otras cosas, tener amigos. La soledad mata. Una persona que vive sola envejece física y mentalmente peor que otra bien conectada con familia, amigos y actividad. Pero envejecer y morir lo haremos todos.

Seguro que tenemos todos fecha de caducidad. Como decía, Bernard Shaw: *“no intente vivir eternamente, que no lo conseguirá, procure disfrutar de todos los días de la vida”* (como médico debo decir que este disfrute se tiene que hacer de manera saludable, sin muchos excesos... [rie] porque eso castiga también la salud).

Pero hay quien afirma que la inmortalidad es posible...

En esto soy muy pragmático. La vida la tenemos que vivir lo mejor posible. Y como dice nuestro juramento hipocrático *“que sea respetado mientras viva y recordado con cariño cuando ya no esté”*.

Y creo sinceramente que esto es lo máximo a lo que podemos aspirar.

Cuando los médicos nos salvan la vida casi gratis ¿nos la está regalando la mutua o es el propio médico el que lo hace?

Soy miembro de la Junta del Colegio de Médicos, lo que me da una visión global de la profesión. Yo trabajo en el sistema público, pero trato con muchos médicos cada uno con sus especialidades y sus diferentes problemáticas. Hoy en día, los sistemas privados basados en mutuas, salvo excepciones contadas, han conseguido deteriorar la asistencia hasta extremos insoportables. La remuneraciones que obtienen los médicos para trabajar en situaciones próximas al monopolio hacen que los profesionales estén descontentos. Pueden llegar a percibir solo 10 euros por visita, lo que es completamente injusto para un profesional con este nivel de formación.

Es una pena, porque la medicina privada puede convivir perfectamente con la pública. Aunque no son todos los casos, ésta es una situación que estamos denunciando desde el Colegio.

Los avances médicos son espectaculares, pero la gripe nos sigue fastidiando todos los inviernos. ¿Por qué?

La gripe es una enfermedad con la que convivimos y que nos parece que no es especialmente importante, y afortunadamente, para la mayoría de la población no lo es (cuatro o cinco días miserables y sin poder jugar al golf) pero es un ejemplo de enfermedad difícil: el virus muta y se adapta, tenemos vacunas que son solo parcialmente eficaces, no se vacunan todos los que deberían.

Las poblaciones de riesgo, por edad, enfermedades pulmonares, etc. pueden pasarlo muy mal, pudiendo llegar a morir. Es una enfermedad que banalizamos, pero que tiene un coste en vidas humanas al año alto y contra la que no tenemos armas perfectas.





**“EL GOLF ES UN DEPORTE
MANIFIESTAMENTE SALUDABLE:
ANDAR POR LA NATURALEZA SIN ESTRÉS
MIENTRAS HABLAS CON GENTE EDUCADA
ES LO MEJOR QUE TE PUEDE PASAR.”**

Leí recientemente que el sida ha mutado y que los retrovirales han dejado de hacer efectos ¿Es así?

El sida es un ejemplo más complicado que el de la gripe. Desde el punto de vista de las mutaciones, la gripe sería una motocicleta y el sida un fórmula 1. Tiene una capacidad de mutar y esconderse muy alta. De ahí que llevemos años y años intentando dar con una vacuna preventiva que evite la enfermedad y eso es muy muy difícil.

La otra consecuencia de su capacidad de mutación es que el virus se haga resistente a los tratamientos que se dan. Con todo, se ha conseguido cronificar la enfermedad y que los pacientes vivan con bastante normalidad.

¿Eso es lo que habrá que conseguir con el cáncer?

Así es, el objetivo es que el cáncer no te mate, que lo tengas controlado y que puedas vivir muchas años libre de enfermedad o con la enfermedad muy controlada.

En el caso del cáncer debemos tener presente que con una sola palabra englobamos muchos tipos de tumor. Decir tengo cáncer es casi como decir tengo fiebre. Hay muchos tipos, unos que son más sencillos de tratar y otros que diagnostican tarde o son muy agresivos. Si te toca un gen malo pero haces una vida relativamente sana igual tienes suerte, vives mejor y estás en mejor estado. Lo que cuenta más es la carga genética y el estilo de vida (y un poco el medio ambiente que también influye y el sistema sanitario que te ayuda a recuperarte).

Parece que se acerca una crisis... ¿las crisis económicas influyen en la salud de las personas?

Influyen, pero es interesante; lo hacen en dos sentidos, el negativo, que es el que todo el mundo presupone, pero –curiosamente– hay estudios que demuestran que en periodos de crisis disminuyeron la mortalidad por accidentes de tráfico, porque la gente sale y viaja menos. Y es que en la medicina raramente todo es blanco o negro.

Pero aquí, la ‘enfermedad’ más frecuente es el paro. Las personas desempleadas son las que tiene peor percepción de salud y hábitos de vida menos saludables.

¿Cuándo empezaste a jugar a golf?...

No recuerdo la fecha exacta, pero creo que fue durante la residencia, en el año 82 ó 83. Veníamos a Sitges y empezamos a jugar. Desde entonces, con los altibajos que te impone la profesión, no he dejado de jugar. Es un deporte manifiestamente saludable. Esto de andar por la naturaleza sin estrés mientras conversas con gente educada es de lo mejor que te puede pasar...

A veces también se discute cuando se juega al golf...

Sí. Precisamente, cuando empecé a jugar, me apunté a un curso y obtuve el título de árbitro de golf. Eso de que uno mismo se aplique una penalidad es de un espíritu muy británico, de *fair play*. Hay una expresión interesante –que utilizamos también en medicina– y es que al que juega contigo se denomina ‘compañero competidor’. Ese *fellow competitor* tiene mucho que ver con el espíritu de este juego.

