



TERRAMAR

CLUB DE GOLF TERRAMAR MAGAZINE. SITGES 1927

2021 #19 · LA NUEVA CARA DE TERRAMAR





From search to signing, we're building
a smarter real estate experience.



Ref 488 - Levantina
Sitges



Ref 437 - Bellamar
Castelldefels



Ref 490 - Montgavina
Sitges

Guiding you home.

real estate - architecture - property management - renovation
new construction - project management - legal



Membre de:



For the ones who know

NORMANVILALTA

BESPOKE AND READY MADE SHOES AND BOOTS
normanvilalta.com



THE RESIDENCE
MALDIVES
Dhigurah

by *Cenizaro*

REVIVE TUS SENTIDOS



Cobra vida en tu hogar isleño, donde las playas de arena blanca se funden con las prístinas aguas azules. Despiértate con impresionantes vistas al Océano Índico y sumérgete en nuevas aventuras cada día. Déjate cautivar por el extraordinario paraíso de las Maldivas para vivir la mejor experiencia en una isla tropical.

MOMENTS ENRICHED.

TUNIS | MAURITIUS | ZANZIBAR | MALDIVES | BINTAN

[CENIZARO.COM/THERESIDENCE](https://www.cenizaro.com/theresidence)



Club de Golf
Terramar

EDITORIAL

Desde que empezamos la ampliación de la casa club, hemos ido acumulando sueños cada vez más ambiciosos, que se han convertido en realidad con vuestra complicidad y la ayuda y dedicación de mis compañeros de Junta. Sueños, proyectos y realidades que nos habéis permitido compartir durante estos casi veinte años. Estamos atravesando una etapa verdaderamente increíble y complicada y hemos asistido directa o indirectamente a situaciones difíciles, como las derivadas de las consecuencias de la pandemia, que por fin parece que estamos superando. Hemos sido testigos de excepción para poder comprobar el maravilloso deporte que es el golf, los beneficios que nos aporta su práctica y la importancia que tiene poder compartir con nuestras familias un club como el nuestro al aire libre.

En cada ocasión que me dirijo a vosotros para transmitir los pensamientos y sugerencias de la Junta quiero especialmente repasar lo que hemos venido realizando hasta el momento. Por ello, comparo las expectativas que esperábamos con las realidades que han resultado en temas tan estratégicos como: agua para el riego, ampliación de la casa club, del campo y el Plan Director, aspectos sociales, competiciones del máximo nivel, digitalización, sostenibilidad del campo, etc. Ciertamente que en mis anteriores reflexiones he hablado de sueños, proyectos, avances, partes realizadas, siempre con el denominador común de la ilusión por seguir mejorando el Club, pero que nunca nos ha hecho perder la sensatez. Una ilusión que nos ha permitido hacer volar la imaginación y que nos ha hecho creer que ya éramos un club de referencia. Ilusión que nos ha permitido a veces jugar un partido sin pelota.

Todos hemos sido actores de este partido, todos hemos jugado nuestro papel y desde la Junta os lo agradecemos porque así lo habéis hecho posible. Hemos pasado de los sueños a las realidades, estaremos orgullosos de nuestro Club y transmitiremos unas instalaciones magníficas a nuestros descendientes.

Ha sido un honor poder presidir esta etapa. Gracias por conseguirlo entre todos.

Des que vam començar l'ampliació de la casa club, hem anat acumulant somnis cada vegada més ambiciosos, que s'han convertit en realitat amb la vostra complicitat i l'ajuda i dedicació dels meus companys de Junta. Somnis, projectes i realitats que ens heu permès compartir durant aquests gairebé vint anys. Estem travessant una etapa veritablement increíble i complicada i hem assistit directament o indirectament a situacions difícils, com les derivades de les conseqüències de la pandèmia, que per fi sembla que estem superant. Hem estat testimonis d'excepció per poder comprovar el meravellós esport que és el golf, els beneficis que ens aporta la seva pràctica i la importància que té poder compartir amb les nostres famílies un club com el nostre a l'aire lliure.



En cada ocasió que em dirigeixo a vosaltres per transmetre-us pensaments i suggeriments de la Junta vull especialment repassar el que hem realitzat fins al moment. Per això, comparo les expectatives que esperàvem amb les realitats que han resultat en temes tan estratègics com: aigua per al reg, ampliació de la casa club, de camp i el Pla Director, aspectes socials, competicions del màxim nivell, digitalització, sostenibilitat del camp, etc. És cert que en les meves anteriors reflexions he parlat de somnis, projectes, avenços, parts realitzades, sempre amb el denominador comú de la il·lusió per seguir millorant el Club, però que mai no ens ha fet perdre el seny. Una il·lusió que ens ha permès fer volar la imaginació i que ens ha fet creure que ja érem un club de referència. Il·lusió que ens ha permès de vegades jugar un partit sense pilota.

Tots hem estat actors d'aquest partit, tots hem jugat el nostre paper i des de la Junta us ho agraïm perquè així ho heu fet possible. Hem passat dels somnis a les realitats, estarem orgullosos del nostre Club i transmetrem unes instal·lacions magnífiques als nostres descendents.

Ha estat un honor poder presidir aquesta etapa. Gràcies per aconseguir-ho entre tots.

JOSEP MARIA GASSÓ VILAFRANCA
Presidente

CLUB DE GOLF TERRAMAR.
Carretera del golf, s/n 08870 Sitges (Barcelona). Tfno. 938 94 05 80.
www.golfterramar.com

SUMARIO



- 8 LA NUEVA CARA DE TERRAMAR**
Los nuevos hoyos, con su gran lago, suponen una etapa importante en el camino a la transformación iniciada hace tres lustros.
- 18 WHAT'S NEW**
Una selección de caprichos (y no tan caprichos) para jugar al golf.
- 22 EL LADIES PLANTA CARA AL COVID-19**
Los primeros días de octubre Sitges volvió a ser la capital mundial del golf con esta cita señalada del Ladies European Tour.
- 28 ENTREVISTA A JOAN CASTELLS**
Entrevistamos en este número a Joan Castells, socio de Terramar, Presidente de FIATC.
- 32 CÓMO EVITAR PIFIARLA EN EL GREEN**
Felipe García nos da sus consejos para un perfecto putting.
- 36 LA ESCAPADA: HOTEL EMPORDÀ GOLF**
Con dos campos muy distintos –Links y Forest– el hotel Empordà Golf es un óptimo destino para un fin de semana de golf.
- 40 TERRAMAR EN LA SOLHEIM CUP**
La más importante competición femenina se disputará en España.
- 44 PREPARADOS PARA EL GOLF**
Para disfrutar del golf, es importante cuidar nuestro estado de forma. Lo hacemos de la mano de Andrés Jonama.
- 48 LOS CAMPEONES DE TERRAMAR**
Cada año los vencedores están escribiendo unas páginas de éxito en la historia deportiva del Club.
- 66 SITGES: LA ALCALDESA**
En la sección dedicada a Sitges, entrevistamos en este número a Aurora Carbonell i Abella.
- 70 HISTORIA DEL CLUB: TROFEO TORRES**
Patrocinadas por Miguel Torres y con el vínculo a la fiesta de la vendimia, se disputaron 28 ediciones de este trofeo.
- 72 NOTICIAS DEL CLUB**
En estas páginas se recogen los acontecimientos más importantes ocurridos en los últimos meses en el Club de Golf Terramar.

Edita:  **abbott & mac callan publishers** Dirección: Provenza 280 · 08008 Barcelona. Tfno: +34 659 65 65 60 Presidente-CEO: Rafael Rossy. rafael.rossy@abbottandmaccallan.com. Directora comercial: Sylvia Riera. Director de operaciones: Joaquín Viña. Jefe de redacción: Claudio Vauban. Fotografía: Paul Mac Manus. Está prohibida la reproducción de cualquier material de esta revista sin autorización escrita de Abbott & Mac Callan. Impresión: Serafi.

Esta revista no supone coste alguno para Club de Golf Terramar. Todos los gastos derivados de su edición, impresión y distribución corren a cuenta de Abbott & Mac Callan Publishers, S.A. siendo de su responsabilidad y riesgo la cobertura o no mediante acuerdos publicitarios.

 **Renta**
Corporación



COMPRAMOS NAVES LOGÍSTICAS Y COMERCIALES

Alquiladas o a rehabilitar
Hasta 50 km de Barcelona

Luis Guardia
Director Terciario Logístico Industrial
l.guardia@rentacorporacion.com

Tel. 647 833 397

LA NUEVA CARA DE TERRAMAR

ERNESTO ROMEU.
VICEPRESIDENTE DEL CLUB Y CAPITÁN DE CAMPO

En febrero de 2006, tuvimos una reunión que marcó el futuro del Club. Nuestro amigo Jordi Millet, cuya familia había sido una de las impulsoras de Empordà Golf, nos ayudó a gestionar un encuentro con el jefe de Europa y Asia de la empresa de Robert von Hagge.

Robert von Hagge es una de las compañías más importantes del mundo en diseño de campos, que acababa de terminar los primeros 9 hoyos del Empordà Links y los 9 del Empordà Forest.

Un año más tarde, en Enero, tuvimos una reunión y comida en nuestro Club varios miembros de la junta, liderados por nuestro presidente Josep María Gassó, con con Rick Baril, el responsable para Europa y Asia de Robert von Hagge.

Le explicamos que queríamos realizar una profunda mejora del campo, tanto en diseño como en calidad de mantenimiento. Para ello habíamos pensado que lo ideal era estar acompañados de especialistas en diseño y remodelación de campos de golf. Sería un tra-

bajo de años y debíamos asegurarnos que el criterio se mantendría homogéneo y estable.

La conclusión de la reunión, para no extendernos, fue que le parecía un gran proyecto para el Club. Mencionó entonces que lo que le estábamos pidiendo era un Plan Director (a partir de entonces utilizaríamos ese término) comentándonos que este tipo de iniciativas a largo plazo no eran habituales en clubes sociales. Recuerdo perfectamente sus palabras: «*Lo tendréis muy difícil para tener el apoyo de la masa social a lo largo del tiempo*». De hecho, su firma, Robert Von Hagge, no trabajaba en proyectos de largo plazo con clubes de socios, ya que, según su experiencia, su difícil gestión lo desaconsejaba. Así

que, muy amablemente, rechazó acompañarnos en nuestro proyecto de transformación y mejora de Terramar. Eso sí, nos recomendó seguir con nuestro planes y buscar otro arquitecto o firmas que lo hicieran y que, seguro, estarían dispuestas a acometer el proyecto.

Como consecuencia de ello, decidimos crear una comisión que se encargara de buscar y seleccionar al diseñador que iba a realizar el proyecto. Por suerte para el Club, entre los seleccionados se encontraba Martin Ebert, de la muy prestigiosa firma británica Ebert & Mackinsey, resultando ser la elegida.

En Abril de 2011 aprobábamos en asamblea la creación del Plan Director para cualquier actuación en el campo. Esto implicaba una

servidumbre con el diseñador quitando la potestad, tan habitual en muchos campos, al Capitán de Campo o cualquier miembro del Club, a diseñar atendiendo a sus propios criterios.

En el año 2012 sometimos a la asamblea la aprobación del Plan Director de todos los hoyos del recorrido de nuestro Club. En ese momento, ya presentaba los actuales 10, 11, 12, 13 y 15 tal como los concebía Martin Ebert.

En 2018 ya habíamos transformado el actual 3, el nuevo tee y los búnkers del 18, el nuevo tee del 17 así como los actuales hoyos 11 y 12, además de otras muchas actuaciones innovadoras de mantenimiento.



En la asamblea de 2020, antes de acometer la fase más transgresora y emocional del Plan Director, la Junta volvió a someter a aprobación su ejecución, los actuales hoyos 10, 13 y 15. Afortunadamente, el apoyo de los socios fue mayoritario.

La longevidad, y por lo tanto estabilidad del mandato de la Junta de Josep María Gassó, también ha sido un factor diferencial para el Club de Golf Terramar que nos ha permitido abordar un proceso de cambio tan largo en el tiempo. Ciertamente queda mucho por hacer y que hay muchos aspectos todavía a mejorar. Lo sabemos.

LOS NUEVOS HOYOS

Por último, quería compartir algunas reflexiones sobre la actuación del Plan en los hoyos 10, 13 y 15, pues la presión y las dudas las hemos tenido todos:

- Por cambiar el green del antiguo 15, que tanto nos gustaba.
- Por crear un lago en el hoyo 10, dando mayor dificultad a los socios con carrie de bola más corto.
- Por crear un nuevo landscape (paisajismo) en los nuevos hoyos, dotándolos de una personalidad propia y diferenciada (enfoque recomendado en su día por Martin y que fue uno de los motivos por los que fue elegido).

Los cinco nuevos greens ya tienen hierba Pure Dynasty. Una variedad de paspalum desarrollada recientemente, muy innovadora,

que nos debe permitir transformar también el resto de greens del campo para poder pasar mejor los meses de calor. Todavía estamos aprendiendo a tratar esta variedad. La mejora en los greens de los hoyos 11 y 12 este verano ya es una realidad, pero todavía nos queda trabajo lograr la uniformidad junto con el resto de greens.

Los nuevos hoyos son diferentes. Debemos todos aprender a jugarlos y a tener paciencia, porque cada uno de ellos tiene todavía detalles por mejorar. La estructura está creada, ahora debemos culminar los hoyos a partir de la experiencia que nos dará el juego.

La Junta Directiva, como depositaria de la confianza de los socios, asume una gran responsabilidad sobre algo que no es suyo, sino de todos los socios de Terramar. La ejecución de una decisión de esta envergadura da vértigo, requiere valor y espaldas anchas. Nunca la podríamos haber tomado sin el respaldo de tantos socios y colaboradores que nos han dado su confianza y nos han acompañado en esta travesía, en ocasiones ardua y pesada.

El camino está trazado. Si mantenemos esta unidad y confianza entre nosotros como hasta ahora, seguro que lograremos mayores hitos.

Quería reiterar mi agradecimiento, y el de toda la Junta Directiva así como del Comité de Competición, a todos los socios por su apoyo durante estos años y especialmente estos últimos meses.

Terramar en nuestro corazón.

Con la creación del nuevo lago en el hoyo 10, se optó por un trazado más valiente y rupturista.



Habitatges exclusius entorn del parc Joan Reventós a Sarrià

BELL

SARRIÀ

RÀFOLS 10 | 20

Visita la nostra web



CULMIA

900 929 282

culmia.com

Sentir i viure la bellesa

Bellesa en cada detall, trigar més a escollir un enclavament natural que a arribar-hi; exclusivitat i respecte, tenir la seguretat que els teus estan bé, sortir a córrer fins al Tibidabo, sortir de la feina i fer un passeig de tornada, anar de compres, prendre alguna cosa, arribar de nou a casa i veure els estels des de la teva terrassa, viure en el cor de Sarrià. Tot hi cap en la teva nova llar.



Disseny exclusiu



Ubicació immillorable
al centre de Sarrià



Les millors
qualitats

Així mateix, el mobiliari, la decoració i els elements d'ambientació són de caràcter merament ornamental i per fins estrictament comercials, no sent objecte de contractació, prohibint-se el seu ús per a una finalitat diferent de la indicada.

EL PLAN DIRECTOR DE TERRAMAR

MARTIN EBERT

ARQUITECTO DE CAMPOS DE GOLF
SOCIO FUNDADOR DE MACKENZIE & EBERT

Estábamos muy emocionados de haber sido invitados a brindar consejos sobre el campo de golf en Terramar tras descubrir que el arquitecto de la Edad de Oro, Tom Simpson, fue el responsable del diseño de los primeros nueve hoyos, en la década de 1920.

Lo consideramos uno de los mejores arquitectos de esa época tan especial en la arquitectura de campos de golf. Le debió gustar la oportunidad de trabajar con tierra tan cerca del mar, aunque no queda hoy mucho de su trabajo original hecho en Terramar.

La extensión de los nueve hoyos originales a dieciocho y la excelente remodelación del green de Jim Fazio hicieron de Terramar uno de los mejores clubes de golf de España, pero fue una señal de los tiempos que el antiguo hoyo 11 tuviera que cerrarse debido al peligro que suponía la caída de bolas en la carretera y en la zona turística de más allá que tras varios incidentes forzaron irremediablemente al Club cerrar ese hoyo. Había que encontrar una solución inspirada para el diseño de los últimos nueve hoyos.