¿Cómo ves el Club?

Lo recuerdo desde hace muchos años, de cuando la pequeña casita club y cuando el primer hoyo era un par 3 que iba a parar al mar.

Terramar ha ido a más siempre, pero es increíble lo magnífico que está el campo desde hace unos años, y especialmente ahora. Hay que felicitar a todos los que lo han dirigido y a todos los que han trabajado y siguen trabajando actualmente en el mantenimiento de este campo, que para mí es impecable desde muchos puntos de vista.

¿Conseguiste ilusionar a tus hijos con el golf?

Sí y puse mi empeño en ello; incluso fui durante algunos años delegado de infantiles del club. Mis dos hijos jugaban. El mayor consiguió un buen nivel –con un handicap de una sola cifra–; ahora lo ha dejado por cuestiones de trabajo, pero continúa jugando ocasionalmente. Y el segundo, que es médico, sigue siendo socio del Club y dice que algún día volverá a jugar.

Tenemos en Terramar la suerte de tener una gran escuela y, aunque luego no jueguen, les queda el *swing* para toda la vida. El Club ha hecho un gran planteamiento en este sentido.



SEBAGO ES

SEBAGO is a registered trademark

GOLF Y VINO EN LA RIOJA

Situado a solo cinco kilómetros de Santo Domingo de la Calzada, a veinticinco de Haro y a pocos más de Marqués de Riscal, Rioja Alta Golf Club brinda la excusa perfecta para pasar unos días formidables combinado golf, vino, gastronomía y vinoterapia.

En unos terrenos de 71,16 hectáreas, en el término municipal riojano de Cirueña, junto al Camino de Santiago, se encuentra este campo compuesto de dos mitades de 9 hoyos de ida y 9 de vuelta de características muy equilibradas, cada una con dos hoyos de par 3, cinco de par 4 y dos de par 5. El par de cada vuelta es de 36, siendo para total del campo de 72.

La topografía presenta un relieve variado, relativamente accidentado en las zonas perimetrales. El diseño del campo se encaminó a la adecuación paisajística de la finca y su funcionalidad desde el punto de vista golfístico.

A cinco minutos en coche, se encuentra Santo Domingo de la Calzada. Este año se celebra el primer milenario del fallecimiento de su fundador, Domingo García. Su catedral con la torre exenta, la plaza de España, el Convento de San Francisco y la Abadía Cisterciense justifican por sí solo el viaje.

Se puede completar con la vista a bodegas de Haro tan recomendables como CVNE, Roda, Muga y La Rioja Alta, o a la bodega Marqués de Riscal en Elciego. En esta última se encuentra la llamada 'Ciudad del Vino', un complejo compuesto por la antigua bodega y un nuevo edificio diseñado por Frank O. Gehry que acoge el Hotel Marqués de Riscal –un Luxury Collection Hotel donde vale la pena hacer noche–, el Spa Vinothérapie Caudalie, y dos restaurantes del *chef* riojano, Francis Paniego. Precisamente, a solo 20 kilómetros del Golf, se encuentra el Hotel Echauren, el famoso Relais & Châteaux que cuenta con el restaurante El Portal de Echauren de Francis Paniego –con dos estrellas Michelin–.



NOTICIAS DEL CLUB

CAMPEONES SÉNIOR 2019

La edición del XVII Campeonato del Club Sénior cuya final se disputó en el mes de mayo, tuvo, en la 1ª categoría, a Carmen Valls-Taberner como campeona y a Philippe Bach como campeón, mientras que en la 2ª categoría los campeones fueron Paqui Martín y Santiago Poveda.

CAMPEONES INFANTILES 2019

El pasado verano, Álvaro Figueras se proclamó vencedor del Campeonato Infantil Masculino al ganar en la final a Javier Carbonell. Por su parte, Paola Sánchez-Mora fue la ganadora del Campeonato Infantil Femenino gracias a su victoria ante Ainoha Pérez-Ullivarri en la final.



III OPEN DE PÁDEL TERRAMAR

El 31 de agosto se celebró las finales del Open que organiza Tennis Academy Barcelona. Sandro Merella y Alex Ballabriga se impusieron en la categoría masculina y la pareja formada por Nieves Piera e Inés Poveda en la categoría femenina. Los vencedores en la edición de este año en la categoría infantil fueron Daniel Bel y Daniel Fradera.



CENA DE VERANO

La noche del sábado 31 de agosto tuvo lugar la tradicional cena de gala. Tras la cena se entregaron las medallas a los socios que han cumplido su 25 y 50 aniversario en el Club. Juan Manuel Desvalls Maristany, Alfonso Macaya Miquel, José de Pineda Churruca han cumplido en 2019 sus 50 años de socios. Por su parte, las medallas de 25 años correspondieron a Antonio Moya Yuste, Paqui Martín Alcaide, Isidro Marín Navarro, José Nart Espinet, Elena Sola Cardona y Miguel García Hofmann.

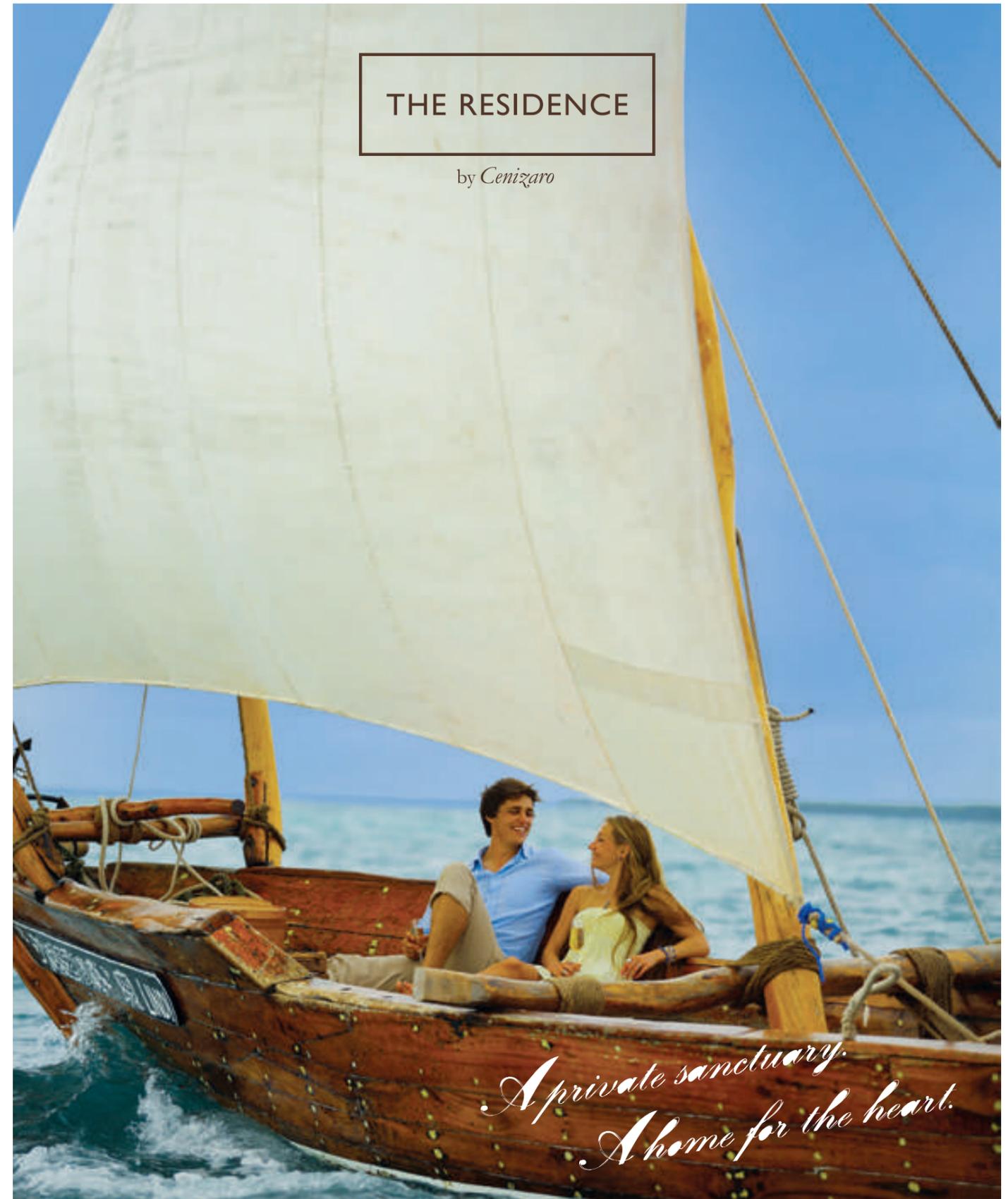


12 HORAS DE FÚTBOL 5

El pasado día 15 de septiembre, se disputaron las primeras 12 horas de fútbol 5, en el Club de Golf Terramar Sitges.

Participaron un total de cinco equipos y todos los participantes jugaron un mínimo de tres partidos, a la vez que disfrutaron de la piscina y de la zona Multideporte del club.

La idea de organizar este torneo surgió durante el torneo de pádel, a partir de un comentario de Tennis Academy Barcelona y el recuerdo de un socio del antiguo torneo llamado *Mundialito*.



LOS SONIDOS DEL OCÉANO SE MEZCLAN BAJO UN CIELO AZUL INFINITO. ÍNTIMOS Y CON PERSONALIDAD PROPIA, LOS HOTELES THE RESIDENCE SON EL ESCENARIO PERFECTO PARA ESCRIBIR TU HISTORIA MÁS APASIONADA. DÉJATE LLEVAR Y VIVE LA EXPERIENCIA. MOMENTOS CREADOS EN THE RESIDENCE .

PRIMEROS TÍTULOS DE MIRIAM AYORA EN AMÉRICA

2019 ha sido un gran año para Miriam Ayora. El 30 de junio se proclamó campeona absoluta de Cataluña tras imponerse a Paz Marfá, jugadora del RCG El Prat. Fue en una calurosa mañana en Terramar, en la que su hermano Mariano consiguió la tercera plaza del campeonato en caballeros.

Tras las vacaciones de agosto, Miriam y Mariano han marchado a Orlando para continuar su formación golfística en la famosa Leadbetter Golf Academy. David Leadbetter fundó esta

institución en 1983, que destaca por su enfoque holístico de la instrucción en el deporte del golf.

La buena racha de Miriam está continuando en tierras norteamericanas y nos ha hecho llegar dos estupendas noticias como su triunfo en el Optimist Junior World Golf Championship, su destacado tercer lugar en la Copa Valle de México que se disputó en el mexicano Club de Golf Valle Escondido y su victoria en el torneo IMG Junior Golf Tour.



Miriam y Mariano Ayora jugando este verano en el hoyo 4 de Terramar.