Fue una suerte que se dispusiera de terreno adicional que permitiera proponer un rediseño importante de los hoyos 10 al 13 y también del hoyo 15. La solución de diseño que proporcionamos se centró en producir una situación en la que no hubiera peligro de

que una bola pasara por encima del límite con la carretera. Eso se ha logrado con un nuevo y emocionante hoyo 10, donde el enorme lago restringirá la distancia a la que los mejores golfistas pueden golpear la pelota desde el tee. No será un par 4 largo, pero contará con la dificultad de sobrevolar el lago.

Los nuevos hoyos 11 y 12 se están asentando bien. El 13 regresa de nuevo al lago. El golpe de salida cuesta abajo ayuda a los golfistas a negociar este largo par 4, pero el green junto al lago representa un verdadero desafío en el approach.

Esta enorme masa de agua domina el paisaje de esta parte del recorrido que anteriormente, fue la zona menos agradecida de Terramar. Era bastante plana y tenía demasiados estanques pequeños. Una vez finalizadas las obras ha pasado a ser, en cambio, una de las partes visualmente más atractivas, sin lugar a dudas.

El hoyo 15 ha mejorado sensiblemente su carácter gracias a la posición elevada del tee, que se agranda con el fin de que más golfistas puedan jugarlo desde ese nivel alto que proporciona un golpe de salida muy atractivo. El lago a la derecha del hoyo, que se amplió en una fase anterior del proyecto, entra en juego en los segundos golpes y un nuevo green proporciona un final apropiado para este emocionante par 5.

El diseño del campo disfruta ahora de tres áreas distintas: los hoyos primeros con maravillosas vistas al mar, los hoyos 5 a 8 con sus cambios de elevación entre los hermosos pinos, y estos nuevos hoyos, que tendrán el enorme lago nuevo como telón de fondo.

TERRAMAR DISFRUTA HOY DE TRES ÁREAS DISTINTAS: LA PRIMERA, CON VISTAS AL MAR; LOS HOYOS 5 A 8, CON CAMBIOS DE ELEVACIÓN ENTRE PINOS; Y LOS NUEVOS HOYOS, CON EL GRAN LAGO COMO TELÓN DE FONDO.

APÉNDICE: LA EXPERIENCIA DE MARTIN EBERT.

La carrera profesional en el mundo del golf se convirtió en su objetivo después de un año en la organización de la gira del Cambridge University Golf Club a los Estados Unidos en 1989, el año del 100º Varsity Match entre Oxford y Cambridge. Los clubes que visitó en esa gira incluyeron Pine Valley, Shinnecock Hills, The National Golf Links,

**LA FIRMA MACKENZIE & EBERT DE MARTIN EBERT
ASESORA A 7 DE LAS 10 SEDES DEL OPEN BRITÁNICO Y
A 17 DE LOS 100 MEJORES CAMPOS DEL MUNDO SE-
GÚN LA CLASIFICACIÓN DE GOLF MAGAZINE EN 2020.**

Baltusrol, Merion, The Country Club, Winged Foot, Garden City y Maidstone. Fue una gran experiencia que reforzó la apreciación de cómo los campos de golf deberían integrarse en el paisaje. Este reconocimiento se había forjado al jugar muchos de los grandes links costeros y campos del interior del Reino Unido con el equipo de Cambridge.

Tras su paso por la universidad, llevó a cabo una ardua búsqueda de una apertura en el mundo del golf, pero

Donald Steel brindó una buena oportunidad para ayudarlo con el diseño de campos en todo el mundo en 1990. Eso lo llevó a experiencias profesionales fascinantes en Inglaterra, Escocia, Gales, Irlanda del Norte e Irlanda, Holanda, Portugal, Estados Unidos, España, etc.

El diseño ecológico es el núcleo de los mejores campos. Las superficies verdes y los alrededores bien diseñados pueden hacer que el juego sea mucho más interesante y divertido de jugar y deberían definir la mejor forma o formas de jugar un hoyo desde el tee.

La firma Mackenzie & Ebert se constituyó en 2005. Asesora a 7 de las 10 sedes del Open británico y a 17 de los 100 mejores campos del mundo según la clasificación de Golf Magazine en 2020.

Bajo estas líneas, Martin Ebert durante el inicio de las obras de remodelación de los hoyos 10 a 13 de Club de Golf Terramar.



Club de Golf
Terramar

Q4 e-tron

El SUV compacte
100% elèctric



Vilamòbil

Vilafranca del Penedès SO

Avinguda de Tarragona, 135
08720 Vilafranca del Penedès
Tel. 938 17 17 28
www.vilamobil.es

Vilanova i la Geltrú

Ronda d'Europa, 68
08800 Vilanova i la Geltrú
Tel. 938 16 80 70
www.vilamobil.es

ID.4

100% SUV.
100% elèctric



UN DÍA PARA LA HISTORIA

JOSEP M. FARRÀS
SOCIO Y PERIODISTA

En estos casi cien años de historia, el Club de Golf Terramar ha vivido muchos momentos clave para llegar a su realidad actual y sin duda, uno de ellos fue el pasado 29 de septiembre. Una jornada muy intensa y emotiva como prelude de la cuarta edición del Estrella Damm Ladies Open, presented by Catalunya.

En primer lugar, se trataba de celebrar que el golf de más alto nivel volvía a Terramar después del parón provocado por la pandemia. Y que mejor celebración que aprovechar la ocasión para llevar este maravilloso deporte al corazón de Sitges, la playa de la Fragata, y de este modo estrechar más los lazos entre Sitges y su club de golf. Una selección de las pros del Ladies viajaron en el tren turístico hasta la misma playa y ahí les esperaba una pequeña exhibición de golf playa. El concurso consistió en un único approach de unos 60 metros a una bandera situada en un green de arena. Todas las jugadoras dejaron su bola cerca de la bandera y fue necesaria la cinta métrica

para proclamar una campeona, ante un centenar de invitados. La victoria fue para la norteamericana Beth Allen, seguida de cerca por la malagueña Ana Peláez. Previamente, jugadoras, autoridades y socios de Terramar presentaron a los medios el Estrella Damm Ladies Open con una foto en las mismísimas escalinatas de la iglesia de Sant Bartomeu i Santa Tecla.

A continuación, las autoridades y los invitados se trasladaron a la Masía de Can Pere Pau para inaugurar Terramar21, la tercera fase del Plan Director, mientras las primeras jugadoras del Ladies descubrían los nuevos hoyos 10, 13 y 15. El gran lago fue el escenario perfecto del acto institucional, con pleno de autoridades e invitados.

El diseñador Martin Ebert glosó el espíritu de su Plan Director, la alcaldesa de Sitges, Aurora Carbonell, demostró una vez más

su sintonía con Terramar, mientras Anna Caula, Secretaria General de l'Esport i de l'Activitat Física, agradeció la contribución de Terramar para consolidar la apuesta por el deporte femenino. El presidente de Terramar, Josep M. Gassó, aprovechó la ocasión para reivindicar el papel del Club como una de las entidades de referencia de Sitges y quiso aprovechar la amplia representación del consistorio, con representantes de las tres principales fuerzas políticas, para agradecer el trabajo conjunto con el fin de hacer realidad este sueño y superar todas las dificultades que han ido surgiendo en el camino. Quiso personalizar este agradecimiento en la actual alcaldesa y también en el alcalde Jordi Baijet, invitado de honor, que fue clave en su mandato para iniciar todo este proceso de reforma de Terramar.

Una jornada sitgetana y del Golf Terramar, compartida por socios, miembros de los diferentes estamentos del Club, representantes del Club de Empresas, de la Federació Catalana y de los principales clubs sociales catalanes que no se quisieron perder este momento de nuestra historia.

EL CLUB DE GOLF TERRAMAR NO ES SOLO UN LUGAR PARA PRACTICAR ESTE DEPORTE. ES TAMBIÉN UNO DE ESOS ATRACTIVOS SINGULARES QUE HACEN DE SITGES UN DESTINO TURÍSTICO DIFERENTE.



WHAT'S NEW

Ésta es una pequeña selección de caprichos –y no tan caprichos– para los amantes del golf. Drives, hierros, putters, bolsas, zapatos, y todo tipo de accesorios para mejorar el swing y disfrutar plenamente en el campo.



KING
TEC
HYBRID

Los nuevos King Tec Hybrid de Cobra, de peso ajustable y sistema de lofts personalizable, han sido dotados con la tecnología avanzada 'Pwrshell', con una corona de carbono liviana y un sistema de ponderación ajustable, brindan un lanzamiento alto y una velocidad de bola potentes. www.scottycameron.com

BUSHNELL PHANTOM 2

A veces, lo sencillo es mucho más práctico que lo sofisticado y el mejor ejemplo es Bushnell Phantom 2. Viene precargado con más de 38.000 campos de todo el mundo y cuenta con distancias delanteras, centrales y traseras grandes. Es extremadamente fácil de usar y de leer. www.bushnellgolfglobal.com



GARMIN APPROACH R10

Este monitor de lanzamiento funciona como un simulador de campo y los golfistas pueden usarlo desde cualquier lugar. Ofrece métricas de swing detalladas, información de vuelo de la pelota y una experiencia de simulador de golf completa. www.garmin.com



GALVIN GREEN AILA

Confeccionada en Gore-Tex Paclite, tiene sus costuras selladas para poder garantizar su impermeabilidad. Tiene excelentes propiedades de elasticidad. www.galvingreen.com



KADDEY SWITCH

Este trolley de aluminio es uno de los mejores inventos en el mundo del golf en los últimos años: elegante, cómodo de llevar y ligero, puede plegarse para llevarlo en el maletero del coche sin necesidad de tener que separarlo de la bolsa, ni al guardarlo ni al sacarlo. Es ajustable en altura. www.kaddey.com



TAYLORMADE MILLED GRIND 3

Los nuevos wedges Milled Grind 3 (MG3) están basados en el rendimiento demostrado en el Tour por la tecnología RAW Face. El material no chapado de la superficie se oxida con el paso del tiempo con el fin de preservar un spin consistente y, al mismo tiempo, ofrecer un mejor rendimiento en condiciones de humedad. Los nuevos Raised Micro-Ribs mejoran esos beneficios y ofrecen mayor precisión alrededor de los greens, especialmente en los golpes de swing parcial. www.taylormadegolf.com



ZAPATOS DE GOLF BERLUTI

El prestigioso bespoke shoemaker parisino confecciona zapatos de golf desde los tiempos de Alessandro Berluti. Ahora, ofrece también una interesante colección de zapatos de golf ready-to-wear. www.berluti.com

JONES UTILITY TROUPER 2.0

La compañía norteamericana Jones Sports Company creó una icónica bolsa a partir de la idea de simplificar la bolsa de golf, liberándola de diseños frívolos y del desorden innecesario. La parte superior de cinco posiciones ofrece un espacio amplio para 14 palos con grips de gran tamaño. www.jonessportsco.com



ALBERTO REVOLUTIONAL

Máxima libertad de movimiento, óptima protección UV y ajuste perfecto definen los pantalones de esta casa especializada exclusivamente en la fabricación de pantalones técnicos para el golf y para otros deportes. www.alberto-pants.com

CHERVÓ NAIF 599

La cazadora bomber Naif ha sido confeccionada en hilo de lana de mezcla acrílica, con inserto de nailon Windlock. Está ligeramente acolchado en la parte delantera. Lleva el escudo con logo en la manga. www.chervo.com



SRIXON Q-STAR TOUR DIVIDE

Estas bolas destacan particularmente en el campo gracias a su exclusiva cubierta de uretano mate 50/50. Al margen de asingularidad estética, Divide cuenta con todo el rendimiento de impulso del driver y frenado de chips de una Srixon Q-Star Tour clásica. El pack de Srixon Q-Star Tour Divide viene presentada en tres llamativas combinaciones de colores. www.srixon.com



FINCA
SERENA

MALLORCA

Encuentra la mejor versión de ti



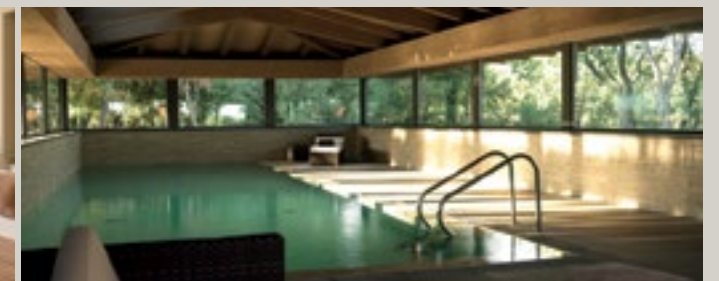
fincaserenamallorca.com

A MEMBER OF
unicohotels.com



MAS DE TORRENT
HOTEL & SPA

La felicidad debe ser esto



RELAIS &
CHATEAUX

hotelmastorrent.com

A MEMBER OF
unicohotels.com



EL LADIES PLANTA CARA AL COVID-19

Desde sus inicios, a principios del pasado año, la pandemia del Covid-19 nos ha alterado nuestras vidas. El año pasado nos vimos obligados a suspender la cuarta edición del Ladies en Club de Golf Terramar. Afortunadamente, la evolución de la situación sanitaria nos permite acercarnos poco a poco a cierta normalidad.

Por ello, este año –a pesar de todas las dificultades propias del momento– todos los estamentos implicados llegamos al convencimiento que la mejor opción era no dejar pasar la celebración de la cuarta edición. Así lo consideraron Estrella Damm, instituciones como el Consell Català de l'Esport de la Generalitat de Catalunya, l'Ajuntament de Sitges, los promotores Deporte & Business y el propio Terramar.

Del 1 al 3 de octubre vivimos un Estrella Damm Ladies Open tan emocionante como siempre, pero con algunas diferencias en relación a las tres pasadas ediciones. La competición duró un día menos, con el corte después de las jornadas de viernes y sábado. El jueves fue el día dedicado a los pro-am. Y, en todo momento, las precauciones anticovid fueron protagonistas de este Ladies que siguió rigurosamente el protocolo impuesto por el Ladies European Tour. Entre las afectaciones más importantes destacó la imposibilidad de repetir la experiencia del *housing*, después del éxito de la tercera edición en el que cerca de cincuenta familias compartieron el torneo durante toda la semana con otras tantas pros, generando un ambiente muy familiar durante todo el torneo, muy propio de los valores de Terramar.

UN DÍA MENOS DE COMPETICIÓN Y LA IMPOSIBILIDAD DEL HOUSING –COMO CONSECUENCIA DEL COVID-19– SON DOS DE LAS NOVEDADES DE ESTA EDICIÓN DEL ESTRELLA DAMM LADIES OPEN.

Otra novedad de esta cuarta edición fue la mayor implicación del Consell Català de l'Esport, que a través de la marca Catalunya, se convirtió en sponsor institucional del torneo y pasó a formar parte del *naming* de este Ladies junto a Estrella Damm. Además la Secretaria General de 'l'Esport de la Generalitat de Catalunya', Anna Caula, manifestó al equipo de Terramar su voluntad de convertir este apoyo en una constante en los próximos años, para consolidar un torneo de este nivel en Catalunya. Junto a "Damm" y "Catalunya", empresas vinculadas al Club como Fiatc,



**MAJA STARK SE PROCLAMÓ VENCEDORA
DE ESTA EDICIÓN TRAS LA EXCELENTE JORNADA
DE LA RONDA FINAL EN LA QUE RECUPERÓ 7 GOLPES.**

Grupo Romeu, Finisher o Vilamóbil, han mantenido su compromiso con el Ladies en Terramar.

Esta cuarta edición del Ladies de Terramar será recordada también por la inauguración de los nuevos hoyos 10, 13 y 15 que aportan una nueva personalidad a la segunda parte del recorrido con un gran lago como protagonista. También fue la primera vez que las pros del LET jugaban los nuevos hoyos 11 y 12 inaugurados el verano del 2020 dentro del Plan Director diseñado por Martin Ebert. Con todas estas novedades, Terramar se ha convertido en toda

una referencia y en una sede perfecta para una prueba del Ladies European Tour.

El Estrella Damm Ladies Open congregó una vez más a las mejores golfistas del circuito. Basta con fijarse en la nómina de ganadoras de las ediciones anteriores del torneo, todas ellas jugadoras del equipo europeo de la Solheim Cup, con varios títulos internacionales en su palmarés, para comprobar que el Estrella Damm Ladies Open y Terramar, ejercen de maravillosa criba para el talento golfístico y encumbran a las mejores.

El tiempo dirá que futuro depara a la vencedora de la edición de este año, la joven sueca Maja Stark, que en estos momentos parece ciertamente prometedor. Con 21 años, se ha convertido en profesional el pasado mes de agosto y en menos de dos meses ha logrado dos títulos en el LET, en el Creekhouse Ladies Open, en los primeros días de septiembre y en Terramar.

Página anterior, Maja Stark en el hoyo 18 poco antes de proclamarse vencedora. De izquierda a derecha y de arriba a abajo: la navarra María Hernández, primera española en la clasificación; la argentina Magdalena Simmermacher; la danesa Emily Kristine Pedersen.



COMO EN LAS EDICIONES ANTERIORES,
TERRAMAR DEMOSTRÓ SER UNA SEDE EXTRAORDINARIA
PARA EL LADIES EUROPEAN TOUR.

Stark no lo tuvo fácil. Para proclamarse con la victoria, necesitó recuperar 7 golpes. Contó con la ayuda de la rival a batir, la argentina Magdalena Simmermacher, que el domingo se levantó con todo a favor para ganar en Terramar; se presentaba a la ronda final del Estrella Damm Ladies Open con una renta de cuatro golpes sobre sus perseguidoras. Había jugado con solidez el viernes y el sábado y nadie dudaba de que, tras ser la primera argentina en clasificarse para unos Juegos Olímpicos, se convertiría también en la primera en ganar un torneo del Ladies European Tour. Pero, como ya ocurrió el pasado año con la alemana Laura Fuenfstueck, el domingo no fue capaz de mantener el liderazgo.

María Hernández fue la española mejor clasificada. La golfista nacarra logró la tercera posición con 212 golpes (-4), al igual que la escocesa Kylie Henry y la finlandesa Krista Bakker.

Un formidable approach en el hoyo 18 permitió a Maja Stark terminar una espléndida jornada con un birdie y proclamarse con -8 golpes, ganadora de la cuarta edición de la Estrella Damm Ladies Open.



SH2536. Casa de lujo en Can Girona Sitges. 2.600.000 €

The leading real estate
experts in Sitges!

SITGES
HOUSES

Propiedades exclusivas en Sitges
Venta y alquiler

Núria Mir (Manager) API 3921 · AICAT 4679
Calle Bòvila, 1. Sitges.
Tel. 93 853 2919 · 610 111 999
www.sitgeshouses.com

JOAN CASTELLS

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales y actuario de seguros, Joan Castells Trius es presidente y consejero delegado de FIATC –grupo asegurador al que se incorporó hace ya más de cuatro décadas– presidente ejecutivo de Clínica Diagonal, presidente del Patronato Fundació FIATC, administrador de diversas sociedades vinculadas a FIATC, miembro del Consejo Directivo de UNESPA y miembro del Comité Ejecutivo y de la Junta Directiva de la CEOE y exvicepresidente del FC Barcelona. Nació en 1952 en Vilanova i la Geltrú.

Las aseguradoras no están obligadas a dar cobertura, en los casos de pandemia. Sin embargo, con el Covid-19 lo han hecho...
Efectivamente, las compañías de seguros no teníamos obligación de dar cobertura. Pero, dado el tipo de pandemia que hubo, lo hicimos.

En Fiatc hemos cubierto todos los Covid-19 a nuestros asegurados, sin que estuviéramos obligados; pero, además, en el sector constituimos un fondo entre las compañías para dar un seguro a los sanitarios –que extendimos al personal de residencias, ambulancias, etc.– como una cantidad adicional de cobertura en caso de baja y para sus beneficiarios si el asegurado falleciera. Fueron donaciones solidarias que se hicieron a través del sector asegurador.

¿Qué evolución han tenido el sector asegurador con el pánico generado por la pandemia?

En nuestro caso, el efecto del Covid-19 fue variado, ya que cubrimos todos los ramos de seguros, desde salud, accidente, vida, hogar o decesos, a seguros para empresas y para profesionales, y que, además, tenemos residencias de mayores y la clínica Diagonal. Durante el 2020, el conjunto de nuestra contratación no cayó, porque teníamos una acciones comerciales emprendidas que nos aportaron negocio.

Sin embargo, el sector de los seguros decreció en conjunto y por muchos motivos: los hoteles, restaurantes y bares lo estaban pasando muy mal y dejaban de pagar seguros, los seguros de accidentes de los trabajadores dejaron de hacerse en casi todos los sectores y los seguros de viajes, por ejemplo prácticamente desaparecieron (cayó un 90 por ciento la contratación).

Pero, en otros ramos, las cosas no fueron tan mal...

Efectivamente, en una parte significativa se compensó con otros tipos de seguros que evolucionaron bien, como los seguros de deceso, de salud, de automóviles (se redujeron los siniestros).

Por otro lado, el de los seguros es un sector muy regulado tanto en España como en Europa y tenemos rigurosas normas de solvencia, como el sector bancario. El Covid-19 ha sido una gran prueba de estrés. Las compañías invertimos en activos financieros para cubrir las reservas de los distintos seguros (pensiones, vida, diversos, etc...) y es aquí, con la caída de las cotizaciones en el primer trimestre de 2020, donde más sufrimos. Tuvimos que hacer una provisión que

podimos recuperar antes de que acabara el año. En este test de estrés que ha supuesto el Covid-19 el sector ha aguantado incluso más que la banca y otros sectores.

¿Cómo se distribuyen los diferentes sectores en Fiatc?

El sector salud, representa el 23-24 por ciento del negocio incluyendo los servicios propios que hemos incorporado para dar servicio a los pacientes. Pero tenemos un buen volumen de seguros de vida (de vida riesgo y vida ahorro) y de planes de pensiones. Somos aseguradores de flotas de automóviles muy importantes –como los autobuses de Barcelona o el Metro. Tenemos como clientes a comunidades autónomas, ayuntamientos, muchas industrias, comercios, hogares, federaciones deportivas; tenemos seguros de asistencia en viajes, responsabilidad civil. Es decir, hacemos seguros de todo tipo.

El de las residencias de la tercera edad no es un sector tan rentable como prometía hace unos años.

Nosotros somos una mutua y, por lo tanto, no tenemos que repartir dividendos. Esto nos permite, por un lado, a reforzar nuestra solvencia y, por otro, a dedicar recursos a beneficios sociales. Entendemos como beneficio social que se disponga de un lugar para cuando las personas sean dependientes. Nuestros asegurados tienen preferencia en ellas –y un precio especial–, pero nuestras residencias están abiertas a todas las personas. Este es el motivo por el que decidimos entrar en este sector.

El Covid-19 se cebó en las residencias ¿de quién fue la culpa?

Hubo un fallo de las administraciones públicas al desconocer que éste era un virus que afectaba a todo el mundo, con especial incidencia a la gente mayor, con problemas de salud. Si hubieran actuado preferentemente en las residencias, la tasa de mortalidad hubiera bajado en picado. Lo decíamos los que estábamos dentro, pero hubo un gran desconcierto en ese momento.

En lugar de ayudar, el Estado les requisó el material sanitario...

Estábamos todos faltos de materiales, también los hospitales... Al final salimos adelante, pero si esto se hubiera atajado desde el primer momento, con medidas preventivas, cierre de centros, con los EPIs necesarios, etc. se habrían salvado muchas vidas.

“SIN VOLUNTADES COMO LAS QUE FUNDARON LAS MUTUAS, NUESTRO SECTOR ACABARÍA EN MANOS DE IMPERSONALES FONDOS DE INVERSIÓN.”



¿Qué el futuro del teletrabajo, tras la pandemia?

Creo que hay muchas empresas que lo utilizarán pero no tendrá la intensidad que ha obligado el Covid-19.

En nuestro caso, llegamos a tener las oficinas vacías casi al cien por cien en teletrabajo, salvo por el equipo directivo, y eso a pesar de ser una actividad esencial. Ahora estamos en un proceso de regreso a las oficinas, donde podemos interactuar mejor, controlar mejor y dar mejor servicio. En otros sectores, hay empresas, que se ahorran espacios costosos, a las que les compensará pagar una cantidad por el teletrabajo y que su gente se quede en casa.

Cuando se habla de teletrabajo, hay un elemento que debe tenerse en cuenta que es la ciberseguridad. El riesgo de hackeo de las comunicaciones es mayor cuantas más terminales dispersas tienes.

Tras el nacimiento de las mutuas había empresarios con talento, empuje y generosidad. ¿Sigue existiendo un perfil como éste?

Por un lado, sigue habiendo gente con iniciativa, empuje y voluntad empresarial –como en el sector de las residencias que comentábamos– y, por otro, están los fondos de inversión que compran los centros como negocio. Sin voluntades como la nuestra, puede acabar todo en manos de los fondos, que son mucho más impersonales.

Lo mismo ocurre con las clínicas privadas, que en nuestro país están la mayoría en manos de unos pocos grupos. Es un problema, por el riesgo de terminar en oligopolio que pueda imponer precios.

Y es difícil tener esa voluntad de emprender por la cantidad de trabas que ponen las administraciones públicas. Conseguir una licencia de obras son meses, por no decir años. En España (ni incluso en Europa) no existe una normativa que agilice estos trámites.

La previsión no forma parte de nuestra tradición en España. ¿Vamos siendo cada vez más previsores cubriendo contingencias? Deberíamos serlo. La planificación, el control y previsión de los riesgos fundamental en la vida y los negocios.

Parece que los políticos de hoy no son los mejores gestores, en ninguno de los niveles de la administración...

Hay que distinguir entre lo que pueda ocurrir en Bilbao, Valencia o La Coruña y lo que pasa en Cataluña. Hace unos días oí unas declaraciones de Jordi Pujol en las que admitía que no está prepara-

da para la independencia. Yo les digo a las personas que quieren la independencia : “*hasta que no tengáis una Cataluña fuerte, no podéis pensar en el ‘procés’*. Pero si en lugar de hacerla fuerte, la hacéis más débil no llegaréis a ningún lado”. Un país tiene que funcionar, que producir, la gente tiene que tener un buen salario y deben atenderse sus necesidades. Lo que no puede ser es que lo que tenemos ahora, una Cataluña sin un proyecto global de futuro.

Tenemos problemas incluso a nivel europeo. Cuando analizas los comportamientos de los mercados mundiales de la economía, todo depende de lo que hagan América y China. Es indispensable que, tanto España como Europa, planifiquen su economía.

La economía del Fútbol Club Barcelona ¿está bien planificada?

Ya comenté en una radio hace un año que el Club estaba muy mal económicamente. Ahora, la excusa es la pandemia y que se lo ha cargado todo, pero el Barça ya estaba mal –como otros clubes–.

Creo que se pasarán unos años de vacas flacas, pero es una marca renombrada y con una financiación adecuada se irá remontando, siempre que se haga bien la gestión. Lo normal será que Koeman siga ¡y a ver qué pasa! Con la plantilla que se está configurando será difícil ganar la Champions. Estamos en un ciclo nuevo que necesita un tiempo.

¿Y lo está la del Club de Golf Terramar?

Desconozco la situación económica del Club, y no puedo hablar de ello, pero el campo ha mejorado mucho. Cuando yo entré de socio no estaba como ahora ni mucho menos.

Volvemos a estar de obras y estoy convencido de que quedará muy bien, pero, con independencia de las ellas, es importante el buen cuidado del césped.

¿Cuándo se inició su afición al golf?

Empecé a jugar en Fontanals, hacia el año 94 y, tanto mi mujer como yo, le cogimos afición y, al cabo de un tiempo, me hice socio del Terramar. Pero, todavía estoy muy encima de los negocios trabajando mucho y, aunque me gusta mucho el golf, tampoco me quita el sueño. Solo juego en fin de semana y no todos. Disfruto de ese paseo por el campo y me siento especialmente feliz cuando doy un buen golpe y no tanto cuando lo fallo.

K
Kennedy
RESIDENCIAL

Exclusiva promoción en la Plaza Kennedy

CONTACTA
CON NOSOTROS
PARA VISITAR EL
PISO PILOTO

Viviendas en planta baja de hasta 170m²
con jardín privado de hasta 130m²

Viviendas en plantas superiores de hasta 180m²

Áticos con terrazas de 60m² y jacuzzi

Solárium con piscina y vistas panorámicas

Parking y trastero



kennedyresidencial.com
93 505 40 40



ALTING
GRUPO INMOBILIARIO

CLAVES PARA NO PIFIARLA EN EL GREEN

POR FELIPE GARCÍA

El putt es el golpe que más se repite en el golf y, sin embargo, no se le suele dedicar la toda atención que se merece. La mayor parte de los jugadores pierden –o ganan– los partidos en el green. Conviene recordar regularmente la técnica de este golpe, que no debe realizarse antes de tener la confianza de haber realizado una correcta lectura de la superficie con el fin de conocer, no solo las caídas, sino también la fuerza que se deberá imprimir.

1



2



3



4



1 COLOCACIÓN

Para golpear bien, es indispensable situarse en una posición cuadrada, asegurando una ubicación de los pies paralela a la línea de tiro, el cuerpo recto y el palo perfectamente centrado. Para ello, puede ser una buena ayuda elevar el palo y confirmar que sigue una línea centrada a la perpendicular de la línea.

2 POSICIÓN

Se inclina el cuerpo situando el ojo izquierdo sobre la bola. Los codos deben unirse a las costillas con las manos alzadas para evitar que quiebren de las muñecas; de este modo se conseguirá el objetivo de un desplazamiento en bloque, sin alteraciones en la orientación de la cara del palo.

3 BALANCEO

Utilizando solamente la estructura de los hombros –con las muñecas rígidas– deberá realizarse en el balanceo el mismo movimiento de péndulo hacia atrás que hacia adelante, con la misma cantidad de desplazamiento. A esa simetría de swing hay que añadirle un ritmo constante y suave.

4 GOLPE Y FINISH

Se avanza con un paso hasta la bola y se repite exactamente el mismo movimiento que hemos ido practicando, con idéntico ritmo de balanceo. Con el fin de evitar una alteración en la alineación de la cara del palo, es importante mantener la posición tras el impacto. El movimiento siguiente será sacar con la mano la bola del hoyo...

EL PRIVILEGIO VALENCIANO

Muchos aficionados sitúan a El Saler entre los mejores campos de golf de España. El excepcional diseño que realizó, a finales de los años 60, Javier Arana, las impresionantes vistas al mar y la permanente compañía de la brisa mediterránea hacen de él un campo ciertamente único.

LA DIFICULTAD DEL CAMPO DE GOLF EL SALER DEPENDE MÁS DE COMO SOPLE LA BRISA MEDITERRÁNEA ESE DÍA QUE, POR EJEMPLO, DEL LUGAR DONDE SE HAYAN UBICADO LAS BANDERAS.

Aunque español, el diseñador vasco Javier Arana disfrutó de un gran reconocimiento internacional. En colaboración con Tom Simpson se encargó de la primera transformación de Terramar en 1946. Pero también le encomendaron proyectos de reforma en Pedreña, Sant Cugat y Pedralbes. Los primeros 9 hoyos del Real Club de Golf Cerdaña, en Puigcerdá, fueron su primer diseño en solitario. Más

adelante proyectó, entre otros, el campo del El Prat, el recorrido negro del Club de Campo, el nuevo recorrido de la Real Sociedad de Golf de Neguri, Ulzama y RACE. El campo de golf El Saler –proyectado en 1968, pocos años antes de su fallecimiento cuando Arana era reconocido como uno de los mejores diseñadores de Europa– fue uno de sus últimos campos.

En el diseño del campo valenciano, Arana tuvo en cuenta su integración en el paisaje protegido. Su recorrido presenta zonas diferenciadas, desde los links playeros, similares a los famosos escoceses, a zonas de bosque típico mediterráneo. Del recorrido total

de los 18 hoyos de este par 72 de 6.042 metros, siete hoyos están situados en la costa, en pleno parque natural de la Albufera.

El campo de golf pertenece al Parador de El Saler y está situado junto a este establecimiento de la cadena pública. Por ello, en una escapada de fin de semana, la opción más cómoda de alojamiento es el propio parador. Los viajeros más exigentes o aquellos que quieran combinar el juego en El Saler con la visita a la capital del Turia o un partido en el Club de Golf Escorpión, optarán por otras alternativas como el Hotel Las Arenas Balneario Resort, The Westin Valencia, Hospes Palau de la Mar Hotel o Palacio Vallier.





EL RENOVADO HOTEL EMPORDÀ GOLF

Este formidable resort ampurdanés ha reabierto sus puertas tras una importante reforma de gran parte de sus instalaciones y vuelve a ser una óptima alternativa para una escapada golfística.

El resort es un formidable remanso de paz y de belleza en la que todos los huéspedes sin excepción podrán disfrutar de su paisaje, de sus instalaciones y su gastronomía, pero de manera especial los aficionados al deporte del golf que conocen el prestigio de sus dos distintos recorridos: Empordà Links y Empordà Forest.