IGNACIO DE PINEDA BATE EL RÉCORD DEL CAMPO

El jueves 15 de agosto, Ignacio de Pineda Lugstenmann escribió una nueva página en la historia del Club de Golf Terramar al batir el más importante de los récords del campo: saliendo del tee de amarillas, el número de golpes totales que Ignacio necesitó para completar los dieciocho hoyos fue de 61 golpes (33 golpes en los primeros nueve hoyos y solo 29 en los segundos).

Es un golpe menos que el récord anterior de Terramar, que ostentaba desde el verano de 2012 Juan Manuel Leach

Cucurella. Gracias a sus 62 golpes, Leach –saliendo también de amarillas– logró 45 puntos en la modalidad individual stableford, en la que se disputó el partido en ambos casos (Ignacio de Pineda sumó 42 puntos en su tarjeta).

El 18 de julio de 2015, Álvaro Guerin Almazor completó el campo con 63 golpes, con un juego de destacada regularidad. Guerin, jugó en la modalidad individual medalplay y saliendo desde el tee de blancas.



LADIES EN FAMILIA

Terramar afrontó su tercer Ladies con el objetivo de culminar un ciclo de tres torneos del LET con la mejor nota posible, aprendiendo de las dos ediciones anteriores y volcando toda su energía, personal y medios. Pero, por encima

de todo, este Estrella Damm Mediterranean Open fue el torneo de los socios y sus familias, con lo que las jugadoras profesionales se encontraron más arropadas que nunca, tanto en el campo como fuera de él.

El programa de voluntarios batió todos los registros, casi cuadruplicando el número de la anterior edición. Más de 160 voluntarios permitieron a Deporte & Business una organización prácticamente perfecta, con oficiales en todos los partidos y marshalls en los puntos estratégicos. Terramar funcionó como un reloj a la altura de las mejores competiciones. El programa de voluntarios se complementó con la primera gran experiencia de 'housing' en el golf europeo. Cerca de 30 familias de Terramar alojaron a 39 jugadoras y algunos de sus

caddies, abriéndoles sus casas de par en par y convirtiéndose en sus más fieles seguidores en el campo y, en algunos casos, en sus improvisados caddies. El ambiente familiar de Terramar se trasladó por una semana al Ladies European Tour en una experiencia muy gratificante para las dos partes. Cabe destacar que entre las jugadoras beneficiadas del "housing" pudimos encontrar a las germanas Laura Fuenfstueck, líder destacada hasta la última jornada, y a Esther Henseleit, la número uno del LET y subcampeona del torneo.



Adquirimos edificios de viviendas, oficinas, naves logísticas y hoteles para nuestras Socimis.

La preparación del campo fue otro punto clave para conseguir la mejor imagen de Terramar y la competitividad del torneo. Durante muchos meses, nuestro Capitán de Campo Ernesto Romeu diseñó con los greenkeepers David Bataller y María Gutiérrez la preparación de calles, rough y greens, aprovechando el valor añadido de disponer del agua reciclada.

Aunque los jugadores sufrieron en el verano el crecimiento paulatino del rough, durante el torneo se demostró la importancia de dar al campo armas suficientes para su defensa. Coincidiendo con las obras de la segunda fase del Plan Director, se renovaron algunos tees y se construyó uno nuevo en el hoyo 17, aprovechando la colaboración del socio Tomás Gracia. Especialmente importante fue poder dejar listo el campo de prácticas, ampliando la zona de dar bolas, con una actuación muy completa para acabar con un problema endémico de nuestra zona de prácticas.

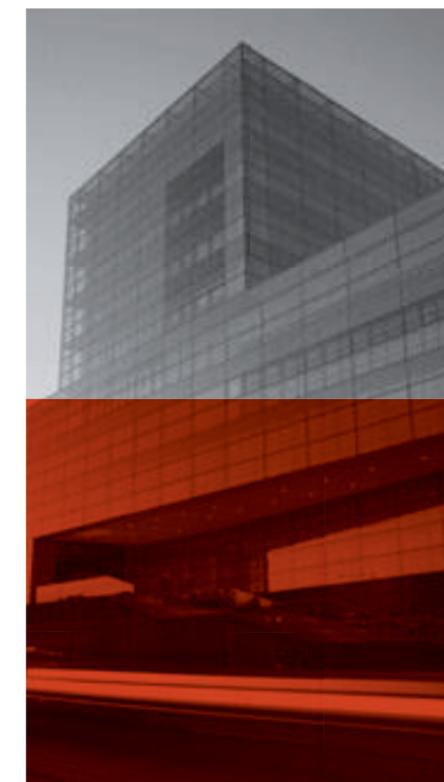
Paralelamente al torneo, Terramar vivió diferentes actividades como los clínicos del Ladies European Tour para nuestras socias y jóvenes promesas. Pero la gran novedad fue la exhibición de footgolf del jueves que obtuvo una gran repercusión mediática en prensa y televisión generalista. Fue un reconocimiento al auge del deporte femenino con la participación de jugadoras del Barça y Espanyol y de golfistas del máximo nivel como Carlota Ciganda o Catriona Matthew. Los hoyos del pitch and putt vieron chuts de gran calidad y la competición se resolvió con un triple empate final, aunque lo de menos era el resultado. Golfistas y futbolistas jugaron en equipo e incluso consiguieron un hole in one, aunque era en el momento de prácticas.

Todo ello –mientras los nuevos hoyos de Can Girona se van consolidando–, esperando nuevos retos para Terramar a partir del 2020.