El laureado Carlos Ferrater ya contaba con pleno reconocimiento internacional cuando, en 2005, diseñó el edificio del Hotel Empordà Golf. En el estudio de este arquitecto catalán se habían proyectado tres manzanas de la Villa Olímpica, el Hotel Rey Juan Carlos I, el Palacio de Congresos de Barcelona, la Estación de Zaragoza-Delicias, el Parque de las Ciencias de Granada, además de varios edificios del Paseo de Gracia barcelonés.

Ferrater dotó al Hotel Empordà Golf – un establecimiento de cuatro estrellas– de una sobresaliente funcionalidad y de 86 habitaciones, entre dobles, familiares, suites junior y suites superiores. Todas ellas cuentan con una decoración minimalista y con grandes ventanales que permiten disfrutar de la vista de la singular belleza sus dos campos de golf.

De la puesta al día del hotel se ha encargado el dinámico estudio Lagranja que –desde sus oficinas en Barcelona, Estambul y Singapur– está creando interesantes proyectos de interiorismo y de diseño de producto con los que se está cosechando un nombre en el panorama arquitectónico internacional, así como Stage&Dec by Ina Briones, en las habitaciones.

Un nuevo diseño paisajístico ha dotado a la piscina del hotel de un ambiente más acogedor en el que los huéspedes podrán disfrutar del benevolente clima ampurdanés en los meses cálidos del año y de la degustación de los mejores productos regionales de calidad en la terraza del restaurante Terrafonda. En este lugar, cada tarde se repite sesión: el sol se oculta entre las dunas verdes del Empordà Links, un espectáculo que con un cóctel en mano es un privilegio merecedor por sí solo del viaje.

Situado en la Casa Club, el nuevo restaurante Terraverda confiere un ambiente relajado e informal para que los comen-

EL RESORT AMPURDANÉS ES UN FORMIDABLE REMANSO DE PAZ Y DE BELLEZA EN EL QUE LOS HUÉSPEDES PUEDEN DISFRUTAR DEL PAISAJE, LA GASTRONOMÍA Y DE SUS DOS CAMPOS DE GOLF.

sales disfruten de una carta diseñada para agradar a todos los gustos. Cada plato está elaborado con productos regionales de pequeños proveedores, como el pescado fresco o la carne producida por ganaderos independientes con experiencia. Este restaurante podrá satisfacer a todos los paladares, desde el menú a la carta, con la selección de pequeños platos de degustación o con los platos más clásicos.

Tras meses de trabajo en que el equipo de cocina del restaurante Terrafonda ha creado numerosas propuestas y recetas,

el 23 de julio reabre sus puertas convertido en un restaurante flexi-vegano, puesto al día de las nuevas tendencias

que invitan a buscar una alimentación más sana, consciente y comprometida con el medio ambiente.

Por su privilegiada ubicación en la Costa Brava, el Hotel Empordà Golf permite ofrecer a sus huéspedes, además de una oferta golfística del más alto nivel, un amplio abanico de actividades durante su estancia, como visitar las villas medievales del interior – Peratallada, Pals, etc.– y las pequeñas poblaciones costeras – Begur, Calella de Palafrugell, etc.–, salir a navegar, ir en bicicleta –el hotel dispone de bicicletas eléctricas–,

alquilar una lancha, hacer submarinismo, montar a caballo, salir en kayak o en paddle surf, así como practicar yoga y asistir a clases de entrenamiento.

Ni el paisaje, ni los retos que cada uno de estos campos exigen a sus jugadores guardan nada en común. Empordà Liks y Empordà Forest son dos mundos aparte, dos campos de golf completamente distintos que solamente comparten autor y el prestigio y su consideración entre los mejores campos de golf de Gerona.

Tanto Empordà Links como Empordà Forest fueron diseñados por Robert von Hagge, un arquitecto reconocido a nivel mundial. Estos trazados fueron la primera creación de von Hagge en España, y destacan por presentar los rasgos típicos del arquitecto, que obligan a los jugadores a utilizar gran variedad de golpes y técnicas para superar los desafíos.

EMPORDÀ LINKS Y EMPORDÀ FOREST SON DOS CAMPOS DE GOLF COMPLETAMENTE DIFERENTES QUE SOLO COMPARTEN AUTOR Y EL PRESTIGIO DE ESTAR ENTRE LOS MEJORES CAMPOS DE GERONA.

Página anterior: Empordà Forest. Bajo estas líneas, de izquierda a derecha y de arriba a abajo: Empordà Links; Junior Suite; piscina y edificio del hotel Empordà (proyectado por Carlos Ferrater); terraza del restaurante Terrafonda.



Vive una experiencia
A MEDIDA



SASTRERÍA

CAMISERÍA

TRAJES DE COLECCIÓN

lafabricadecamisas.com

Tienda de Barcelona: c/ Aribau 205 · tfno. +34 930 276 196



TERRAMAR EN LA SOLHEIM CUP 2023

CAMILLA HEDBERG
EMBAJADORA DEL CLUB DE GOLF TERRAMAR
EN LA SOLHEIM CUP 2023

Cuando hablamos de la Ryder Cup, prácticamente todos los jugadores de golf e incluso no jugadores conocen este famoso evento. Pero ¿cuántos realmente conocen la Solheim Cup? Es el evento de golf femenino más importante y mediático de la historia de este deporte.

Hablamos de lo que sería el equivalente de la Ryder Cup en el golf femenino; un torneo de golf profesional que se celebra bienalmente entre el equipo de Europa contra Estados Unidos. Se alternan las sedes, una edición en Europa y la siguiente, dos años después, en Estados Unidos. Los equipos están compuestos por 12 jugadoras, que han luchado por su plaza durante prácticamente dos años. La competición dura tres días bajo la modalidad de match play, en las cuales se juegan foursomes y fourballs las dos primeras jornadas, y la tercera y última jornada se disputan los 12 partidos individuales. A aquellas personas que nunca hayáis tenido la suerte de ver una Solheim Cup, os recomiendo que veáis la última edición del año 2019 en cuanto podáis.

Para los que todavía no se hayan enterado del notición para este deporte y para este país: la Solheim Cup llega a España por primera vez en la historia, concretamente a Finca Cortesín en 2023. Supondrá un antes y un después para este deporte y en especial para el golf femenino. Nuestros amigos Íñigo y Alicia, de Deporte & Business son los organizadores del gran evento, y ya se han puesto manos a la obra. Han querido dar la oportunidad de estar involucrados a todos los clubs de golf de España a través del programa Club Ambassadors.

Desde el Club de Golf Terramar no hemos dudado en participar y así aportar nuestro granito de arena en la Solheim Cup 2023. Este programa consiste en que todos los clubs que deseen participar nombren a una embajadora para que sea el nexo entre los eventos de la Solheim Cup y el club. Es un gran honor para mí poder presentarme como la embajadora de la Solheim Cup 2023 del Club de Golf Terramar.

La Solheim Cup será la mayor campaña publicitaria de los próximos años y el objetivo principal del programa Club

“ES UN HONOR PARA MÍ PODER PRESENTARME COMO LA EMAJADORA DEL CLUB DE GOLF TERRAMAR EN LA SOLHEIM CUP 2023 QUE SE DISPUTARÁ EN FINCA CORTESÍN.” CAMILLA HEDBERG.



Ambassadors es ayudar a promocionarlo con el mayor entusiasmo posible para que todos los socios sepan la importancia que tiene que se celebre un evento de este calibre en España.

A través de este proyecto también podremos sentirnos más involucrados y orgullosos, además de vivir más de cerca la Solheim Cup 2023. Dispondremos de varias ventajas, como un código de descuento para adquirir entradas para el evento. Durante el año 2023 también podremos disfrutar de merchandising y regalos para

utilizar en eventos o torneos sociales.

La Solheim Cup 2023 marcará un antes y un después en nuestro deporte, y sobre todo en el golf femenino. Entre todos conseguiremos que tenga un impacto positivo tanto para el golf como para el turismo en España.



NAPO & LEON
O&O

Prendas únicas y numeradas de lana merino procedente de los mejores hiladores italianos

Napo & Leon nace de una ambición, la de alargar la vida de nuestras prendas y así frenar la superproducción y sus efectos sobre el medio ambiente.

Hemos buscado la mejor calidad de hilo de lana merino en Italia, para hacer productos con características increíbles. La lana merino no coge humedad, ni olor, es resistente pero muy suave, termorreguladora y antibacteriana pero no se mancha. Como fibra natural, es reciclable y compostable.

Fabricamos los productos en España, cerca de casa, para realizar nosotros mismos el control de producción. Los vendemos a un precio justo con un nivel de calidad excelente, y ofrecemos a nuestros clientes la posibilidad de devolvernos las prendas cuando ya no quieren usarlas a cambio de un descuento en su próxima compra de un producto de Napo&Leon. Cuanto más tiempo usan la prenda, más alto será el descuento, hasta llegar al 50% para prendas que tienen más de 4

años y eso, sin límite de tiempo. La prenda antigua la limpiamos, arreglamos, refrescamos y volvemos a vender por un valor muy inferior al de una prenda nueva. Es nuestra forma de alargar la vida de las prendas y luchar contra la superproducción que contamina el planeta.

Pero no paramos aquí. Ofrecemos productos, cortes y colores intemporales, para evitar que te canses, pero también para limitar los excedentes de stock. Con ese fin debemos ofrecer prendas estilizas, elegantes y actuales, porque pensamos que los viejos elegantes nunca están fuera de moda. Como decía Coco Chanel, "la moda pasa, el estilo perdura".

Creemos que las prendas no deben ser ostensiblemente marcadas. Por ello, las distinguimos con un discreto logo de 1,5 cm del O&O (The One & Only), bordado en el interior de la muñeca derecha, para que sólo se vea si lo deseas.

Cada prenda de Napo & Leon es única y esta numerada para garantizar su tra-

zabilidad y para convertirla en collector que irá cogiendo valor también en el mercado de segunda mano.

Los beneficios de la venta de las prendas de segunda mano irán íntegramente a financiar iniciativas y proyectos sostenibles.

Napo & Leon está inspirada en la belleza salvaje de la isla de Córcega y en sus flores inmortales que dispensan su aroma y su color por la isla.

Estamos empezando con dos modelos de la mejor lana merino de Baruffa, el cuello redondo llamados Ajaccio (lugar de nacimiento de Napoleón) y el cuello pico, Bonifacio (fortaleza que protege el estrecho que lleva su nombre). Estos modelos ya están disponibles en nuestra página web.

Estos modelos son ideales para llevar durante casi todo el año y para la práctica de las actividades al aire libre. Úsalos sin moderación.

Entra en el círculo de los que queremos consumir moda de otra manera.



PREPARADOS PARA EL GOLF

ANDRÉS JONAMA
PREPARADOR FÍSICO
PROFESOR EF. LICENCIADO INEFC

En esta época, marcada por la tendencia de las nuevas técnicas de entrenamiento, es muy importante simplificar las cosas al máximo, especialmente para el golfista medio, como es el nivel general del socio de un club como el nuestro.

Hay tres aspectos básicos que intervienen en el golf y su entrenamiento, que en la mayoría de los casos, es tirar bolas:

- **La técnica:** *¿cómo hacer el swing de manera más eficaz?* Para ello tenemos a los profesionales del golf (y no los padres, madres, familiares o conocidos que creen saber sobre el tema), y es mejor dejarles a ellos este ‘pequeño’ problema.

- **Táctica:** *¿qué golpe se adapta mejor a cada situación?, ¿soy capaz de hacer lo que pretendo?, ¿qué palo uso?* Nos pueden ayudar los profesionales de golf, psicólogos, caddies, etc.

- **Condición física:** al fin y al cabo, lo que requiere el golf es mover el palo rápido para golpear la bola de modo que vaya lo más lejos posible y, a la vez, que mi cuerpo aguante las molestias provocadas por estar un rato tirando bolas, inclinado en el momento de patear o cuando se ‘apropa’, que a una cierta edad provoca dolores en la espalda.

Son los aspectos de la condición física los que vamos a tratar, ya que la técnica y táctica corresponde a otros profesionales.

ENVIAR LA BOLA MÁS LEJOS

Es la consecuencia de mover el palo más rápido. A todos nos gusta ser el que golpea el drive más lejos en nuestra partida.

¿Cómo conseguirlo? Mejorando nuestra **fuerza explosiva** –también llamada fuerza-velocidad–, y que entre otras definiciones se describe como “*la capacidad del sistema neuromuscular para generar una alta velocidad de contracción ante una resistencia dada*”. ¿Y qué podemos hacer de forma relativamente simple, para conseguir esa alta velocidad de contracción? Tres ideas útiles:

- Más vale tirar pocas bolas y con movimiento rápido, ya que muchas bolas van enlenteciendo el swing (debo insistir que esto solo incide en el apartado de rapidez de movimiento y no en el de técnica).

- Utilizar las varillas de alineación para hacer swings rápidos y con poquísima resistencia, y sin el sobrepeso que provoca lentitud (dos palos, varillas más pesadas, etc.). Debe realizarse estos swings al final del calentamiento, antes de tirar bolas, aunque también los podemos realizar en medio del entrenamiento. De seis a ocho swings pueden ser suficientes.

- Realizar multilanzamientos con pelota medicinal, simulando swings e incluso en todas direcciones (con rotación, de espaldas, etc.), siendo preferible poco peso, aproximadamente dos kilogramos (para la mayoría, tanto hombres como mujeres, las pelotas de 5 kg son demasiado pesadas).

Es evidente que para poder hacer estos swings rápidos y explosivos, debemos tener confianza de mantener nuestro cuerpo trabajado

PARA MEJORAR NUESTRA FUERZA EXPLOSIVA, ES PREFERIBLE TIRAR POCAS BOLAS Y CON RÁPIDOS MOVIMIENTOS QUE LANZAR MUCHAS BOLAS (QUE IRÁN RELENTIZANDO EL SWING).

y preparado con ese fin, y para llegar a ello se ha de hacer un trabajo más complejo de acondicionamiento físico que intentaré explicar en este siguiente punto.

UN CUERPO ACONDICIONADO PARA EL TRABAJO

Llegar a este punto no es tarea fácil. Pero, como todo, este objetivo se puede alcanzar con un poco de trabajo físico; ya sea para aguantar esa posición tan incómoda que adquirimos al patear, como para *aprochar*, tirar bolas, y tener la confianza de

LA REGLA DE ORO PARA PODER CONFIAR QUE NUESTRO CUERPO ES CAPAZ DE HACER SWINGS EXPLOSIVOS ES EL TRABAJO FÍSICO EN EL 'CORE', ES DECIR, EN SU PARTE CENTRAL (LOS ABDOMINALES Y LA ZONA LUMBAR).

central de nuestro cuerpo (los abdominales y la zona lumbar), que deben estar compensados. Hay trabajos de abdominales muy variados, pero lo aconsejable es, en todo caso, no hacerlos con las piernas completamente estiradas, ya que pueden provocar problemas de la parte baja de la espalda.

que “no me voy a romper” al hacer un *swing* rápido.

La regla de oro, es trabajar el “*core*”, que no es otra cosa que la parte cen-

- Estiramiento de la espalda + rotación. Basta con tumbarse en el suelo boca arriba con las piernas flexionadas y los brazos en cruz, levantar las piernas (90º) y llevar las rodillas al suelo a un lado y otro del cuerpo. Basta con tres series de llevar las rodillas cinco veces a cada lado.

- Tumbados en el suelo como antes (sin los brazos en cruz), levantar las caderas como si con ellas se quisiera tocar el techo y mantener esa posición (apretando los glúteos), durante cinco segundos y luego descanso de tres segundos. Cinco repeticiones y repetimos dos series más.

Todos los ejercicios de éste apartado se pueden hacer en una alfombra de casa, cualquier día de la semana, ya que por desgracia, la mayoría no podemos ir al golf, o al gimnasio, diariamente.

Los ejercicios en la parte central de nuestro cuerpo (abdominales y zona lumbar) ayudan a prevenir los dolores durante el juego.



Vivienda compartida con servicios exclusivos



Sabemos que acompañados vivimos mejor, más contentos, seguros y felices.
“El hombre cuida de las personas”.

ESTANCIAS

Habitación con baño
Climatización, TV y WIFI
Biblioteca, piscina, jardín

SERVICIOS

Restauración con cocinero/a
Lavandería y limpieza
Mantenimiento y jardinería

SERVICIOS OPCIONALES

Programación de salidas y eventos
Deportes, salud e imagen
Servicios médicos



CREAMOS GRUPOS DE 6-8 PERSONAS
BARCELONA ZONA ALTA - MARESME - SANT CUGAT
LLÁME E INFÓRMESE: **93 512 12 55 Sr. Millán**
Muntaner 354, 2º, 1ª · 08021 Barcelona
info@mediterránia-cohousing.com
mediterránia-cohousing.com

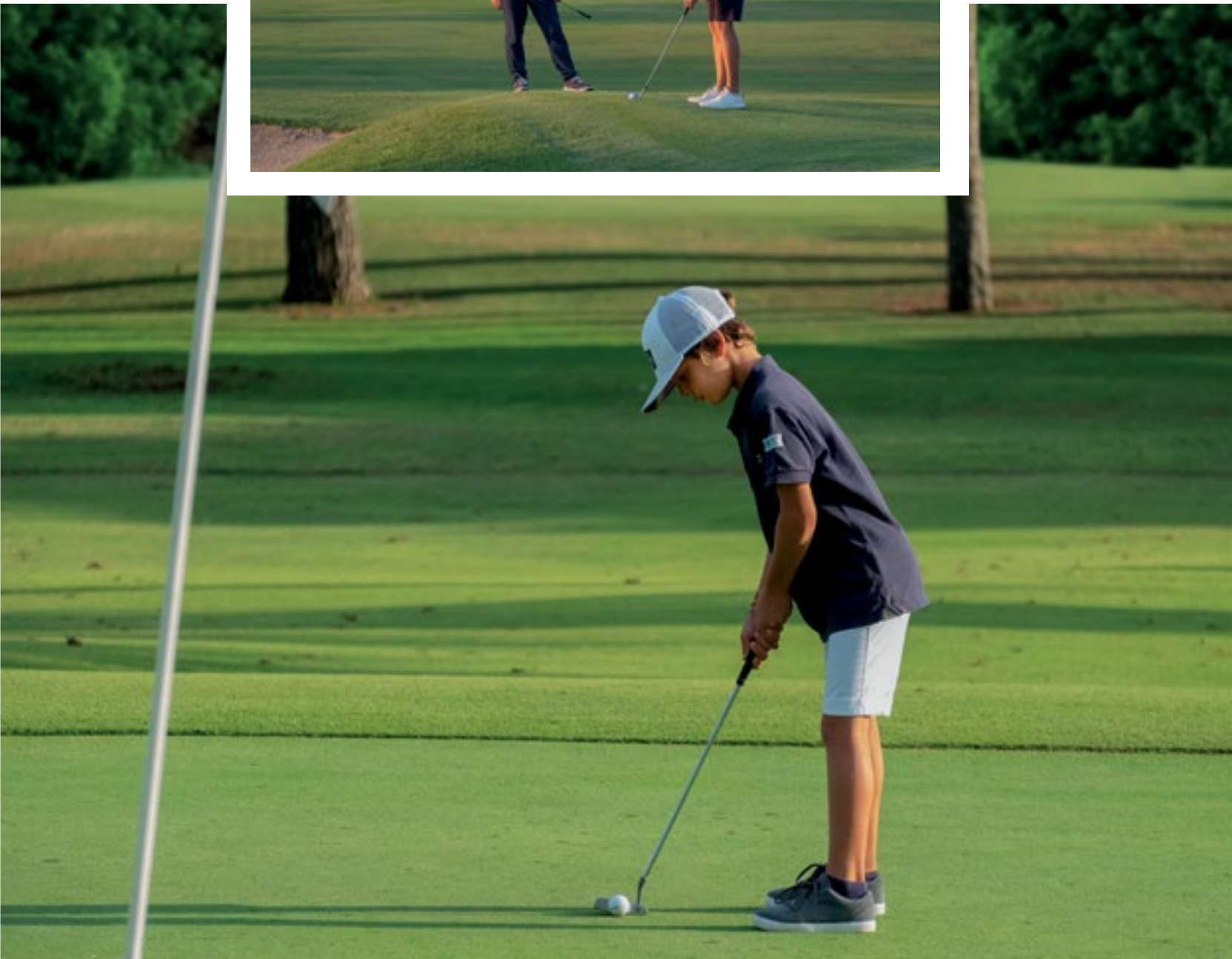
NUEVOS CAMPEONES

Cada año se completan nuevas páginas de éxito de la historia de Terramar. Son las que escriben los socios que, en cada una de las categorías, superan a todos los demás y se proclaman vencedores del campeonato del Club.

No siempre son nombres nuevos, algunos repiten victoria. Otros, hijos –e incluso nietos– de campeones del Club en el pasado repiten apellido. Tanto unos como otros comparten la misma satisfacción, la que proporciona haber sido capaz de vencer la presión y todas las dificultades encontradas en cada golpe para convertirse en el único vencedor de su categoría. Estas páginas están dedicadas a ellos con el fin de que pervivan con justicia en la memoria de Club de Golf Terramar.

En esta edición, hemos querido incluir también en estas páginas un espacio a los campeones absolutos del Club del pasado año –los hermanos Marià y Miriam Ayora–, que no pudieron ver reflejada su gesta en una revista que, como consecuencia del Covid-19 no llegó a publicarse.

Tres jóvenes campeones de este año, hijos de tres socios que destacaron y continúan sobresaliendo hoy por sus triunfos y cualidades golfísticas: Juan Leach López (categoría alvín), Alex García Gombau (categoría cadete) y José María Durán Piera (categoría benjamines).



GENÍS ALBERTI

Se proclamó campeón del Club hace dos años y venció en esta ocasión en una emocionante final ante Erik Hedberg.

Genís se presentó en la edición de este año con el convencimiento de que la victoria no iba a ser factible: “*en Terramar hay cada año más nivel y en esta edición coincidíamos casi todos los “favoritos”—incluso alguno nuevo aspirante con altas posibilidades— y sabía que sería casi imposible ganar este año.*”

Esa convicción le liberó de la presión ambiental y le ayudó a ir superando cada una de las fases hasta llegar a la final. Una vez en el match play, “*todo puede pasar y sabía que metiendo putts importantes podría llegar a ganar*”. Genís Alberti llevaba todo el verano jugando con nuevo putt con el que se sentía más confiado; “*el putt aún lo puede arreglar*”.

La final contra Hedberg —que ha ganado el campeonato en tres ocasiones— fue muy emocionante. “*Había más de diez buggies siguiendo y mucha gente andando casi todo el partido*”. Estuvo muy igualado durante todo el tiempo, pero Genís nunca olvidará como terminó la contienda: “*me giré para leer el putt del 18 para ganar y vi a mucha gente rodeando el green; fue una imagen que nunca olvidaré.*”



“EN TERRAMAR HAY CADA AÑO MÁS NIVEL Y EN ESTA EDICIÓN COINCIDIÁAMOS CASI TODOS LOS “FAVORITOS” Y YO ESTABA CONVENCIDO QUE SERÍA CASI IMPOSIBLE GANAR.”

“MIS PADRES ME HAN INCULCADO VALORES COMO EL RESPETO, LA HUMILDAD O EL COMPAÑERISMO, QUE SON ESENCIALES PARA JUGAR Y PROGRESAR EN EL GOLF.”

CAMPEONA DE TERRAMAR 2021

PAOLA SÁNCHEZ-MORA

Su sueño es jugar algún día el Ladies en Terramar. El trabajo realizado por este sueño ha dado sus frutos a la nueva campeona del Club.

Paola Sánchez-Mora Martí es la prueba evidente de que el trabajo perseverante acaba dando sus frutos. En la edición anterior, no consiguió clasificarse, pero siguió esforzándose y ha obtenido su recompensa: “*la victoria fue un premio al esfuerzo que he realizado y me hizo mucha ilusión ganarlo. Ahora, esa ilusión se ha transformado en más energía para seguir trabajando y ha reforzado mi convicción de que el trabajo bien hecho siempre da resultados*”.

Su padre, que le hizo de caddie, y su madre, hermano y amigos la acompañaron en el recorrido; “*Eso me ayudó a aguantar firme hasta conseguir la victoria en el 18.*”

Considera que tiene “*capacidad de concentración y unas rutinas bien marcadas. Soy muy positiva y me recupero tras un hoyo malo*”. El papel de sus padres está siendo muy importante en su evolución: “*me han inculcado valores como el respeto, la humildad, el compañerismo, etc. que considero que son esenciales para jugar y progresar en este deporte*”. Es ambiciosa y sabe que tiene mucho que aprender y que debe adquirir experiencia en campos nuevos. Sin duda, lo hará, “*porque si hay algo que defina cómo vivo un torneo, es que lo juego con pasión. ¡Me encanta el golf!*”.



CUADRO DE GANADORES DE 2020

CAMPEÓN DEL CLUB 2020: Marià Ayora Gómez
CAMPEONA DEL CLUB 2020: Miriam Ayora Gómez

SEGUNDA CATEGORIA de 4,5 hasta 11,4
Ganador:
Sebastián Lorente Romagosa 75 golpes

TERCERA CATEGORIA de 11,5 hasta 18,4
Ganadora:
Nieves Piera Vivo 85 golpes
Ganador:
Guillaume Thuillier 79 golpes

CUARTA CATEGORÍA de 18,5 hasta 26,4:
Ganadora:
Elena Leralta Piñan 92 golpes
Ganador:
Alex Echevarria Balasch 87 golpes

CAMPEONATO INFANTIL DE CLUB 2020

Campeón:
Alex García Gombau
Campeona:
Paola Sánchez-Mora Martí
Categoría Juniors, B&G, cadetes:
Paula Díaz-Varela Andres 65 golpes
Categoría Alevín:
Inés Díaz-Varela Andres 65 golpes
Categoría Benjamín:
Fernando Herraiz Vázquez 20 puntos
Pitch&Putt:
Tomas Carbonell de Caralt

CAMPEONATO DE DOBLES DEL CLUB 2020

Campeones del Club:
Ignacio de Pineda L. y Marià Ayora G. 125 golpes
Campeonas del Club:
Nieves Piera V. y Sofia Capó S. 160 golpes
Ganadores Hándicap indistintos:
Tomás Carbonell C. e Ignacio Carbonell 129 golpes
Ganadores Senior Scratch indistintos:
Carlos Aizpún S. e Maarten Goedemans 152 golpes

TORNEO NAVIDEÑO 2020:

Pareja ganadora Senior:
Manuel Giró R. y Josep María Borrell 67 Golpes
Categoría superior (A partir de 33,9 suma hcap pareja):
Ignacio Morillo y Gonzalo Morillo 63 Golpes
Categoría Inferior (Hasta 33,8, suma hcap pareja):
Ignacio Gomá y Josep María Farras 64 Golpes

VI OPEN MED GRAN PRIX +30

Ganador hándicap indistinto:
Antonio Picornell Garau 141 golpes
Ganador Scratch 2ª Cat. Indistinto:
Arnaldo Maglione Bassa 145 golpes
Ganador Scratch Senior indistinto:
Jorge Rubio Rivero 143 golpes
Ganador Scratch + 60 años indistinto
Antonio Sánchez Jesus 159 golpes
Campeona Scratch:
Inés Tusquets González 157 golpes
Campeón Scratch:
Juan Manuel Leach Cucurella 143 golpes
Equipo campeón Scratch:
Juan Manuel Leach Cucurella, Jorge Rubio Rivero y Carlos Durán Carasso 432 golpes

TORNEO PADRES E HIJOS 2020

Categoría Mayores:
Sebas Lorente V. y Sebas Lorente R. 41 puntos
Categoría Juniors, B&G:
Gustavo Pérez e Ilia Pérez 45 puntos
Categoría Cadetes:
Itziar Araluce y Ángela Figueras 44 puntos
Categoría Infantiles:
Marta Balasch y Pepe Echevarria 38 puntos
Categoría Alevines:
Raul Díaz-Varela e Inés Díaz-Varela 47 puntos
Categoría Benjamines:
Sara López y Marcos Leach 20 puntos
Categoría Pitch & Putt:
Enrique de Caralt y Tomás de Caralt 27 puntos
Categoría abuelos y nietos:
Joan Bautista Martí & Paola Sánchez-Mora 37 puntos

VIII TORNEO DE VERANO:

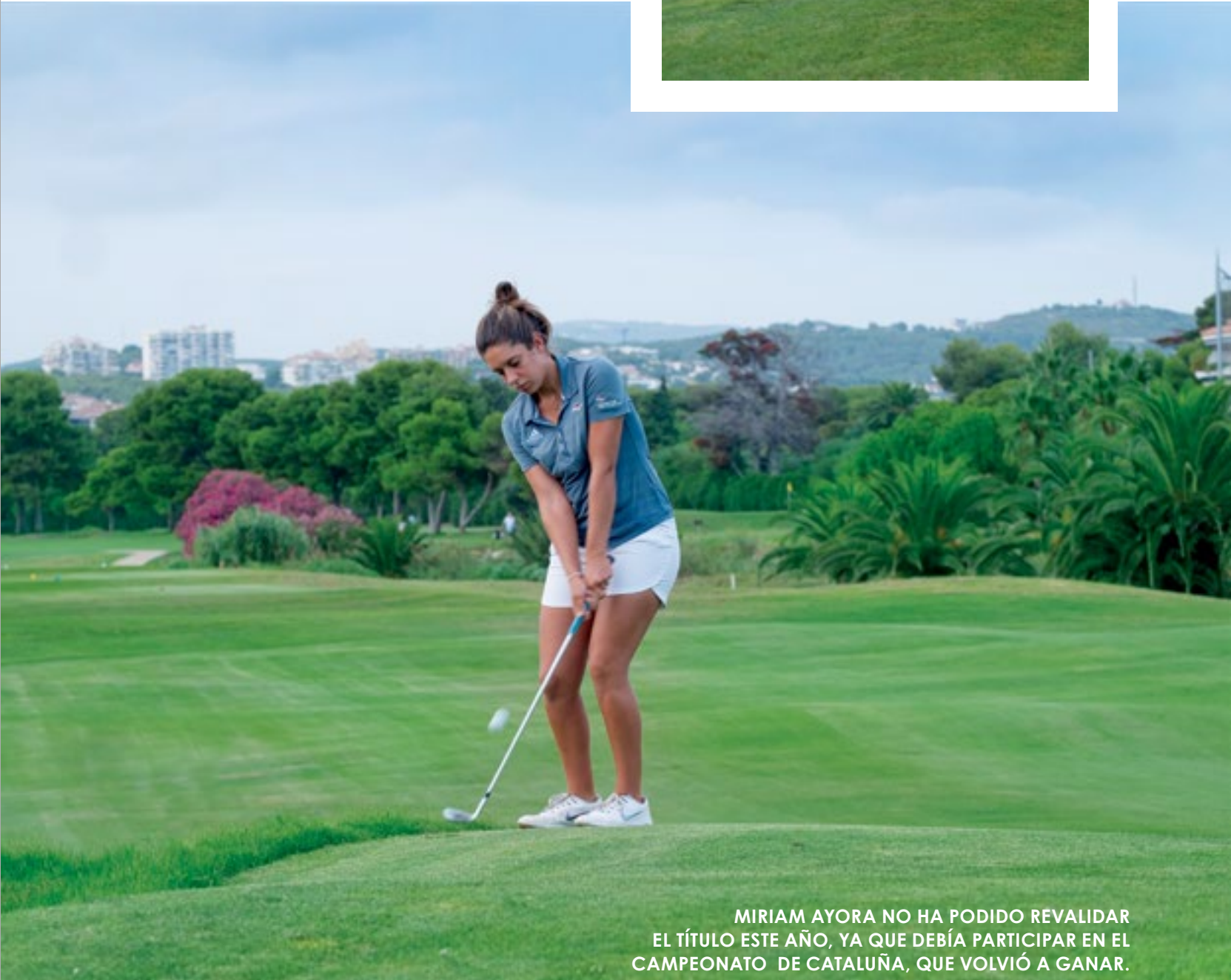
Campeón Scratch Indisitnto:
Marià Ayora Gómez 44 puntos
Campeón Menor 18 años:
Mateo Acevedo 41 puntos
Campeón senior indistinto:
Carlos Prieto Mateo 46 puntos
Campeón Hándicap Inferior Indisitnto:
Alex Guillen Saravia (Hcp. 11,6) 42 puntos
Subcampeón Hándicap Inferior Indisitnto:
Cesar Vilchez Martínez (Hcp. 12,2) 41 puntos
Campeón Hándicap Superior Indisitnto:
Toni Figueras de Abadal (Hcp. 36) 48 puntos
Subcampeón Hándicap Superior Indisitnto:
Patricia Escudero Fernández 47 puntos

CAMPEONES DE TERRAMAR 2020

EL AÑO DE LOS AYORA

Los hermanos Ayora prometen dar, con sus victorias, muchas alegrías a los socios de Terramar. El pasado año, tras un curso en Estados Unidos, formándose en la prestigiosa institución Leadbetter Golf Academy, regresaron a Sitges para pasar la temporada estival y tanto Marià como Miriam se proclamaron campeones.