ACTIVOS RESIDENCIALES

- Madrid y Barcelona ciudad y además Valencia, Sevilla, Málaga, Bilbao...
- A partir de 15 Mill €
- Desde **viverio** ya hemos adquirido 3.200 viviendas con una inversión superior a 800 Mill €
- Yield 3%



ACTIVOS OFICINAS Y LOGÍSTICA

- Madrid y Barcelona
- A partir de 20 Mill €
- Yield 5,5%



ACTIVOS HOTELEROS

- Costa mediterránea, Baleares y Canarias
- A partir de 10 Mill €
- Yield 6%

TRANSFORMAMOS EDIFICIOS
CREAMOS VALOR

 Sr. Gil-Delgado
637 158 878

Vía Augusta 252-260, 5ª pl
08017 Barcelona
T. (+34) 934 949 670

Velázquez, 51, 1º izq
28001 Madrid
T. (+34) 915 750 462

CAN PERE PAU

LUCÍA FERRER ABBOTT & MAC CALLAN PUBLISHERS

Ha sido para todos durante décadas un testimonio mudo de golpes inolvidables y también de más de algún chuletazo. La visión del edificio de Can Pere Pau, acompaña a los socios de Terramar durante varios hoyos del recorrido, especialmente durante los hoyos 11 y 12.

Más de uno se habrá imaginado posibles utilidades de este inmueble que hasta hace poco tiempo era la propiedad privada de un tercero. No obstante, para evitar los inconvenientes que podría acompañar su conversión en vivienda privada fue adquirido en 2012 por nuestro Club.

Su nombre es Can Pere Pau. Según cuenta Josep María Ferrer, fue bautizado así por las dos grandes esculturas de San Pedro y San Pablo que coronaban en el pasado este edificio, en el que vivió su familia desde que fue adquirido por los Vidal-Quadras hasta que se abandonó la explotación agrícola al venderse al Club para la ampliación de la zona norte del recorrido.

Can Pere Pau era la masada desde la que se organizaba la explotación agrícola de la propiedad, que inicialmente llegaba hasta el mar desde los terrenos que actualmente ocupa el camping y donde se plantaron vides (como en toda el área del Vinyet, de ahí el nombre que recibió la hermita).

En 1809, Manuel y Alejo Vidal Quadras abandonaron Sitges para trasladarse con sus padres a Maracaibo y ayudarles en el próspero negocio familiar. Después se instalaron en Cuba, donde amasaron una gran fortuna con sus actividades agrícolas (principalmente con las plantaciones de tabaco). Junto a la familia Riera –también de Sitges– llegaron a formar una de las principales compañías mercantiles y financieras de Santiago de Cuba.

A partir de los años 30 del siglo XIX, los Vidal Quadras Vilarassau viajaron con frecuencia a Sitges y Barcelona, hasta que a mitad de siglo regresaron. En ambas ciudades fueron adquiriendo propiedades. Manuel Vidal Quadras se hizo construir, en 1852, un palacete en el centro de Sitges. Su hermano Alejo hizo lo propio tres años después. En 1856, tras la muerte de su hijo Antonio, Manuel Vidal Quadras, mandó edificar un panteón en el cementerio sitgetano, obra del arquitecto Alejandro Mariotti, en el que acabarían siendo enterrados él mismo y sus hijos.

Hijo de los masoveros de los Vidal-Quadras en Can Pere Pau, Josep María Ferrer vivió las primeras décadas de su vida en esta propiedad.



CUADRO DE GANADORES DE LA TEMPORADA

CAMPEONATO MEDITERRANEO +30

1 y 2 de junio.

Medal Play individual

Hándicap indistinto:

Ignasi Más Miret 135 golpes

Ganadora Scratch:

Carla Domingo Hospital 157 golpes

Ganador Scratch:

José María Durán C. 142 golpes

Ganador equipo Scratch: con 433 golpes

Carlos Durán, José M^a Durán Carasso

Jorge Rubio, Juan Manuel Leach

XLIX CHALLENGE FUNDACION HOSPITAL SANT JOAN BAPTISTA DE SITGES

21 y 22 de junio.

Stableford individual.

Categoría hándicap inferior damas:

María del Mar Astruells 39 pts.

Categoría hándicap superior damas:

Sara López Cabezón 38 pts.

Categoría hándicap inferior caballeros:

Alex Cierco Palau 42 pts.

Categoría hándicap superior caballeros:

Lucas Portabella Molina 46 pts.

Categoría scratch damas:

María Mustera 27 pts.

Categoría scratch caballeros:

Juan Leach 39 pts.

XXV GRAN PREMIO A.E.C.C. XIII MEMORIAL ROBERTO OLEART PLADEVALL

5 y 6 de julio.

Stableford individual

Categoría hándicap superior damas:

Micha Marco 38 pts.

Categoría hándicap superior caballeros:

Enrique Aguilar T. 45 pts.

Categoría hándicap inferior damas:

María Dolores Laforet 37 pts.

Categoría hándicap inferior caballeros:

Adrià Cuende de Diego 42 pts.

Ganadora scratch damas:

Blanca Palau Mallol 29 pts.

Ganador scratch caballeros:

Andrés Asín García 38 pts.

XXI GRAN PREMIO FUNDACIÓN AVE MARÍA

26 y 27 de julio.

Stableford individual

Hándicap superior damas:

Sofía Fradera González 40 pts.

Hándicap superior caballeros:

Luis Felipe Capo Fourny 56 pts.

Hándicap Inferior damas:

Montse Almazor 37 pts.