Ninguno de los dos ha podido revalidar su título este año. En el caso de Miriam, debe decirse que no ha podido participar en la edición de este año al coincidirle en fechas con el Campeonato de Cataluña en Fontanals Golf. La renuncia al campeonato de valió la pena, porque Miriam Ayora revalidó con autoridad, el título de campeona absoluta de Cataluña.



MIRIAM AYORA NO HA PODIDO REVALIDAR EL TÍTULO ESTE AÑO, YA QUE DEBÍA PARTICIPAR EN EL CAMPEONATO DE CATALUÑA, QUE VOLVIÓ A GANAR.

CUADRO DE GANADORES DE 2021

CAMPEÓN DEL CLUB 2021: Genís Albertí
CAMPEONA DEL CLUB 2021: Paola Sánchez-Mora

CAMPEON CUADRO CONSOLACIÓN:
Jorge Rubio Rivero

SEGUNDA CATEGORIA de 4,5 hasta 11,4
Ganador: Alex Cierco Palau 73 golpes
Ganadora: Ainhoa Pérez-Ullivarri 76 golpes

TERCERA CATEGORIA de 11,5 hasta 18,4
Ganador: José Martos Vallecillos 82 golpes

CUARTA CATEGORÍA de 18,5 hasta 26,4:
Ganador: Mikael Rangnitt 87 golpes

XXVI CAMPEONATO INFANTIL DEL CLUB
Categoría Juniors, B&G, cadetes:
Alex García Gombau 62 golpes
Campeón infantil:
Juan Leach López
Campeona infantil:
Lucía Leach López
Categoría Alevín:
Juan Leach López 65 golpes
Categoría Benjamines:
José María Durán Piera 17 puntos

XVIII CAMPEONATO DEL CLUB SENIOR Y SUPERSENIOR
Campeón senior 1ª categoría:
Juan Manuel Leach Cucurella
Campeona senior 1ª categoría:
Tracey Tillstrand
Campeón senior 2ª categoría:
Raúl Díaz-Varela Berchinger
Campeona senior 2ª categoría:
Beatriz Welsch Pastor
Campeón absoluto supersenior:
José Ramón Cabañas Manzano 161 golpes
Campeona absoluta supersenior:
Carmen Valls-Taberner Munne 176 golpes

CAMPEONATO DE DOBLES DEL CLUB 2021
Campeones del Club:
Erik Hedberg Bertrand y Genís Albertí Quinlan 137 golpes
Campeonas del Club:
Anna Fiorella Pirotto y Ariana Mateu Poch 170 golpes
Ganadores Hándicap indistintos:
Ernesto Giralt Balasch y Raphael Maurer 139 golpes
Ganadores Senior Scratch indistintos:
Josep Mª Farras Puy y Christophe Cochin 163 golpes

GRAND PRIX DEL MEDITERRÁNEO SENIOR Y SUPERSENIOR

Categoría superior damas:
Ilona van Huijste 164 golpes
Categoría superior caballeros:
Jaime Raventós Irigoyen 155 golpes
Categoría inferior damas:
María Trallero Santamaría 143 golpes
Categoría inferior caballeros:
Juan Manuel Leach Cucurella 137 golpes
Campeona absoluta supersenior:
Josefina Castells Escola 187 golpes
Campeón absoluta supersenior:
José Ramón Cabañas Manzano 160 golpes

TORNEO PADRES E HIJOS

Categoría Mayores:
Chelo García-Munté y Francisco Abel 43 puntos
Categoría Juniors, B&G:
Mónica Ventosa y Daniel Bel V. 47 puntos
Categoría Cadetes:
Maarten Goedemans y Carla Goedemans 43 puntos
Categoría Infantiles:
Fernando Herraiz P. y María Herraiz V. 45 puntos
Categoría Alevines:
Fernando Herraiz P. y Fernando Herraiz V. 36 puntos
Categoría Benjamines:
Jaume Nicolas M. y Jaume Nicolas M. 23 puntos
Categoría Pitch & Putt:
Enrique de Caralt F.& Enrique de Caralt A. 19 puntos
Categoría abuelos y nietos:
Luis Sánchez I. & Álvaro Torres S. 40 puntos

VII OPEN DEL MEDITERRANEO GRAND PRIX
MID-AMATEUR COPA CLUBS

Ganador hándicap indistinto:
Christophe Cochin 131 golpes
Ganador Scratch 2ª Cat. Indistinto:
Ernesto Giralt Balasch 149 golpes
Ganador Scratch Senior indistinto:
Philippe Bach 146 golpes
Ganador Scratch + 60 años indistinto:
Eduardo de la Riva Casanueva 148 golpes
Campeona Scratch:
Mª Carmen Floran Cañadell 149 golpes
Campeón Scratch:
Marc Bella García 139 golpes
Equipo campeón Scratch:
Ferran Casals Riera,
Carlos Claveria Espuis,
Marc Bella Garcia,
Jose Clos Saldon 27 puntos



Situado en el corazón de Sitges, Alfresco ofrece un ambiente exclusivo y mágico para compartir los mejores momentos en pareja o con amigos.

Carrer d'en Pau Barrabeig, 4
08870 Sitges, Barcelona
Tel. 938 94 06 00

www.alfrescorestaurant.es



DR. LUIS JANÉ

Socio director de la Clínica Jané, es uno de los odontólogos de mayor prestigio del País, ejemplo durante más de tres décadas de excelencia profesional y dedicación basada en la integridad personal. Siempre vinculado a la Universidad, el Dr. Jané es Director del Máster de Rehabilitación Estética en la U.I.C.

¿El estado de los dientes puede afectar al golf?

Sí. Indudablemente. Muchos deportistas de disciplinas asociadas al estrés o la fuerza usan un protector bucal. Sin la boca unida no se puede hacer fuerza, porque es necesario un anclaje. Y apretar los dientes significa dañarlos. Si los dientes están mal la tendencia es compensarlo con el cuerpo.

Al esquiador Alberto Tomba le trataron una caries y a partir de entonces empezó a perder carreras, porque su cuerpo tendía a compensar y perdió la exactitud que requiere ese deporte.

Con el golf sucede lo mismo. La pregunta es qué haces con la boca en el swing. Muchos golfistas aprietan los dientes. En esos casos, les conviene jugar con un protector para evitar dañarlos.

¿Una boca sana es sinónimo de una boca bonita?

Lucir una boca bonita exige tener una boca sana, pero no toda boca sana es forzosamente bonita. Pero ¿qué entendemos por una sonrisa bonita, qué parámetros de belleza usamos y por qué?

Hoy en día, es muy difícil mantener una imagen impecable sin una boca bonita. Una buena boca es un signo de salud y de belleza, especialmente en un entorno donde la esperanza de vida se ha alargado tanto.

Con unos dientes arreglados nos cambia la cara y luces mejor. Es curioso; en las fotos de los pacientes al final del tratamiento, los ojos les brillan mucho más que al principio. Qué maravilloso es tener una profesión que hace brillar los ojos a las personas...

¿Se puede arreglar todo, hoy en día?

Sí. Los avances que se han conseguido son ciertamente impresionantes. Cuando ves a una persona de 90 años, con una boca con todos los dientes impecables, tienes que ser consciente que estás viendo un milagro, algo que nunca antes se había vivido. Nuestra capacidad técnica está prácticamente en el límite.

¿Qué cambios se han producido en la odontología en los últimos tiempos?

Desde un punto de vista tecnológico el cambio más importante es el CAD/CAM que es ya una realidad. El segundo cambio que se avecina es el uso de la biología a nuestro favor con los materiales

bioactivos. El éxito de la odontología es justamente la no-odontología, no tener que hacer nada con los dientes.

Hay una serie de materiales bioactivos de regeneración ósea – que nosotros estamos utilizando en la reconstrucción de la boca– que se utilizan, por ejemplo, al romperse una cadera. Se puede fresar una cadera idéntica a la del otro lado, hecha de este material y a los nueve meses tienes un nuevo hueso natural en lugar de una cadera artificial. En la boca es exactamente lo mismo.

¿Qué significa la odontología digital?

Con el desarrollo de los materiales hemos llegado casi al final, en el momento que hemos conseguido uno que es prácticamente igual que el del cuerpo. Porque no se trata de mejorar el cuerpo humano sino de igualarlo. Lo que ofrece mayores posibilidades de desarrollo es la tecnología CAD/CAM.

Es una tecnología que se esta usando ya, ¿verdad?

Sí, sí. Por supuesto. Por ejemplo, hoy y aquí, en nuestra Clínica, usamos un pequeño escáner 3D, parecido a un lápiz, para obtener la cavidad existente con completa precisión; la enviamos inmediatamente por Internet para que, en unos minutos, un especialista diseñe remotamente la forma y, de nuevo aquí, una fresadora se pone en marcha y nos proporciona la pieza. Todo esto puede pasar en poco más de una hora. Hay pacientes dormidos con sedación que se despiertan y se encuentran con una boca nueva.

La innovación ha sido parte de la tradición en su familia, junto con la excelencia...

Mi padre fue un dentista singular, de los que contribuyeron a la transformación de un oficio –una profesión que en sus inicios era en España semejante a la del peluquero– para convertirlo en la disciplina científica que es hoy. Sus hermanos mayores habían marchado a Estados Unidos y uno de ellos, Rafael, que se había formado como dentista, regresó a Barcelona y creó la Clínica Americana. En ella incorporó todas las innovaciones tecnológicas norteamericanas.

La clínica fue un éxito, pero su mujer no se adaptó a España y regresaron a Estados Unidos. Fue mi padre, a partir de entonces,

“EN EL MOMENTO DEL SWING,
EL ESTADO DE LA DENTADURA
Y LA POSICIÓN DE LA BOCA TIENE
EFECTOS SOBRE EL GOLPE.”



quien la continuó. Durante un tiempo, con la clínica en el Paseo de la Bonanova, estuvimos juntos, al frente, mi hermano y yo. Ahora trabaja ya la tercera generación que mantiene esa misma filosofía inicial, basada en el conocimiento, la ciencia, en la ambición de utilizar la tecnología más moderna, segura y efectiva y en la ética y la deontología. Esto último es muy importante.

¿Es normal que hoy todos los niños necesiten de ortodoncia?

Se trata de algo muy curioso. Tuve la fortuna de ver unos 400 cráneos de homínidos de los yacimientos de Atapuerca. Estuvimos haciéndoles TACs para ver si los dientes eran iguales. Los dientes son idénticos desde hace miles de años, pero había algo diferente: no había nunca apiñamiento, tenían los dientes perfectamente alineados; no necesitaban ortodoncia.

¿Por qué ellos no?

Porque comían duro, tenían la musculatura fuerte, la mandíbula era más grande y les cabían los dientes (son los músculos los que hacen crecer los huesos). Como comemos blando desde hace generaciones, la mandíbula se ha reducido. Por eso sacamos las muelas del juicio, ¡porque no caben!

Entonces, ¿todos deberíamos llevar brackets para equilibrar la mandíbula?

En la actualidad, esto se ha simplificado mucho porque con las nuevas tecnologías de placas activas se pueden alinear los dientes sin necesidad de brackets. En nuestro caso, tenemos la suerte de colaborar con el equipo del Dr. Joan Raga, considerado especialista mundial en la técnica de Invisalign.

En todas las profesiones se tiende a la especialización ¿también en odontología?

En España, actualmente, la especialización no existe oficialmente. En muchos países avanzados sí, pero aquí no. Hay posgrados de formación, pero no hay un título oficial, como pasa, por ejemplo, en cardiología.

Que no exista hoy una titulación especializada es un absurdo que obedece únicamente a luchas políticas y a que los propios dentistas no nos ponemos de acuerdo.

Pero el mundo de la odontología tiende inevitablemente a la especialidad: es preferible que te traten cuatro profesionales que saben mucho de su parte que uno solo que sabe un poco de todas. La clave es la experiencia y la predecibilidad. Por muy experto que sea una persona, si solo ha tratado unos pocos casos no te puedes fiar porque no es predecible.

Usted ha estado vinculado a la Universidad y a la docencia toda su vida, ¿cree que la formación de los jóvenes de hoy es mejor que en el pasado?

Es difícil decir si la formación es mejor o peor, lo que sin duda puede afirmarse es que la odontología ha mejorado mucho.

¿Qué significa la ética en la odontología?

Cuando cualquier persona no experta dice que su dentista es muy bueno, es muy probable que lo que esté diciendo en realidad es que su dentista no le hace daño, porque el dolor es lo único que puede percibir (además de la imagen externa del consultorio).

Que el trabajo del dentista sea del todo correcto dependerá del esfuerzo en muchas tareas de las que solo el dentista sabe. Porque existe una odontología rápida, de soluciones cosméticas y económicas que aseguran resultados milagrosos pero que solo esconden el problema.

Usted también ejerce por motivos benéficos en la India ¿verdad?

En un viaje conocí a Antonio Mesas, un español que vive desde hace dos décadas en la “Ciudad de la Alegría” (en Pilkhana, el barrio marginal que inspiró la novela de Lapierre). El centro médico que aparece en la película estaba muriendo por falta de ingresos. Mesas puso dinero y se hizo cargo de ese centro. Con nuestra colaboración se ha creado una clínica dental.

Pero nuestra aportación no es con el ejercicio. En las zonas rurales la dedicación puede ser útil pero en las urbanas, no. Ahí tienes todos los dentistas que quieras, solo hay que pagarles. Lo que necesita son recursos económicos. Voy una vez al año, pero no como dentista. Con la experiencia aprendes a sacarte las gafas de primer mundo, mirar con sus ojos, ver qué necesitan: dentistas que conozcan y hablen en su idioma.

El año pasado conseguimos atender a 3.000 personas, a las que se les curó y eliminó el dolor. Esto es muy gratificante.



PARAÍÇOS CONECTADOS

MÍA PAUL

ABBOTT & MAC CALLAN PUBLISHERS

Un impresionante puente de un kilómetro de largo une las islas de Falhumaafushi y Dhigurah en un camino en el que pueden verse tortugas, rayas y peces de colores. En el atolón Gaafu Alifuu —uno de los mayores del planeta— ambas islas maldivas forman conjuntamente una de las mayores ofertas de resorts del país.

En medio de este trayecto se encuentra una formidable isla de arena blanca, posiblemente una de las mejores playas del planeta. El conjunto conforma una joya entre una cadena de atolones de coral, de lagunas y arenas blancas; es un santuario marino, situado a solo 20 kilómetros al norte del Ecuador, que cuenta con arrecifes de coral vírgenes y una vida marina espectacular.

Ideal para una romántica luna de miel o para breves escapadas íntimas, The Residence Maldives en la isla de Falhumaafushi encarna el alma del retiro de ensueño en una isla prístina. Desde cualquiera de sus 94 villas —situadas sobre el agua del mar o en la playa— puede disfrutarse con completa privacidad de los sonidos relajantes del tranquilo oleaje que en ese punto tiene el Océano Índico, del que disponen impresionantes vistas.

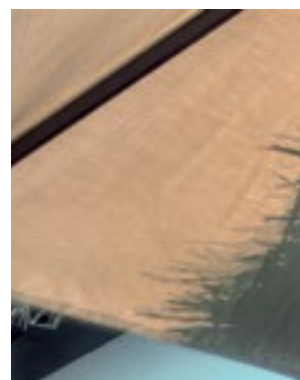
The Residence Maldives en la isla Dhigurah es, en cambio, todo un santuario para la diversión familiar y un exuberante parque infantil de aventuras al aire libre para jóvenes y para mayores. Fusionando la estética tradicional de Maldivas con motivos modernos, el complejo dispone de 173 villas bañadas por el sol frente a la playa y sobre el agua, cada una con una terraza con piscina privada y vistas panorámicas al océano.

La oferta de actividades que pueden realizarse en The Residence Maldives es interminable: el buceo con esnórquel contemplando, los arrecifes de coral vírgenes; la inmersión submarina, con el apoyo del centro de buceo PADI de cinco estrellas; el buceo nocturno; la realización de un curso de fotografía subacuática; la navegación en veleros dhoni; el avistamiento de delfines acróbatas salvajes y delfines nariz de botella jugando en las olas; el aprendizaje de las antiguas técnicas de pesca de

GRACIAS AL ESPECTACULAR PUENTE QUE UNE LAS ISLAS DE FALHUMAAFUSHI Y DE DHIGURAH, THE RESIDENCE OFRECE UNA DE LAS MAYORES OFERTAS HOTELERAS DE LAS MALDIVAS.

las Maldivas y la pesca de altura; el descubrimiento del ciclo de la agricultura en el huerto del resort; la visita a otras islas y pueblos locales; la relajación y el rejuvenecimiento en The Spa by Clarins de resort –un santuario para los sentidos ubicado entre exuberantes jardines tropicales; y el disfrute de una experiencia gastronómica formidable en cualquiera de sus variados restaurantes o la de una cena o almuerzo a medida en el punto escogido del lugar.