Hándicap Inferior caballeros:

Julian Fernández Diez 41 pts.

Categoría Scratch damas:

Ariana Mateu Poch 24 pts.

Categoría Scratch caballeros:

Jorge Rubio Rivero 37 pts.

VII TORNEO DE VERANO TERRAMAR

15, 16 y 17 de agosto.

Stableford individual

Categoría hándicap superior indistinto:

José Fernando Mosquera 41pts.

Categoría hándicap inferior indistinto:

Ignacio de Pineda L. 42 pts.

Scratch indistinto:

Gonzalo Macaya 38 pts.

Campeón menor 18 años:

Fernando Sánchez-Mora Martí 46 pts.

Mejor dama hándicap:

Ángeles Ballesté 37 pts.

TORNEO PADRES E HIJOS 2019

31 de agosto.

Abuelos/Nietos:

Alicia Noguer y Gonzalo García de la C. 38 pts.

Categoría Pitch & Putt:

Marta Balasch y Berta Echevarria 20 pts.

Categoría Benjamín:

Juan Leach y Juan Leach L. 25 pts.

Categoría Alevín:

José María Durán C. y Nieves Durán 42 pts.

Categoría Infantil:

Xavier Calle y Alex Calle 39 pts.

Categoría Cadete:

Alberto Bel y Daniel Bel 39 pts.

Juniors-Boys & Girls:

Fiorella Piroto y Nicolás Fradera 43 pts.

Categoría Mayores:

Chelo García-Munté y Francisco Abel 45 pts.

CAMPEONATO DE DOBLES DEL CLUB

9 y 10 de noviembre.

Campeones del Club:

Carlos Durán C. y Jorge Rubio R. 141 golpes

Campeonas del Club:

Blanca Palau y Montserrat Almazor 162 golpes

XXXVII TROFEO MATRIMONIOS ERNESTO ROMEU

15 y 16 de noviembre.

Greensome medal play handicap

Campeones hándicap:

Tomás Carbonell y Emilia de Caralt 66 golpes.



NORMANNILALTA

BESPOKE & READY MADE SHOES

WWW.NORMANVILALTA.COM

ANDREA MARIANI



BIO:

- *Nacido en Cesano Maderno (Milán) en 1975.*
- *Se diplomó en Turismo en la Universidad de Milán en 1997.*
- *Tras varias experiencias profesionales en Londres y Barcelona empezó como 'starter' en Terramar en 1999.*
- *Aficiones: el golf (lo que me permite mi trabajo y mi familia).*

¿Qué te trajo de Milán a Sitges?

Vine por amor. Me enamoré de una chica que conocí en Londres –mi actual mujer y madre de mis hijas–, que era de Sitges. Pero, además, cuando vi el pueblo de mi novia me quedé impresionado de lo bonito que era. Entre la opción de irnos a vivir a Milán (con la niebla y el frío en invierno y no ver nunca el mar) o quedarnos aquí en Sitges, disfrutando de este pueblo maravilloso, con este microclima estupendo, no podía haber discusión.

¿Y como acabaste en el Club de Golf Terramar?

Empecé de camarero en Barcelona y tras unos meses, en el Eco de Sitges vi una oferta de trabajo como controlador starter en el Club. Yo había estudiado hostelería para hacer otras cosas, pero yo no hablaba ni español ni catalán y me pareció conveniente. Estuve dos años trabajando en el tee. Subí a recepción en enero de 2001.

¿Ha cambiado mucho el Club desde esos años?

Muchísimo. ¡En todos los aspectos! En las instalaciones, en el

servicio, en la casa club, en el campo... Recuerdo los comentarios de los jugadores que venían de fuera que decían que parecía un campo de patatas y ahora basta con verlo. Se ha hecho un trabajo extraordinario.

¿Que labores haces ahora en el Club?

La mayor parte de mi tiempo está dedicado a la gestión de las competiciones –calendario, contactar con patrocinadores, seguimiento, comunicación en la web, etc.– y la gestión de las reservas, de grupos, empresas que organizan un clinic, tour operadores, el control de la venta online, facturación con el administrador, etc.

¿Juegas a golf?

Aproveché mis años de starter para aprender algo de golf, salir al campo, estudiar las reglas. Aprendí gracias a Pepito Valera. Nos cogió en agosto y en octubre jugamos el torneo de empleados y caddies, que antes era más importante. Fui caddie unos años de D. Enrique Llorens.



Terramar
Club de Empresas

LA INVERSIÓN
QUE NUNCA FALLA



PATROCINADORES
DEL CLUB

Damm
Fundació

Vertix
GRUP IMMOBILIARI

S Smart GDPR
by Smart Global Privacy

FIATC
SEGUROS

B
HI-
Clínica Hepler Bone

Vitamobil

TOMÁS GRACIA S.A.
CONSTRUCCIONES

GRUPO
ROMEU

PATROCINADORES
DE HOYOS

GRUPO
INDUKERN

LUIS PARÉS
CONSTRUCCIONES

FUNDACIÓN AVE MARÍA

Es tradición en el Club de Golf Terramar la organización de torneos con la finalidad de recaudar fondos para iniciativas e instituciones benéficas. Entre los diferentes torneos filantrópicos que se realizan a lo largo del año en el Club, el de la Fundación Ave María destaca especialmente.



FUNDACIÓN AVE MARÍA

Es una institución privada sin ánimo de lucro, reconocida por la Generalitat de Cataluña, que desde 1987 ofrece atención especializada a personas adultas con discapacidad intelectual. Tiene como misión garantizar la calidad de vida de las personas con diversidad funcional, potenciando sus capacidades a partir de una atención integral que permita el desarrollo de su proyecto de vida, buscando en todo momento la excelencia y la innovación en todos los servicios y proyectos en los que participa.