Estas son solo algunas de las actividades posibles, pero existe otra opción: la de simplemente no hacer nada y encontrar la armonía y el equilibrio en un retiro de bienestar, belleza y serenidad en alguno de estos dos paraísos conectados.



Apágalo todo
excepto los sentidos,
*éstos mantenlos
bien abiertos.*

MAS SALAGROS
EcoResort & AIRE Ancient Baths

+34 935 656 060 Barcelona · Vallromanes
www.massalagros.com

AURORA CARBONELL, ALCALDESA DE SITGES

Nacida en Sitges en 1966, Aurora Carbonell procede del mundo del turismo —el negocio familiar es una agencia de viajes fundada por sus padres— y de la administración pública —en el departament d'Economia i Coneixement. Militante de ERC, formó parte del gobierno municipal de coalición con CiU, como primera teniente alcalde y regidora de promoción económica, turismo y playas. Desde 2019 es alcaldesa de Sitges.

Sitges está viviendo una transformación histórica. ¿Cómo debe gestionarse este crecimiento de la población?

Mucho más ya no podrá crecer, porque no queda apenas suelo edificable. Lo que intentamos, evidentemente, es que sea un crecimiento regulado, controlado y bien organizado, como en toda la zona de La Plana. Nos va bien que sea así para evitar que se convierta en una ciudad-dormitorio. Queremos crecer, pero manteniendo vida todo el año: que haya actividades económicas, culturales y deportivas, para que los habitantes hagan aquí sus raíces.

Y en este sentido, evidentemente, Sitges puede crecer hasta un límite —que nos marca también la propia geografía— pero, si es de un modo ordenado y bien planteado, será positivo para todos.

La zona donde está el Club de Golf Terramar tiene sus singularidades....

Esta zona pertenece a la Red Natura 2000 y cada vez está más controlada medioambientalmente. Pero, en cierta medida, para los que ya estamos nos va bien que sea así, y en particular para el Club de Golf, porque de esta forma se limita lo que pueda hacerse aquí, sobre todo en la zona de la playa o el mar. Lo que quiera hacerse estará mucho más controlado; al ser Red Natura 2000, estará sujeto incluso a la nueva directiva europea que lo restringe aún más.

Nosotros entendemos que es un entorno que debe preservarse tal y como es, porque es un lugar muy atractivo. Una de las dificultades que tenemos ahora es la

movilidad, que debe gestionarse para ver cómo se resuelve, porque esto tiene también un atractivo turístico y en el ámbito de la sostenibilidad y el paisaje. Hay que trabajar muy bien la movilidad para no estropear este entorno tan atractivo.

El turismo es fundamental en la economía sitgetana, ¿en qué medida debe continuar siendo el sector principal?

El turismo es efectivamente clave. Somos una destinación madura, porque hace ya muchos años que nos dedicamos a ello. Vamos mucho más allá del turismo clásico, de ese destino basado en la playa con un enfoque muy vacacional. El turista que viene a Sitges no es solo el de playa y fiesta.

No, Sitges tiene una oferta cultural, deportiva y de ocio muy rica, que lo convierte en un atractivo turístico realmente importante. El Club de Golf Terramar es, no solo un lugar para practicar el deporte del golf, es también uno de esos atractivos singulares que hacen de Sitges un destino turístico diferente.

Nos tenemos que preguntar qué modelos de turismo podemos desarrollar en Sitges: deportivo, cultural, gastronómico, etc. Sin olvidar el turismo de congresos y reuniones, que para nosotros es importantísimo. De hecho, es el 50 por ciento de la facturación de Sitges y es muy importante que así siga. Nos beneficiamos de estar junto a Barcelona y, aunque es a la vez competencia, en algunos aspectos somos más atractivos.

EL CLUB DE GOLF TERRAMAR NO ES SOLO UN LUGAR PARA PRACTICAR ESTE DEPORTE. ES TAMBIÉN UNO DE ESOS ATRACTIVOS SINGULARES QUE HACEN DE SITGES UN DESTINO TURÍSTICO DIFERENTE.

¿Es un riesgo depender tanto de un sector?

Sitges tiene que ir buscando otros sectores de actividad al margen del turismo, que puedan ser complementarios y compatibles con éste. No podemos ir a buscar un sector económico que vaya en contra de lo que somos hoy (obviamente, no nos pondremos a construir fábricas que arruinen nuestro formidable paisaje).

Pero existen sectores complementarios al turismo. Un buen ejemplo es el sector tecnológico, la gestión de datos, ciberseguridad, etc. Se trata de un sector nuevo, con futuro y que tiene el menor impacto negativo. Otro sector —en el que hace tiempo que estamos trabajando— es el de las industrias culturales.



La alcaldesa, con otras personalidades en el acto de inauguración de los nuevos hoyos del Club de Golf Terramar.

Sitges ha sido siempre culturalmente muy activa y detrás de la cultura hay una industria potente, como el Festival de Cinema de Sitges, por ejemplo. Son actividades complementarias al turismo y en esta línea tenemos que basar nuestro desarrollo económico.

El Club de Golf Terramar se implica en apoyo a las numerosas actividades benéficas que se desarrollan en Sitges.

Nuestra población ha sido siempre muy solidaria. Ha contado con el apoyo de entidades como ésta, y de particulares, asociaciones, etc. Ahora, con el Covid-19 se nota aún más (lo hemos hecho siempre con la asociación Ave María, pero ahora además, toca, por ejemplo, la Cruz Roja). La respuesta de los sitgetanos ha sido siempre formidable ya sea una cena contra el cáncer, una captación de fondos de Cáritas, etc. Siempre hay nuevos hitos que se van logrando gracias a la generosidad de la gente.

Posiblemente, en estos momentos, en todo el país hay más sensibilidad para la solidaridad. Pero, en general, en Sitges, esa mentalidad la hemos tenido siempre. Y, en este sentido, el Club de Golf de Terramar es un referente: una entidad de aquí que se implica en todos estos tipos de acciones locales.

SIEMPRE HE DEFENDIDO EL LADIES PORQUE ES DEPORTE FEMENINO Y PORQUE ES DIFERENTE A LAS OTRAS ACTIVIDADES QUE SE LLEVAN A CABO EN SITGES. Y ESA VARIEDAD ES IMPORTANTE.

¿Cómo se vivió el Covid en Sitges?

Tuvimos la fortuna que durante el primer estado de alarma, en los comienzos de la pandemia, se vivió bastante bien, con la excepción de algunas residencias que –como en todos lados– fueron las más perjudicadas y nos hicieron sufrir mucho (salvo una de ellas que ha permanecido siempre libre de Covid).

Durante los primeros días del primer estado de alarma, se cumplió rigurosamente con el confinamiento domiciliario. No salía nadie, las calles estaban siempre desiertas, a pesar de que –al no haber nadie– se pudiera intuir que no se contagiarían, los sitgetanos optaron por ser obedientes y quedarse en casa.

Aunque una vez pasado el estado de alarma la gente empezara a salir, nuestra ventaja es que las actividades se realizan principalmente al aire libre y hubo relativamente menos contagios.

¿Qué balance se hace del Ladies desde la alcaldía?

Seguramente, uno de los retos que todavía nos queda es que un evento como éste, de la trascendencia en el mundo del golf, vaya

acompañado de mayor seguimiento de la población. Pero todavía es demasiado nuevo entre los eventos que se realizan en Sitges. Todos necesitan un tiempo hasta que la gente lo conoce. El Festival de Cinema lleva 52 años y el Festival de Patchwork más de tres lustros. El Ladies –como el Festival de Terramar, que también es nuevo– necesitan cierto recorrido para irse implantando y que todo el mundo lo conozca.

Siempre lo he defendido mucho, porque es deporte femenino y porque es completamente diferente a las otras actividades y esa variedad es importante. Por ello, tiene mucho potencial.

Hay quien ve el Club como algo lejano; y no solo geográficamente, también porque algunos no saben que durante ese fin de semana tienen las puertas del Club abiertas. Imagino que se irá venciendo esa resistencia. Cuando el Festival de Cine cambió de ubicación, se tardó un poco en conseguir sacar a la gente del centro para llevarla a Aiguadolç.

Por otro lado, el cambio de fechas –y la cancelación de la edición del año pasado por el Covid-19– hace que la gente lo tenga menos presente. Todo esto se irá superando.

Faltan solo seis años para el centenario del Club de Golf Terramar.

Es una celebración importante. No me compete a mí, pero entiendo que deberá celebrarse durante todo el año con la realización de actividades diversas, la edición de un libro, unas exposiciones, etc. Un centenario –como ya se hizo hace dos años con los Jardines de Terramar– debe conseguir que todo el mundo tenga presente el club de golf durante todo el año.



Fotografías por gentileza de

www.mvips.net
mvips@mvips.net
Tel.: 934-771929



EL TROFEO TORRES

Desde que el 17 de abril de 1927 se iniciara el primer torneo celebrado en el Club de Golf Terramar –la ‘Copa presidencial Afonso Macaya’– las competiciones sociales ha jugado un papel importante en su historia. Entre los torneos más longevos se cuenta el Trofeo Torres, que surgió del impulso de un socio del Club de gran personalidad y entusiasta aficionado al golf, Miguel Torres Carbó, presidente de las bodegas que llevan su nombre.

IMPULSADO POR MIGUEL TORRES CARBÓ, DEL TROFEO TORRES SE DISPUTARON EN 28 EDICIONES EN EL CLUB DE GOLF TERRAMAR, SIEMPRE LIGADAS CON LA FIESTA DE LA VENDIMIA DE SITGES

Desde su primera edición, en 1969, el torneo se hacía coincidir con la Fiesta de la Vendimia de Sitges, de la que la familia Torres era y es un importante patrocinador. Por este motivo, en el acto final de la entrega de los trofeos asistía ‘la reina de la vendimia’, hasta que en 1979, esta figura desapareció y pasó a nombrarse la ‘Pubilla de la Verema’ elegida por los representantes de las entidades de Sitges y por las asociaciones de vecinos. Las *pubillas* de las diferentes categorías participaban en las entregas de las copas y de los generosos estuches de los prestigiosos vinos de la bodega.

Era habitual que se invitara a alguna celebridad del momento. Memorable fue la celebración del XIX Trofeo Miguel Torres de 1987, en la que el aristócrata y actor Jaime de Mora y Aragón amenizó con ingenio la fiesta. Las fotos que ilustran este reportaje pueden inducir al error de pensar que únicamente se reconocía a las mejores golfistas féminas del Club, cuando en realidad se premiaba tanto a los campeones como a las campeonas.

Foto superior: Miguel Torres Carbó y esposa entregan la copa a Pilar Rocamora en presencia del presidente Ignacio Macaya Salvadó-Prim. Fotografía inferior: los señores Torres y Macaya con Gerda Priestley, ganadora del torneo.



De arriba a abajo: acompañado de las pubillas de la Fiesta de la Vendimia y del Presidente del Club José Luis Díaz-Varela, el Sr. Torres entrega los premios y trofeos a Mercedes Casas; Beatriz Welsch; Gloria Macaya, y Yolanda Valenti.



NOTICIAS DEL CLUB

LA PAREJA PERFECTA

En Terramar ya no sorprenden los éxitos de Jorge Rubio y de Juan Leach. Desde jóvenes y, con el paso del tiempo, en todas las categorías no han parado de cosechar éxitos individuales, por parejas o por equipos, demostrando siempre una gran calidad de juego y lo que en golf es aún más determinante: una gran competitividad. El último ejemplo lo tenemos en el Club de Campo Villa de Madrid con la disputa del Campeonato de España Dobles Sénior. Después de liderar la primera jornada con la mejor vuelta del día (68 golpes), afrontaron la jornada del jueves disputada con la modalidad greensome, con el temple necesario para mantener el liderato hasta el final y conseguir el campeonato. La pareja formada por Álvaro Paradinas y Carlos Oderiz presentaron batalla hasta el final, pero se quedaron a un solo golpe de la pareja de Terramar, que con 74 golpes sumaron los 142 finales con los que ganaron.

Para cerrar la temporada, formaron parte del equipo que representó a la Federación Española en el Campeonato de Europa Sénior disputado en Eslovaquia. Es un orgullo para Terramar contar con socios de esta gran categoría competitiva y que no paran de demostrar que son la pareja perfecta.



VICTORIA DE TERRAMAR EN EL XXV CUADRANGULAR

IORELLA PIROTTO

El 9 de julio, en el exigente Infinitum Golf (Lumine), el equipo femenino de Terramar que compite en el campeonato Interclubs Cuadrangular, se proclamó Campeón de su XXV edición. El equipo, que llegó con cuatro puntos sobre las segundas clasificadas, tuvo que jugar y aguantar la presión durante toda la prueba en una emocionante final. El rojo, símbolo de identidad de nuestras jugadoras que han representado año tras año a nuestro Club, se impuso sobre las jugadoras de Sant Cugat y La Cerdanya que empataron en el segundo y tercer lugar.

Para los que no estén familiarizados, con las pruebas femeninas de golf, el Club de Golf Terramar dispone de dos equipos que compiten a nivel interclubs de Cataluña en campeonatos llamados de tipo lúdico-sociales. Estas pruebas se juegan entre enero y octubre de cada año. El primer equipo compite en la liguilla y el segundo lo hace en el Cuadrangular. Ambas competiciones son oficiales de la Federación Catalana de Golf y se juegan entre semana.

La liguilla es la competición interclubs más exigente, ya que el hcp está limitado a 18,4 y la modalidad de juego es Four-ball Match Play. El campeonato consta de seis jornadas, cada una de ellas en campos diferentes de Cataluña. Participan siempre 13 equipos. En la actualidad, el equipo de Terramar está formado por Mae Mustera, Nieves Piera, Ariana Mateu, Tracey Tillstrand, Susana Gómez, Mar

Astruells, Fiorella Pirotto, Inma Ferret, Giovanna Montaña, Dolores Laforet, Mónica Blanch, Alicia Noguer, Angie Ballesté, Marina Desvalls y Elena Sola como Capitana.

A falta de dos jornadas, el equipo de Terramar, que juega la 47ª edición, está situado en una fantástica tercera posición por debajo de San Cugat y Llaneras que mantienen una sólida puntuación.

Por otra parte en el Cuadrangular las jugadoras que participan tienen un hcp. comprendido entre 11,5-35. Se juega en cuatro jornadas en cuatro campos diferentes de Cataluña y este año Terramar fue el campo de la tercera jornada. La modalidad de juego es Fourball Stableford y cuenta con la participación de 18 equipos. Las jugadoras que este año han logrado llevar al equipo de Terramar a la primera posición han sido: Irene González, Ilona Van Huijstee, Maria José de Castellví, Beatriz Welsch, Ángeles Ferrer, Gloria Cabot, Coral Retamero, Cristina Cucurella, Dolores Laforet, Elena Sola e Itziar Araluce como capitana.

Desde el Comité de competición brindamos siempre nuestro apoyo a nuestras jugadoras que, siempre vestidas de rojo y representando a nuestro club, luchan por mantener una tradición de éxitos. Queremos aprovechar estas líneas para felicitar a todo el equipo por su fantástica victoria y desear, a las jugadoras de la Liguilla, que acaben con éxito las dos pruebas pendientes de esta competición.



GOLF DE CALIDAD EN EL OPEN DEL MEDITERRÁNEO

Mari Carmen Florán y Marc Bella fueron los brillantes ganadores de la séptima edición del Open del Mediterráneo, una de las citas clave del calendario de Terramar. Con unas vueltas de 74 y 75 golpes, Florán superó por 3 golpes a Inés Tusquets. Carles Bella fue el mejor scratch masculino con una más del campo tras dos días de competición. La mejor vuelta del fin de semana fue para Álvaro Guerín con

68 golpes, quedando a tan sólo 3 golpes del ganador. Sant Cugat consiguió la copa de clubs y victorias de Terramar en categoría handicap por Christophe Cochin, scratch segunda categoría a cargo de Ernesto Giralt y Philippe Bach campeón sénior.

RUBIO GANA EN LA CORUÑA

El Ránking Nacional Senior acabó en la Coruña con una destacada actuación de los jugadores de Terramar. En especial, hay que destacar el juego de Jorge Rubio, que consiguió la victoria final superando claramente al segundo clasificado con una diferencia de 8 golpes. Meritoria fue también la actuación de Juan Leach, que acabó tercero, con lo que el dominio de Terramar en el podium final fue abrumador.