La Fundación proporciona los recursos necesarios con estrictos criterios de calidad y sostenibilidad, según detecta nuevas necesidades. Actualmente, sus actividades benefician a más de 800 personas. Su ámbito de actuación es la población de Sitges, la comarca del Garraf y comarcas vecinas, Alt y Baix Penedés, y Baix Llobregat y la Comunidad Autónoma de Cataluña. Tiene su sede en la famosa la Villa Havemann de Sitges.



Y sobresale principalmente por el elevado nivel de compromiso y la alta participación que es capaz de arrancar entre los socios del Club.

Así, este año, el XXI Gran Premio Fundación Ave María –que se celebró durante el viernes 26 y el sábado 27 de julio y que tuvo la entrega de premios en la tarde del mismo sábado– no podía ser una excepción. Con las fotos que acompañan estas páginas queda ampliamente demostrada la capacidad de convocatoria que tiene la entrega de premios de este torneo benéfico, que se disputa en la modalidad stableford individual.

Este año, el vencedor de la categoría hándicap superior caballeros fue Luis Felipe Capo Fourny con 56 puntos, y en la categoría hándicap superior damas se proclamó vencedora Sofia Fradera González con 40 puntos. Julian Fernández Díez y Montse Almazor fueron los ganadores en hándicap inferior. En la categoría Scratch fueron los vencedores Jorge Rubio Rivero, en caballeros, y Ariana Mateu Poch, en damas. El ganador Senior Indistinto fue Ignacio Torres Marín con 41 puntos. Obtuvieron, además premio especial (mejores esfuerzos sénior) Luís Navas y Ana María Riera Martorell.

AGENDA*

ENERO

Trofeo Sénior Aesgolf
Miércoles 8 y jueves 9

Pro-Am Familia García-Munté
Sábado 18

46ª Interclubs Femenino de Cataluña
Miércoles 22

1ª Jornada Reg. Infantil
Sábado 25

FEBRERO

III Torneo de Invierno
Sábado 1

2ª Jornada Reg. Infantil
Sábado 8

XVII Ryders Señores vs Señoras
Sábado 15

XXII Trofeo Insurance
Martes 18

Torneo de Carnaval
Sábado 22

MARZO

3ª Jornada Reg. Infantil
Sábado 7

Campeonato Sénior del Mediterráneo
y del Club
Sábado 21 y domingo 22

XI Trofeo Femenino Master & Open
Jueves 26

ABRIL

VII Trofeo Centro Porsche Barcelona
Jueves 2

4ª Jornada Reg. Infantil
Martes 7

XVII Familia Capo
Viernes 10 y sábado 11

Trofeo Benéfico Fundación
Hospital de Sitges
Viernes 24 y sábado 25

MAYO

VI Open del Mediterráneo Gran Prix +30
Sábado 2 y domingo 3

5ª Jornada Reg. Infantil
Domingo 17

Campeonato de Cataluña
Infantil, Alevín y Benjamín
Sábado 23 y domingo 24

3er Interclubs Masculino de Cataluña
Miércoles 28

XXXII Trofeo Juvé & Camps
Sábado 30

JUNIO

Campeonato Absoluto del Club
Sábado 13 y domingo 14

XLIV Gran Prix Sénior
de Cataluña 'Pentagonal'
Del miércoles 17 al viernes 19

6ª Jornada Reg. Infantil
Jueves 25

XXII Gran Prix Fundación Ave María
Viernes 27 y sábado 27

* Esta agenda se incluye a título orientativo, aunque alguna de las citas incluidas están sujetas a posibles modificaciones.

CRÉDITOS FOTOGRÁFICOS

Ladies: © Paul Mac Manus / Abbott & Mac Callan y organización · Cena de blanco: © Paul Mac Manus / Abbott & Mac Callan · Turnberry: © Alamy y © Trump Turnberry · Erik Hedberg, María Elizalde, Andrea Jonama, entrevista al Presidente y Nuevos hoyos: © Abbott & Mac Callan · Besopoke: © Abbott & Mac Callan, © Dents · Golf y vino en La Rioja: © Shutterstock · Can Pere Pau: © Abbott & Mac Callan · Noticias: © Abbott & Mac Callan, © Club de Golf Terramar · Ave María: © Club de Golf Terramar

**ESTRELLA
DAMM**

Mediterràniament



CORRESPONDENCIAS



EL BOSQUE CLUB DE GOLF

Chiva (Valencia)
www.elbosquegolf.com
Todos los días 5 €
(excepto del 24/6 al 08/09)



R. C. DE GOLF DE TENERIFE

El Peñón Tacoronte, Santa Cruz de Tenerife
www.rcgt.es
De lunes a viernes (no festivos). 5€
(excepto del 1/7 al 31/08/19)



CLUB DE GOLF BARCELONA

Sant Esteve Sesrovires (Barcelona)
www.golfdebarcelona.com
Martes y Miércoles (no festivos).
40€ (excepto navidades, semana santa y verano).



GOLF D'ARO MAS NOU

Platja d'Aro (Costa Brava)
www.golfdaro.com
No festivos 50€. Fin de Semana y Festivo 90€
(excepto Navidad, Semana Santa y verano).



FONTANALS GOLF

Fontanals de Cerdanya, Girona
www.fontanalsgolf.com
No festivo 50€. Fin de Semana y festivos (excepto Navidad, Semana Santa y verano) 90€.