CAMILLA FICHA POR EL COMITÉ DE COMPETICIÓN

La mejor jugadora de todos los tiempos de Terramar, Camilla Hedberg, se ha incorporado esta temporada al nuevo Comité de Competición del Club para aportar toda su experiencia. Entre las primeras aportaciones de Camilla cabe destacar el diseño de seis posiciones de bandera diferente en cada hoyo, que permite poder precisar mucho mejor los tiros a bandera. También Camilla se ha incorporado al equipo de Pros de Terramar, para complementar su actividad en nuestra Terramar Academy.



SUBCAMPEONATO INTERNACIONAL DE LEACH

Juan Leach consiguió el subcampeonato en los Internacionales de España Senior quedando a tan sólo tres golpes del campeón Jacobo Cestino. En la actuación de Juan fue clave la segunda jornada, siendo el único jugador capaz de ganar al campo, entregando una tarjeta de 71 golpes.

LEACH NO FALLA EN EL MEDITERRANEO SENIOR

Terramar dominó la competición masculina del Grand Prix Sénior del Mediterráneo. Tras una emocionante lucha con Jorge Rubio, Juan Leach consiguió la victoria por un sólo golpe ante Jorge. En categoría femenina, Maria Trallero del Club de Golf Llavaneres consiguió la victoria final. En categoría hándicap superior victoria de Ilona Van Hujste y Jaime Raventós y como superséniors Josefina Castells y José Ramón Cabañas.

MIRIAM REVALIDA EL TITULO

Fontanals Golf Club fue el escenario del Campeonato de Catalunya Absoluto y Miriam Ayora no perdió la oportunidad de demostrar su superioridad, revalidando el título conseguido la temporada anterior con una gran autoridad. A tres golpes de la segunda, Paz Marfá, acabó con 209 golpes, 7 bajo el par del campo. En categoría masculina, su hermano Marià empezó liderando la competición pero acabó quinto. Destacada actuación también de Ignacio de Pineda (12), Genís Albertí (13), Joan Fradera (29), Erik Hedberg (33), J. Antonio Bragulat (36) y Víctor García-Munté (64).

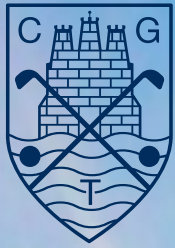


TERRAMAR Y SOFÍA FRADERA EN LA PUBLICIDAD DE APPLE

La multinacional tecnológica norteamericana Apple Inc. ha escogido el campo de golf de nuestro Club y a nuestra socia Sofía Fradera para el rodaje de la campaña mundial de lanzamiento del nuevo Apple Watch Series 7.

El nuevo reloj digital de Apple se presentó el pasado 14 de septiembre en Cupertino, con la proyección del vídeo en el que podía verse a nuestra socia jugando en varios hoyos de Club de Golf Terramar.

TERRAMAR



Club de Golf
Terramar
Sitges 1927

LA INVERSIÓN
QUE NUNCA FALLA



PATROCINADORES
DEL CLUB



PATROCINADORES
DE HOYOS



TOMÁS GONZÁLEZ



BIO:

- *Tomás González Bolarín nació en Sitges en 1974.*
- *Se incorporó al Club de Golf Terramar cuando solo tenía 12 años de edad.*
- *En verano de 2018 asumió provisionalmente la responsabilidad de la dirección de nuestro Club.*
- *Hasta que, hace dos años, pasó a ser oficialmente el Director General del Club de Golf Terramar.*

A los 12 años empezaste a trabajar en el Club. ¿Cómo se produjo ese “fichaje”?

Fue gracias a nuestro vecino, Pepito Valera, primo de los Gallardo. Me trajo una Semana Santa para que hiciera de caddy y, desde entonces, nunca he dejado de venir al Club.

En esa época era muy habitual jugar con caddies, aunque esa costumbre empezba a menguar. De hecho, yo fui uno de los últimos oficiales en activo.

Y fuiste asumiendo otras responsabilidades...

En los fines de semana y épocas vacacionales ayudaba al caddy master, limpiando palos, recogiendo carros, etc.

Surgió entonces la oportunidad de ser su ayudante oficial y firmé mi primer contrato. Al año siguiente pasé a starter-marshall (que solo se necesitaba en fines de semana, festivos y en agosto).

Me ofrecieron subir a secretaría dos años más tarde, como recepcionista, con contrato de 40 horas semanales. Pasé unos cuantos

años hasta que, durante la presidencia del Sr. Blasi, se creó la figura de Director Deportivo. Empezamos a trabajar el calendario de competiciones.

Después, en los inicios de la presidencia del Sr. Gassó, me pidieron que diera una ayuda administrativa al greenkeeper, hasta que se prescindió de sus servicios y asumí todas sus funciones.

Hubo un tiempo en el que Terramar parecía un patatal...

El reto de los greenkeepers ha sido hacer un campo de golf de una mala finca y con un agua mala e insuficiente. El problema del Club era siempre el agua salada de pozo que no daba ni el caudal necesario ni la calidad (no era posible tener cobertura para todo el terreno y, en zonas que se regaba, la salinidad del agua hacía que varias zonas fueran deteriorándose y hubiera continuamente clapas). En la Junta del Sr. Blasi se decidió invertir en el riego automático. Aunque se había mejorado mucho, el gran cambio ha sido en el 2019 con el agua de la depuradora.

Durante la primera parte de la historia del Club las mejoras vinieron gracias al mecenazgo, al apoyo desinteresado de algunas familias. En las tres últimas décadas, se ha ido profesionalizando, y se ha estabilizado la gestión de las inversiones.

¿Cuánto tiempo duró la etapa de greenkeeper?

Con la ayuda de Isidro Fusté y la del asesor estuve cuatro años en las tareas de greenkeeper. En esos años el campo estuvo bastante bien, cambiando la tendencia desde ese ‘patatal’. La mezcla de Isidro y los greenkeepers que fueron pasando hizo que se fuera sedimentando una experiencia para tener un campo mejor.

Al finalizar esa etapa regresé a recepción como Director Deportivo. Acababa de casarme y, a pesar de que tuve algunas alternativas para cambiar incluso de sector, decidí quedarme en Sitges, donde estábamos muy bien, y en el Club, que era como mi casa y donde había pasado una infinidad de tiempo y tratado a varias generaciones de socios (a mi boda, por ejemplo, vinieron varios socios y el gerente de la época). El Club es una parte de mi familia; como digo a menudo, ya formo parte de su inmovilizado...

Estuve trabajando como Director Deportivo hasta que recibí una llamada, en agosto del 2018, de Ernesto Romeu que me comentó que la Junta Directiva había tomado la decisión de prescindir del gerente y me pidió que me hiciera con las riendas del Club, hasta que se encontrase a alguien. Para mí fue un jarro de agua fría.

¿Y eso?

Profesionalmente, no aspiraba a ese puesto. Me encontraba cómo-do con lo que hacía; me sentía seguro, bien considerado. Pero no pude decir que no; estábamos a un mes del Ladies y no daba tiempo para la incorporación de una persona que no conociera el Club.

Acepté ese compromiso de seis meses y asumí esa responsabilidad. El Ladies afortunadamente fue un éxito. Fueron pasando los

meses. Ser de una persona de la casa tenía sus ventajas, como el conocimiento a fondo del Club y de los socios y empleados (siempre digo que la experiencia no es un grado sino mil). Pero, por otro lado, al ser una persona de la casa que ‘viene desde abajo’, tanto empleados como socios te consideran de un modo distinto a como lo harían si acabas de entrar.

Han sido muchos años y muchos cambios, desde ese Club de fin de semana y verano a lo que hoy es Terramar, y –sobre todo– lo que será en un Sitges convertido en ciudad...

Y el Covid-19 todavía ha acelerado más este proceso de cambio. Cuando empezó la Junta del Sr. Gassó, en 2003, fueron algo visionarios y anticiparon que el golf en Cataluña tendría dificultades crecientes. Hace 25 años en Cataluña había más de una veintena de campos sociales y solo cuatro o cinco comerciales y ahora, de los 40 campos que hay, puramente sociales quedan cinco. Los gobiernos locales, en general, y la Generalitat no han sabido ver la importancia que podía tener el golf como reclamo para un destino turístico (cuando en el sur de España hace más de 30 años que se han dado cuenta). Y ese rechazo y mala gestión política ha hecho mucho daño.

Por ello, acertó la Junta cuando decidió darle una vuelta al concepto de Club y comenzar a ampliar la oferta, para que no fuera solamente un lugar para ir a jugar a golf. Porque de otro modo, con el retroceso de deporte del golf, se habría sufrido una huida importante de masa social. Se diversificó la oferta, se construyó el pádel, se amplió la casa club, se hizo el gimnasio, la guardería... todo con la idea de que, en cualquier franja de edad, una familia pueda disfrutar en el Club.

Es de suponer que habrá una demanda creciente de socios, pero ¿puede crecer el Club?

Hay algunos terrenos, pero a corto plazo, se está llevando un nivel de inversión y de mejora impresionantes. La política de entrada de nuevos socios ha permitido que se haya podido asumir este nivel de inversión sin exigir ninguna derrama, ni asumir pasivos excesivos. Somos el club con el derecho de entrada más caro de Cataluña y el campo social más barato de cerca de Barcelona.

Este año, con los hoyos nuevos, que es una fase importante del Plan Director, se habrá realizado lo más significativo económicamente hablando de ese plan. El nuevo hoyo 10 es un recuerdo del antiguo hoyo 2, con la riera que había que saltar. La distancia que hay que volar, 50 metros, no es superior a aquella. Es posible que sea más difícil para los handicaps bajos que para los medios y altos.

El Plan Director fue un gran acierto. Le dio estabilidad al desarrollo del campo, evitando ir dando bandazos y palos de ciego. Es un dinero consensuado que va al éxito asegurado.

Ahora estamos trabajando para tener dos versiones de campo óptimas: un campo para el verano y otro para el invierno combinando el paspalum con variedades de invierno.

CORRESPONDENCIAS

 EL BOSQUE CLUB DE GOLF Chiva (Valencia) www.elbosquegolf.com Todos los días 5 € (excepto del 24/6 al 08/09)	 R. C. DE GOLF LA CORUÑA La Zapateira s/n. La Coruña. www.clubgolfcoruna.com De lunes a viernes 5 € (excluidos los festivos).	 R. C. DE GOLF LA HERRERÍA San Lorenzo de El Escorial - Madrid www.golfherreria.com/ De lunes a viernes (no festivos). 10,30€ (excepto del 1/7 al 31/08/19)
 R. C. DE GOLF DE TENERIFE El Peñón Tacoronte, Santa Cruz de Tenerife www.rcgt.es De lunes a viernes (no festivos). 5€ (excepto del 1/7 al 31/08/19)	 R. C. G. DE SAN SEBASTIÁN San Lorenzo de El Escorial - Madrid www.golfherreria.com/ De lunes a viernes (no festivos). 17 € (excepto del 1/7 al 31/08/19)	 R. C. DE GOLF LAS PALMAS Santa Brígida, Las Palmas www.rcglaspalmas.com De lunes a viernes (no festivos). 12€ (excepto del 1/7 al 31/08/19)
 CLUB DE GOLF BARCELONA Sant Esteve Sesrovires (Barcelona) www.golfdebarcelona.com Martes y Miércoles (no festivos). 40€ (excepto navidades, semana santa y verano).	 REAL GOLF CLUB DE ZARAUZ Zarauz, Gipuzkoa www.golfzarauz.com Todos los días 0€	 CLUB DE GOLF BONMONT Mont-Roig del Camp, Tarragona www.bonmont.es Todos los días (No festivos) 50 € Fin de Semana y festivos 60€
 GOLF D'ARO MAS NOU Platja d'Aro (Costa Brava) www.golfdaro.com No festivos 50€. Fin de Semana y Festivo 90€ (excepto Navidad, Semana Santa y verano).	 GOLF ENTREPINOS Simancas, Valladolid www.golfentrepinos.com De lunes a viernes (no festivos). 15€ (excepto Navidad, Semana Santa y verano)	 CLUB DE GOLF ESCORPIÓN Bétera, Valencia www.clubescorpion.com De lunes a viernes (no festivo). 20€, sábado y domingo y festivo 75 €
 FONTANALS GOLF Fontanals de Cerdanya, Girona www.fontanalsgolf.com No festivo 50€. Fin de Semana y festivos (excepto Navidad, Semana Santa y verano) 90€.	 CLUB DE GOLF LARRABEA Legutiano, Álava www.larrabea.com De lunes a viernes 59,50 €. Excepto Navidad, Semana Santa y verano.	 R. C. DE GOLF LA BARGANIZA Siero (Asturias) www.labarginiza.com Todos los días. 9€ laboral (No festivo) - 40€ Fin de Semana y festivos (Excepto 24/06 al 08/09).
 CLUB DE GOLF LA PEÑAZA Fontanals de Cerdanya, Girona www.fontanalsgolf.com No festivo 50€. Fin de Semana y festivos (excepto Navidad, Semana Santa y verano) 90€.	 PANORAMICA GOLF Sant Jordi (Castellón) www.panoramicaclubdegolf.com Todos los días. 35€ laboral (No festivo) 56€ fin de semana y festivo	 CAMPO DE GOLF EL SALER El Saler, Valencia www.parador.es Todos los días temporada baja 98€ Temporada alta 108€.
 RIOJA ALTA GOLF CLUB Cirueña, La Rioja www.golfrioja.com Todos los días. 15€ laboral (No festivo) 30€ fin de semana y festivo	 CLUB DE GOLF ULZAMA Ulzama, Navarra. www.golfulzama.com Todos los días. 25€ laboral (No festivo) 40€ fin de semana y festivos9)	 CLUB DE GOLF VALLROMANES Vallromanes (Barcelona) www.clubdegolfvallromanes.com Lunes no festivos y Martes no festivo. 40€ (excepto Navidad, Semana Santa y verano)
 ZUASTI CLUB DE CAMPO Zuasti, Navarra www.zuasti.es Lunes a viernes. 25€ laboral, no festivo. 50€ Fin de semana y festivos (excepto del 24/6 al 08/09).	 SOJUELA CLUB DE GOLF Sojuela, La Rioja www.sojuelagolf.com De lunes a viernes. 20€ laboral (No festivo) 30€ fin de semana y festivos	 CLUB DE GOLF LOS LAGOS Pinseque (Zaragoza) www.golfloslagos.com Todos los días. 25€ laboral (No Festivo) 37,50€ fin de semana y festivo.
 CLUB DE GOLF SORIA Soria. www.golfsoria.com Todos los días. 17,5€ laboral (No festivo), 25€ fin de semana y festivos (excepto vacaciones).	 CLUB DE GOLF LAUKARIZ Laukariz, Vizcaya. www.cclaukariz.com De lunes a domingo: 7€ excepto verano.	 DESERT SPRINGS GOLF CLUB Cuevas del Almanzora, Almería. www.desertspringsresort.es Todos los días de la semana: 45 €.

Acuerdos en curso. Para actualizar las condiciones, consultar en la web del Club: golfterramar.com/correspondencias

ESTUDIO DE INTERIORISMO Y PAISAJISMO

DISEÑOS Y REFORMAS INTEGRALES DE ESPACIOS INTERIORES Y EXTERIORES
SHOWROOM DE MOBILIARIO, ILUMINACIÓN, TEJIDOS, DECORACIÓN, TOLDOS Y PÉRGOLAS

Av.Camí dels Capellans 87, Sitges | Lunes a Sábado 10-14h & 16-19h | Telf.938 940 650 | Mvl.697 460 844 | nunuesitges@nunue.com
síguenos en redes sociales o visita nuestra web para todas las novedades

nunue sitges



nunue





MÁS ALLÁ DE LA SOSTENIBILIDAD

CINCO GENERACIONES COMO PRODUCTORES DE VINO NOS AYUDAN A TENER PERSPECTIVA. CREEMOS QUE ES NECESARIA UNA NUEVA FORMA DE ENTENDER EL VINO PARA HACER FRENTE AL CAMBIO CLIMÁTICO. CON ESTA VISIÓN HEMOS CONSEGUIDO BAJAR NUESTRA HUELLA DE CARBONO EN UN 30% A LA VEZ QUE RECUPERAMOS VARIEDADES DE UVA ANTIGUAS Y APOSTAMOS POR LA VITICULTURA ORGÁNICA. MÁS ALLÁ DE LA SOSTENIBILIDAD, NUESTRO LEGADO ES CUIDAR LA TIERRA PARA LAS FUTURAS GENERACIONES.

Miguel A. Torres



INTERNATIONAL
WINERIES FOR
CLIMATE ACTION