CLUB DE GOLF LA PEÑAZA

Fontanals de Cerdanya, Girona
www.fontanalsgolf.com
No festivo 50€. Fin de Semana y festivos (excepto Navidad, Semana Santa y verano) 90€.



RIOJA ALTA GOLF CLUB

Cirueña, La Rioja
www.golfrioja.com
Todos los días. 15€ laboral (No festivo)
30€ fin de semana y festivo



ZUASTI CLUB DE CAMPO

Zuasti, Navarra
www.zuasti.es
Lunes a viernes. 25€ laboral, no festivo. 50€ Fin de semana y festivos (excepto del 24/6 al 08/09).



CLUB DE GOLF SORIA

Soria. www.golfsoria.com
Todos los días. 17,5€ laboral (No festivo), 25€ fin de semana y festivos (excepto vacaciones).



R. C. DE GOLF LA CORUÑA

La Zapateira s/n. La Coruña.
www.clubgolfcoruna.com
De lunes a viernes 5 €
(excluidos los festivos).



R. C. G. DE SAN SEBASTIÁN

San Lorenzo de El Escorial - Madrid
www.golflaherreria.com/
De lunes a viernes (no festivos). 17 €
(excepto del 1/7 al 31/08/19)



REAL GOLF CLUB DE ZARAUZ

Zarauz, Gipuzkoa
www.golfzarauz.com
Todos los días 0€



GOLF ENTREPINOS

Simancas, Valladolid
www.golfentrepinos.com
De lunes a viernes (no festivos). 15€
(excepto Navidad, Semana Santa y verano)



CLUB DE GOLF IZKI

Urturi, Álava
www.izkigolf.eus
Todos los días. 27 € laboral (No festivo)
37 € fin de semana y festivos



PANORAMICA GOLF

Sant Jordi (Castellón)
www.panoramicaclubdegolf.com
Todos los días. 35€ laboral (No festivo)
56€ fin de semana y festivo



CLUB DE GOLF ULZAMA

Ulzama, Navarra.
www.golfulzama.com
Todos los días. 25€ laboral (No festivo)
40€ fin de semana y festivos9)



SOJUELA CLUB DE GOLF

Sojuela, La Rioja
www.sojuelagolf.com
De lunes a viernes. 20€ laboral (No festivo)
30€ fin de semana y festivos



SCHLOSS GEORGHAUSEN G.C.

Lindlar, Alemania.
www.golfclub-schloss-georghausen.de
Todos los días. Laboral 25€. Festivo 35€.



R. C. DE GOLF LA HERRERÍA

San Lorenzo de El Escorial - Madrid
www.golflaherreria.com/
De lunes a viernes (no festivos). 10,30€
(excepto del 1/7 al 31/08/19)



R. C. DE GOLF LAS PALMAS

Santa Brígida, Las Palmas
www.rcglaspalmas.com
De lunes a viernes (no festivos). 12€
(excepto del 1/7 al 31/08/19)



CLUB DE GOLF BONMONT

Mont-Roig del Camp, Tarragona
www.bonmont.es
Todos los días (No festivos) 50 €
Fin de Semana y festivos 60€



CLUB DE GOLF ESCORPIÓN

Bétera, Valencia
www.clubescorpion.com
De lunes a viernes (no festivo). 20€,
sábado y domingo y festivo 75 €



R. C. DE GOLF LA BARGANIZA

Siero (Asturias)
www.labarginiza.com
Todos los días. 9€ laboral (No festivo) - 40€ Fin de Semana y festivos (Excepto 24/06 al 08/09).



CAMPO DE GOLF EL SALER

El Saler, Valencia
www.parador.es
Todos los días temporada baja 98€
Temporada alta 108€.



CLUB DE GOLF VALLROMANES

Vallromanes (Barcelona)
www.clubdegolfvallromanes.com
Lunes no festivos y Martes no festivo. 40€ (excepto Navidad, Semana Santa y verano)



CLUB DE GOLF LOS LAGOS

Pinseque (Zaragoza)
www.golfloslagos.com
Todos los días. 25€ laboral (No Festivo)
37,50€ fin de semana y festivo.

Acuerdos en curso. Para actualizar las condiciones, consultar en la web del Club: golfferramar.com/correspondencias

atlántida

VIATGES

MIEMBRO DE VIRTUOSO
COMUNIDAD DEL GOLF DE ESPAÑA

MÁS DE 25 AÑOS DE EXPERIENCIA
DISEÑANDO EL VIAJE DE TU VIDA...
A MEDIDA.



Madikwe Rhulani Safari Lodge - Sudáfrica

WWW.ATLANTIDAVIATGES.COM

Beneficiarse de nuestras exclusivas condiciones con las cadenas hoteleras más prestigiosas del mundo.



Oficinas Barcelona: Consell de Cent, 323 - Tel: 93 2723030 || Ganduxer, 37 - Tel: 93 2010010 || Calvet, 46 - Tel: 93 2070012
Oficina Sabadell: Gràcia, 185 - Tel: 93 7156973



DAY-DATE

Elegido por visionarios y líderes mundiales, el Day-Date, con su icónica visualización del día, vio la luz en 1956 y sigue siendo el símbolo de éxito y de prestigio. Es una historia de excelencia perpetua. La historia de Rolex.

#Perpetual



OYSTER PERPETUAL DAY-DATE 36

GRAU

joieriagrau.com

DIAGONAL 538 • BARCELONA
SANT ROMÀ 22 • LLORET DE MAR